

Годовой
отчет
2014

Белэксимгарант

Вместе
мы сильнее!

СОДЕРЖАНИЕ

Максим Ермолович. Приветственное слово Первого заместителя Министра финансов Республики Беларусь	2
Геннадий Мицкевич. Приветственное слово Генерального директора	4
РУКОВОДСТВО	6
РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ: ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ	8
Основные макроэкономические показатели	10
Внешняя торговля	12
Банковский сектор	14
Иностранные инвестиции	15
О КОМПАНИИ	16
Страхование экспортных рисков	18
Возможности международного сотрудничества	20
Андеррайтинговая политика компании	22
Наши клиенты в 2014 году	24
Страхование экспортных рисков в цифрах	26
География страхового покрытия	30
События года	32
Об основных положениях Договора о ЕАЭС	36
Сотрудничество в формате «Армения – Беларусь – Казахстан – Россия»	38
Кадровый потенциал компании	40
Нестраховая поддержка: благотворительность	42
ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	44
Общие финансовые показатели	46
Аудиторское заключение	49
Финансовая отчетность за 2014 год	50
Контакты	54

ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО

Первого заместителя Министра финансов Республики Беларусь



Сегодня Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» – это активный участник страхового рынка Республики Беларусь, страховой портфель которого включает в себя как классические, так и уникальные страховые продукты – страхование экспортных рисков с поддержкой государства. За годы работы Белэксимгаранту удалось создать и внедрить в практику ведения бизнеса белорусских субъектов хозяйствования новые и признанные в мировой практике механизмы страховой поддержки, сформировать рынок страхования экспортных кредитов и инвестиций.

Страховая организация обладает всеми необходимыми финансовыми инструментами и механизмами,

позволяющими белорусским экспортерам уверенно чувствовать себя при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Являясь экспортным кредитным агентством Республики Беларусь, Белэксимгарант признан мировым альянсом кредитных страховщиков – членом Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернский союз). За годы работы Белэксимгарантом заключено порядка 30 соглашений о сотрудничестве с зарубежными экспортными кредитными агентствами и банками, которые предусматривают не только обмен опытом, но и привлекают иностранных инвесторов в Беларусь.

На данном этапе развития экономики Беларуси Белэксимгаранту стоит уделить большее внимание поддержке предприятий в вопросах диверсификации экспорта, расширения географии поставок, изучения и открытия новых рынков сбыта продукции. С этой целью следует активнее интегрировать в практику экспортеров новые, современные продукты, отвечающие потребностям предприятий всех форм собственности, в том числе малого и среднего бизнеса. Результатом такой работы должно стать развитие и наращивание экспорта, приток в страну валютной выручки.

Хочется пожелать руководству и коллективу Белэксимгаранта успешной слаженной работы по поддержке экспортного потенциала Республики Беларусь.

С уважением,
Первый заместитель Министра финансов
Максим Ермолович

ПРИВЕТСТВЕННОЕ СЛОВО генерального директора



Уважаемые коллеги, дорогие клиенты и партнеры, читатели Годового отчета!

Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» любезно предлагает вам в порядке информирования очередной Отчет об итогах работы на страховом рынке Республики Беларусь в 2014 году.

Пролистав его страницы, вы имеете возможность ознакомиться с финансово-экономическим состоянием компании, ощутить объемы ее ответственности, проанализировать эффективность нашей практики в сегменте страхования экспортных рисков с поддержкой государства – главном направлении страховой деятельности Белэксимгаранта. Полагаю, что не останутся вне вашего внимания и основные векторы развития партнерских отношений и сотрудничества предприятия с коллегами в рамках Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернского союза), а также сведения о развитии экономики Республики Беларусь, которая, как известно, имеет хорошую инвестиционную привлекательность и высокий экспортный потенциал.

Приведенные в отчете показатели свидетельствуют о том, что в сегменте экспортного страхования 2014 год сложился для компании в целом продуктивно. Сумма ответственности, принятой Белэксимгарантом по страхованию экспортных рисков, впервые превысила один миллиард долларов США в эквиваленте, а доля покрытия экспорта товаров страхованием, включая сырьевой экспорт и сделки по предоплате, возросла до 2,83 процента.

