



# БЕЛЭКСИМГАРАНТ: на страже интересов государства и человека

Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» – один из крупнейших страховщиков Республики Беларусь, предлагающий более 50 видов страховых услуг, которые покрывают самые разнообразные риски в сфере имущественного и личного страхования, страхования ответственности. Уходящий год стал знаковым для Белэксимгаранта: в мае компания отметила свой 15-летний юбилей. На сегодняшний день Белэксимгарант занимает вторую позицию в рейтинге страховых компаний Республики Беларусь. Кроме того, компания – единственный страховщик Республики Беларусь, являющийся полноправным членом Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернский Союз). Подробнее о работе компании на Гродненщине мы попросили рассказать директора филиала «Белэксимгарант-Гродно» Светлану АНИСЬКО.



## – Светлана Николаевна, Белэксимгарант сегодня – это...

– ...динамично развивающаяся страховая организация, которая готова предложить своим клиентам как традиционные, классические, так и совершенно новые, привлекательные виды страхования.

## – Что самое важное в работе Вашего предприятия?

– Интересный вопрос. Наиболее правильным ответом, думаю, будет – кадры. Филиал «Белэксимгарант-Гродно» начал свою работу в 2002 году. За этот период сформировалась команда, в которой свыше 100 человек. Это молодые и энергичные сотрудники с высоким уровнем знаний и обширным практическим опытом. Специалисты проходят постоянно повышение квалификации в учреждениях Министерства финансов на корпоративных семинарах. А профессионализм в работе всегда поддерживается сплоченным корпоративным духом и общей идеей.

## – Какое основное направление работы компании?

– Приоритетным направлением работы нашего предприятия является страхование экспорта, которым Белэксимгарант занимается вот уже 9 лет. Государственный страховщик, наделенный исключительным правом страхования экспортных рисков с поддержкой государства, является одним из государственных институтов развития и поддержки экспорта. Сегодня Белэксимгарант совместно с заинтересованными органами государственного управления, предприятиями-экспортерами и банками продолжает работу по созданию и внедрению новых механизмов работы для дальнейшего совершенствования национальной системы стимулирования экспорта.

Мы работаем с предприятиями как государственной, так и частной формы собственности. Среди них такие известные за пределами Беларуси предприятия региона, как Волковысское ОАО «Беллакт», филиал «Ошмянский сыродельный завод» ОАО «Лидский молочно-консервный комбинат», ОАО «Слонимский мяскокомбинат», СООО «Конте Спа», ОАО «Гродно Азот», ОАО «Агрокомбинат «Скидельский», ОАО «Красносельскстройматериалы», ОАО «Волковысский мяскокомбинат», ОАО «Щучинский завод «Автопровод» и другие. Перечень достаточно большой, насчитывает более 20 предприятий области.

## – Какие тенденции развития в страховании экспортных рисков существуют сегодня?

– Все большую популярность в мировой практике и в Республике Беларусь приобретают сделки под уступку денежного требования (международный факторинг). С целью поддержки предприятий-экспортеров Указом Президента Республики Беларусь от 17 августа 2016 года №310 «О внесении изменений и дополнений в Указ Президента Республики Беларусь», а

также постановлением Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 17 ноября 2016 г. №924/29 «О некоторых мерах по реализации Указа Президента Республики Беларусь от 25.08.2016 г. №534» уточнен и конкретизирован порядок заключения договоров страхования под уступку денежного требования (международный факторинг) при реализации экспортных контрактов. Это действительно выгодно для белорусского экспортера, т.к. часть расходов по данной сделке берет на себя государство, следовательно, снижается себестоимость производимой продукции, что наряду с быстрым получением денежных средств является главным преимуществом данного вида страхования.

## – Какие виды страхования, помимо страхования экспорта, востребованы сегодня? Что сейчас актуально?

– Активно развивается добровольное страхование медицинских расходов, которое уже стало элементом социального пакета компа-

нии, позитивным штрихом к фирменному имиджу и частью корпоративной культуры. Оно позволяет снизить текучесть кадров, повысить лояльность персонала, поднять производительность труда. Популярность этого страхового продукта растет. Об этом говорит число клиентов нашего предприятия – это свыше 140 организаций. Среди них РУП «Белтелеком», ООО «Евроторг», ОАО «Газпром трансгаз Беларусь», ОАО «Белгазпромбанк», ЗАО «Банк ВТБ (Беларусь)».

## – Как на практике работает данный страховой продукт?

– Гражданам Республики Беларусь предоставлена возможность бесплатного получения медицинских услуг. Но некоторые хотят получить медицинскую помощь на платной основе.

Заключив договор добровольного страхования медицинских расходов, Белэксимгарант берет на себя обяза-

застрахованных лиц производится врачами высшей и первой квалификационных категорий. Для обслуживания страхователей по договорам добровольного страхования медицинских расходов у Белэксимгаранта заключены договоры с 400 медицинскими учреждениями Республики Беларусь, из них более 50 медицинских учреждений Гродненской области.

## – После Вашего рассказа, думается, не только у меня, но и у многих читателей появился интерес к медицинскому страхованию.

– Сегодня все больше людей начинают понимать, что добровольное страхование – хорошая форма получения медицинских услуг, особенно в плане профилактики. Примечательно, что те страхователи, которые хотя бы раз попробовали наш страховой продукт, сегодня уже просто не

взносы по государственному социальному страхованию в Фонд социальной защиты.

## – Насколько я понимаю, страхование экспортных рисков, медицинских расходов – услуги для юридических лиц. А что Белэксимгарант может предложить рядовым гражданам?

– Наряду с эксклюзивными продуктами мы также предлагаем «классику» – традиционные виды обязательного и добровольного страхования. Это АвтоКаско, страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств, страхование от несчастных случаев, имущества, перевозчиков, грузов и других рисков. Объем предоставляемых страховых услуг постоянно растет.

Услугами филиала «Белэксимгарант-Гродно» можно воспользоваться как в самом Гродно и районных центрах области, так и на территории пунктов пропуска через Государственную границу Республики Беларусь. Более подробную информацию о работе пунктов продаж и перечне оказываемых страховых услуг можно узнать на официальном сайте Белэксимгаранта [www.eximgarant.by](http://www.eximgarant.by).

## – В канун Нового года обычно делятся планами, ожиданиями. Какие цели филиал ставит перед собой в 2017 году?

– Филиал «Белэксимгарант-Гродно» нацелен на сохранение лидирующих позиций на страховом рынке Гродненской области. Мы стремимся к повышению своей конкурентоспособности за счет роста качества оказываемых страховых услуг, использования инновационных механизмов развития страхования. Путем индивидуального подхода к каждому клиенту и используя весь комплекс маркетинга, Белэксимгарант планирует обеспечить и дальнейшую положительную динамику развития как обязательных, так и добровольных видов страхования.

## – Светлана Николаевна, что бы Вы пожелали нашим читателям?

– Накануне Нового года хочется выразить признательность всем нашим клиентам и партнерам за плодотворное сотрудничество, а коллективу филиала «Белэксимгарант-Гродно» – искреннюю благодарность за профессионализм и высокое качество работы.