Примечательно, что данные результаты достигнуты в условиях падения спроса на основных товарных рынках белорусских экспортеров, некоторого снижения платежеспособности покупателей и возросшей в связи с этим вероятностью несвоевременного поступления валютной выручки. Компания совмест-

но с клиентами приобрела неоценимый опыт тесного взаимодействия по освоению ряда новых рынков, выстраивания на них прагматичных и взаимовыгодных отношений. Все это дает Белэксимгаранту и экспортерам определенную уверенность и хорошую перспективу для дальнейшей работы.

В минувшем году Белэксимгарантом была ощутимо расширена практика страхования экспортных кредитов, выданных банками республики зарубежным покупателям для приобретения белорусских товаров (кредит нерезиденту). Данный механизм создает конкурентные условия реализации продукции белорусских экспортеров на зарубежных рынках и, что особенно важно, предоставляет шанс конечным потребителям приобретать эффективную, сложотехническую продукцию белорусских производителей с высокой долей добавленной стоимости.

Задействованная схема поддержки экспорта приносит ощутимый экономический эффект для предприятий в виде своевременного и гарантированного поступления валютной выручки, загрузки их производственных мощностей, включая также и те предприятия, которые работают по внутриотраслевой кооперации, и, в конечном итоге, создает необходимые ресурсные возможности для наращивания экспортных поставок.

Свою ближайшую задачу компания видит в том, чтобы имеющийся кадровый и финансовый потенциал, наработанный опыт были максимально сконцентрированы на дальнейшем внедрении в деятельность товаропроизводителей механизмов страхования экспорта с целью достижения стратегических приоритетов развития национальной экономики: диверсификации экспорта товаров и наращивание объемов их продаж. Страховые возможности и резервы Белэксимгаранта, средства бюджета Беларуси для содействия решению этих задач в совокупности большие, и мы готовы их эффективно задействовать.

Белэксимгарант полон решимости на дальнейшее развитие и углубление сотрудничества в рамках Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций, прежде всего по направлениям, которые могут вывести предприятие на более высокий уровень конкурентоспособности на рынке страховых услуг, пополнить портфель новыми страховыми продуктами, востребованными экспортерами и зарубежными инвесторами. Отчет показывает, что мы можем более продуктивно взаимодействовать с коллегами при осуществлении иностранными компаниями инвестиционных проектов в Беларуси, перестраховании и по другим направлениям.

Как один из институтов поддержки развития бизнеса в Беларуси Белэксимгарант продолжит работу над созданием совместных эффективных механизмов и налаживанием полноформатного взаимодействия экспортных кредитных агентств государств-членов Евразийского экономического союза. В первую очередь это касается направлений страховой и перестраховочной защиты инвестиций, реализации совместных проектов, предусматривающих экспорт товаров, произведенных на территории Союза, а также наращивания объемов взаимного товарооборота государств-членов Союза.

В заключение хочу подчеркнуть, что Белэксимгарант сегодня – это состоявшийся и уверенно развивающийся универсальный страховщик, всегда готовый к сотрудничеству надежный партнер, выполняющий свою работу компетентно, на взаимоуважении и доверии, во благо клиентов.

С уважением,
Генеральный директор
Геннадий Мицкевич

РУКОВОДСТВО КОМПАНИИ



МИЦКЕВИЧ Геннадий Антонович

Генеральный директор
Член наблюдательного совета ОАО «Промагролизинг»
Член наблюдательного совета ОАО «Белорусская универсальная товарная биржа»
Член наблюдательного совета ОАО «Белорусская калийная компания»
Член Совета по экономическому сотрудничеству Совместной Белорусско-Польской торгово-промышленной палаты
Родился 22 августа 1959 года
Стаж работы в компании – с момента основания
Осуществляет общее руководство компанией по всем направлениям деятельности.
Контактные сведения:
Приемная: +37517 209 40 28
e-mail: sec@eximgarant.by



ОЛЬШАНСКИЙ Михаил Валерьевич

Первый заместитель генерального директора
Член наблюдательного совета ОАО «АСБ Беларусбанк»
Родился 31 октября 1971 года
Стаж работы в компании – 5 лет
Курирует страхование предпринимательских рисков, финансовые и юридические вопросы компании, перестрахование
Контактные сведения:
тел.: +37517 203 37 40
e-mail: m.olshanskiy@eximgarant.by



ЛЫСКОВЕЦ Игорь Викторович

Заместитель генерального директора
Родился 28 апреля 1962 года
Стаж работы в компании – 1 год
Курирует направление страхования экспортных рисков
Контактные сведения:
тел.: +37517 306 02 24
e-mail: i.lyskovets@eximgarant.by



АНИСКЕВИЧ Олег Михайлович

Заместитель генерального директора
Родился 7 декабря 1964 года
Стаж работы в компании – 5 лет
Курирует направление страхования финансовых, лизинговых и инвестиционных рисков
Контактные сведения:
тел.: +37517 209 44 95
e-mail: o.aniskevich@eximgarant.by



ПАВЛОВСКИЙ Олег Владимирович

Заместитель генерального директора
Родился 18 декабря 1977 года
Стаж работы в компании – 12 лет
Курирует направление обязательного медицинского страхования, вопросы экономического анализа, прогнозирования и регионального развития, методологии страхования, а также работу по материально-техническому обеспечению
Контактные сведения:
тел.: +37517 306 04 32
e-mail: o.pavlovski@eximgarant.by

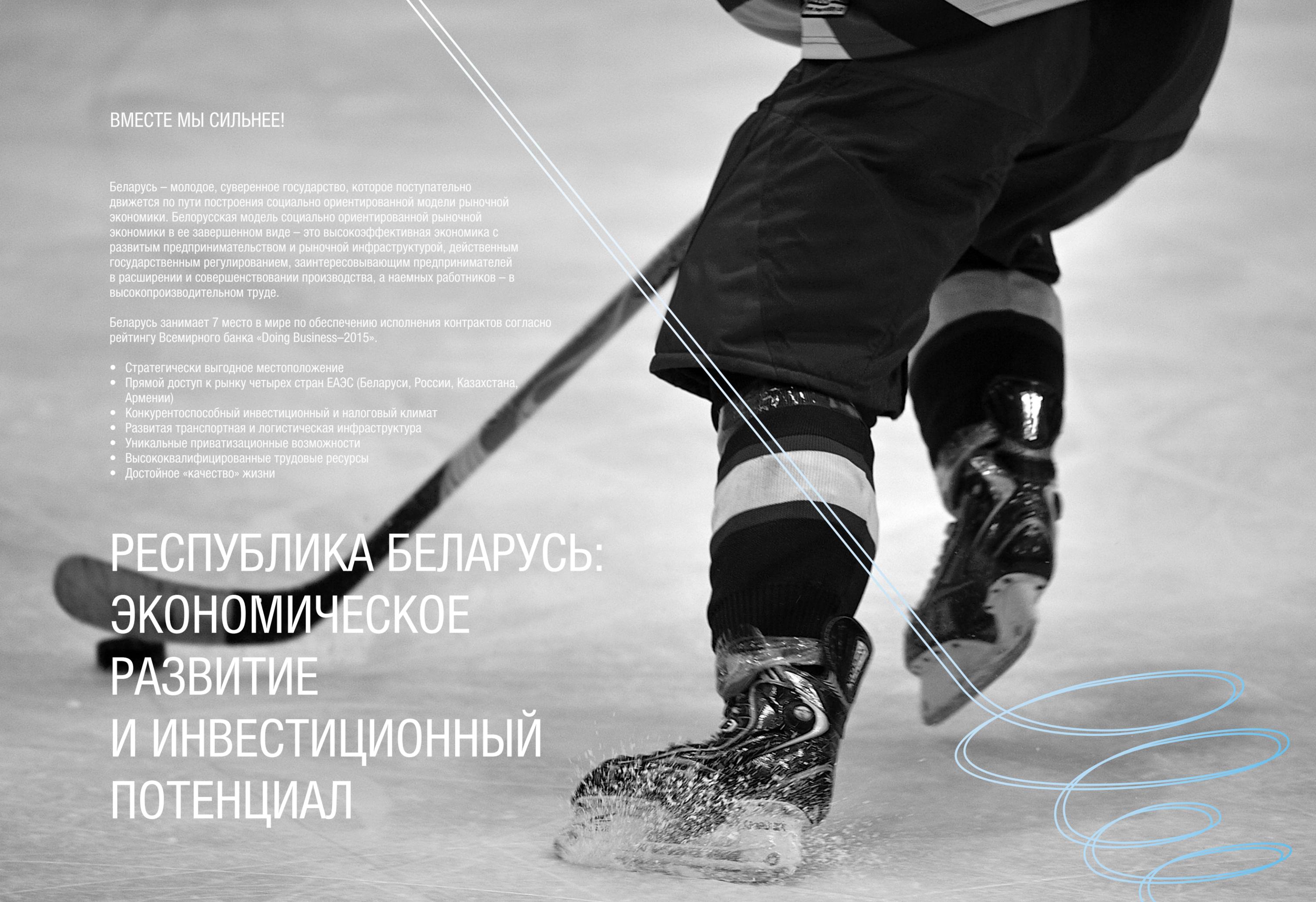
ВМЕСТЕ МЫ СИЛЬНЕЕ!

Беларусь – молодое, суверенное государство, которое поступательно движется по пути построения социально ориентированной модели рыночной экономики. Белорусская модель социально ориентированной рыночной экономики в ее завершенном виде – это высокоэффективная экономика с развитым предпринимательством и рыночной инфраструктурой, действенным государственным регулированием, заинтересовывающим предпринимателей в расширении и совершенствовании производства, а наемных работников – в высокопроизводительном труде.

Беларусь занимает 7 место в мире по обеспечению исполнения контрактов согласно рейтингу Всемирного банка «Doing Business–2015».

- Стратегически выгодное местоположение
- Прямой доступ к рынку четырех стран ЕАЭС (Беларуси, России, Казахстана, Армении)
- Конкурентоспособный инвестиционный и налоговый климат
- Развитая транспортная и логистическая инфраструктура
- Уникальные приватизационные возможности
- Высококвалифицированные трудовые ресурсы
- Достойное «качество» жизни

РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ: ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

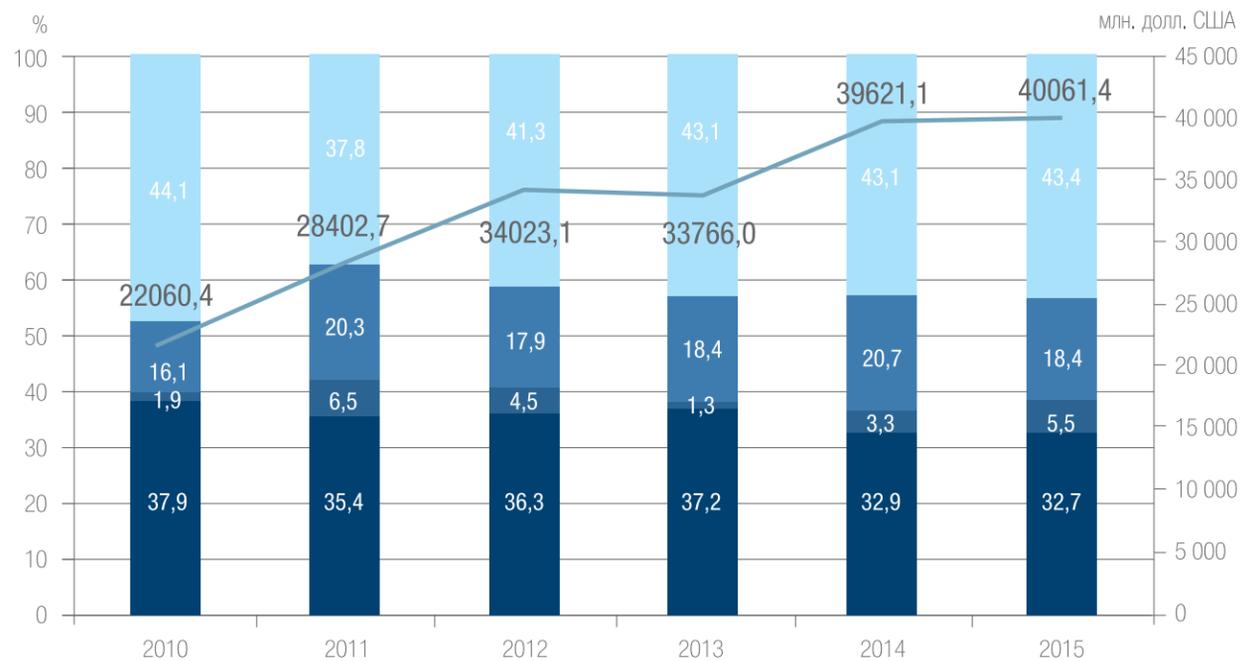


ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Общие сведения о Беларуси

Площадь	207,6 тыс. км ²
Население	9,47 млн. человек
Валюта	BYR
Рейтинг (S&P/M)	B- (STABLE) / B3 (RUR)

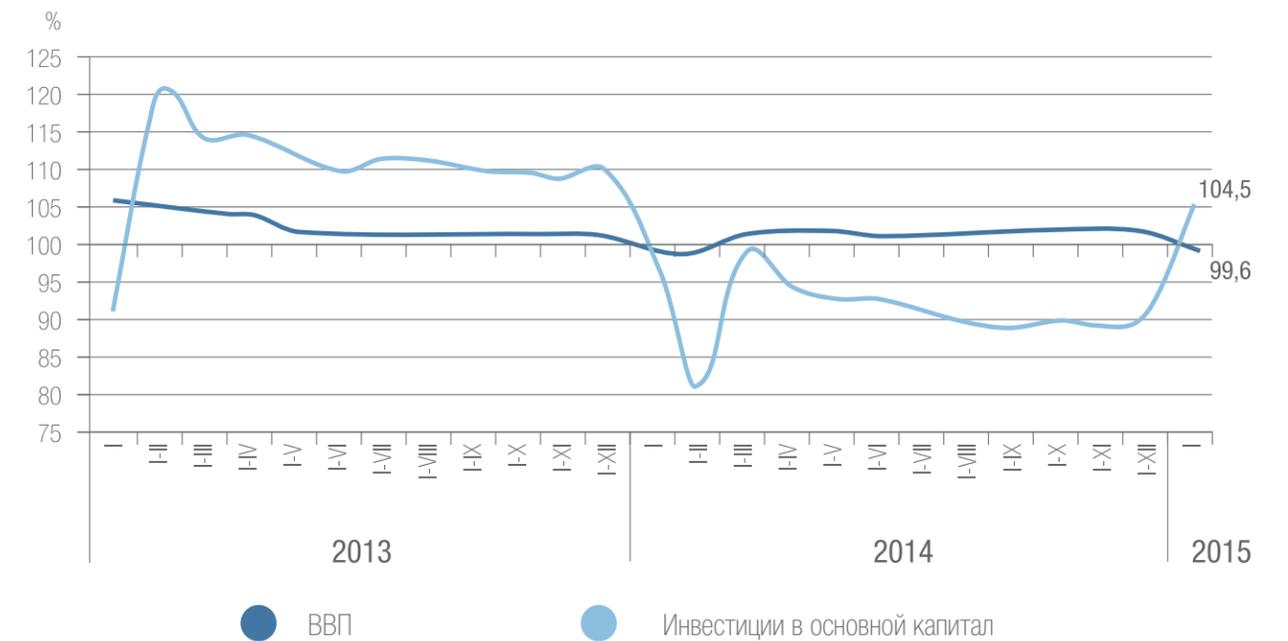
Структура внешнего долга по секторам экономики (на 1 января 2010-2015 гг.)



- Сектор государственного управления (32,7%)
- Центральный банк (5,5%)
- Депозитные организации за исключением центрального банка (18,4%)
- Другие секторы (с учетом межфирменного кредитования) (43,4%)
- Валовый внешний долг - всего (правая ось)

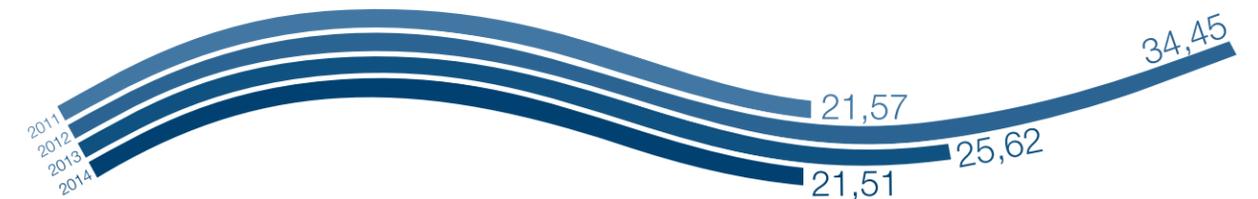
Источник: Национальный банк Республики Беларусь

ВВП и инвестиции в основной капитал, % к соответствующему периоду предыдущего года

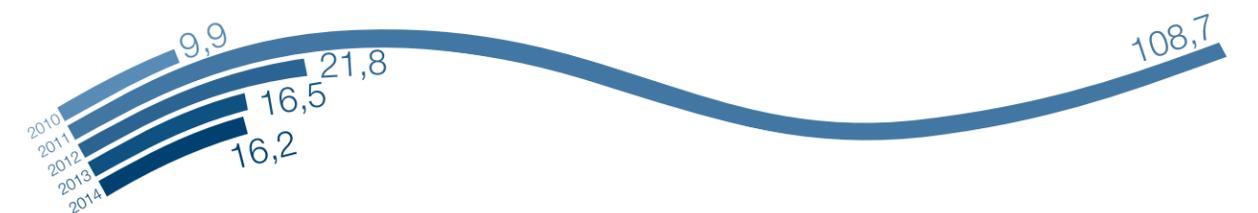


Динамика средней ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь (январь – декабрь), %*

* - рассчитана по календарному количеству дней



Темп прироста ИПЦ к декабрю предыдущего года, %



Источник: Национальный банк Республики Беларусь

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Ключевые приоритеты в решении задач государственной политики в сфере ВЭД

Приоритет 1. Изменение национальной системы поддержки и развития экспорта с целью ее адаптации к современным и потенциальным угрозам.

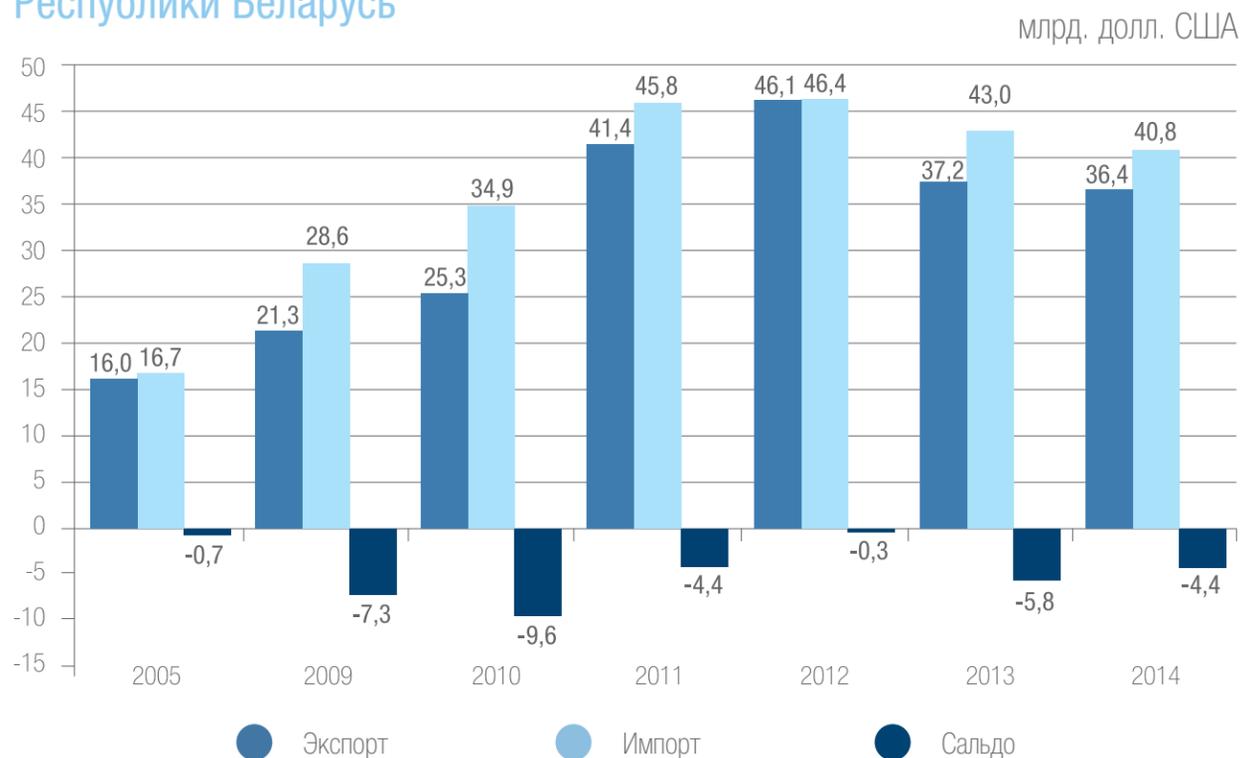
Приоритет 2. Использование возможностей в рамках Союзного государства, МЕРКОСУР, АСЕАН, НАФТА и других интеграционных объединений для расширения и обеспечения сбалансированности географической структуры экспорта.

Приоритет 3. Расширение и углубление сотрудничества в торгово-экономической сфере в рамках Евразийского экономического союза, совершенствование государственного регулирования внешнеэкономической деятельности с учетом договорно-правовой базы ЕАЭС.

Приоритет 4. Дальнейшее совершенствование таможенного администрирования в целях упрощения экспортной деятельности, снижения издержек участников ВЭД, увеличения транзитного потенциала страны и наращивания экспорта услуг.

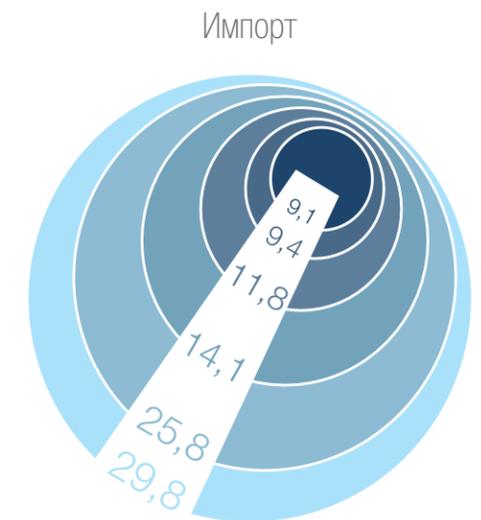
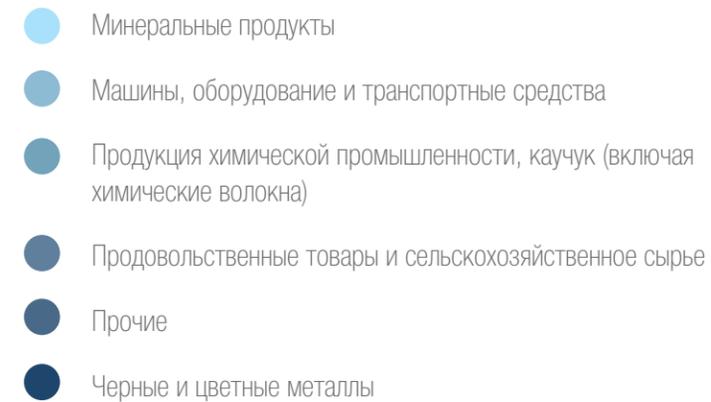
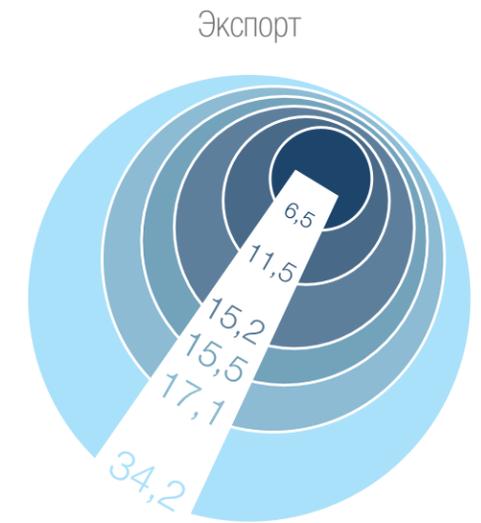
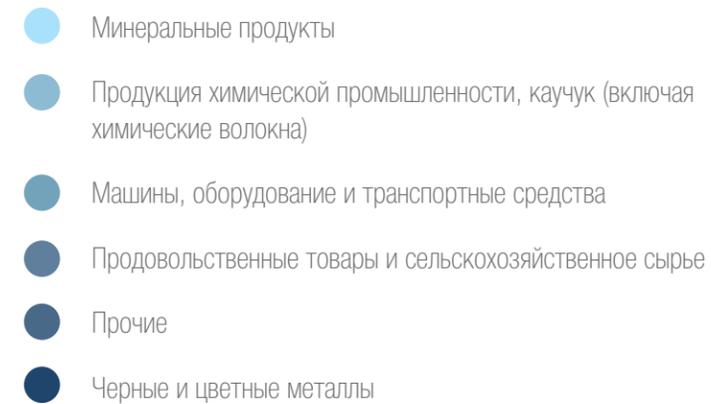
Приоритет 5. Реализация инновационной стратегии развития экспорта через наращивание экспорта наукоемкой продукции и технологий.

Внешнеторговый оборот товарами Республики Беларусь

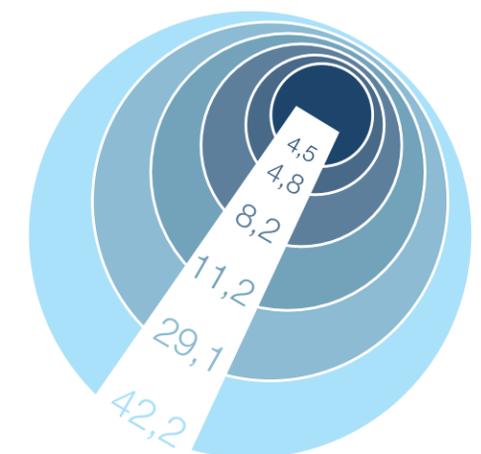


Источник: Национальный банк Республики Беларусь

Товарная структура экспорта и импорта Республики Беларусь в 2014 году



Географическая структура экспорта Республики Беларусь в 2014 году



Источник: Национальный банк Республики Беларусь

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР

Количество банков	31 банк (6 банков со 100% иностранным капиталом)
Объем активов	35,7 млрд. долл. США, 69,6% ВВП
Нормативный капитал	4,2 млрд. долл. США, 8,2% ВВП
Требования к нормативному капиталу	Минимальный размер нормативного капитала 25 миллионов Евро. Норматив достаточности нормативного капитала не менее 10%
Кредитный риск	Доля проблемных активов в активах, подверженных кредитному риску, 5.0%

Распределение банковских активов, %

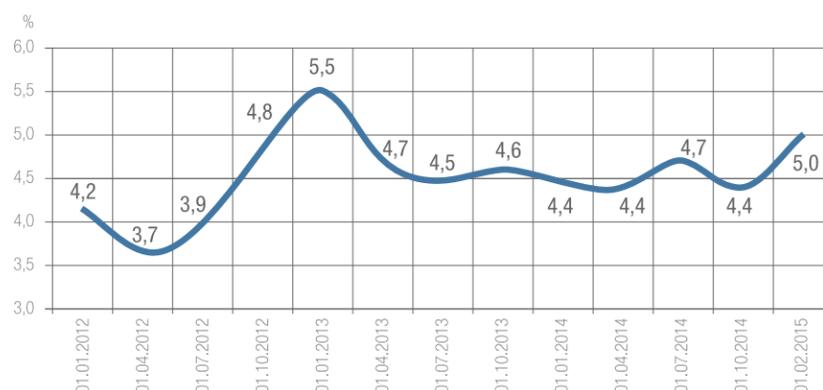


Финансовая устойчивость банковского сектора

Достаточность нормативного капитала, %



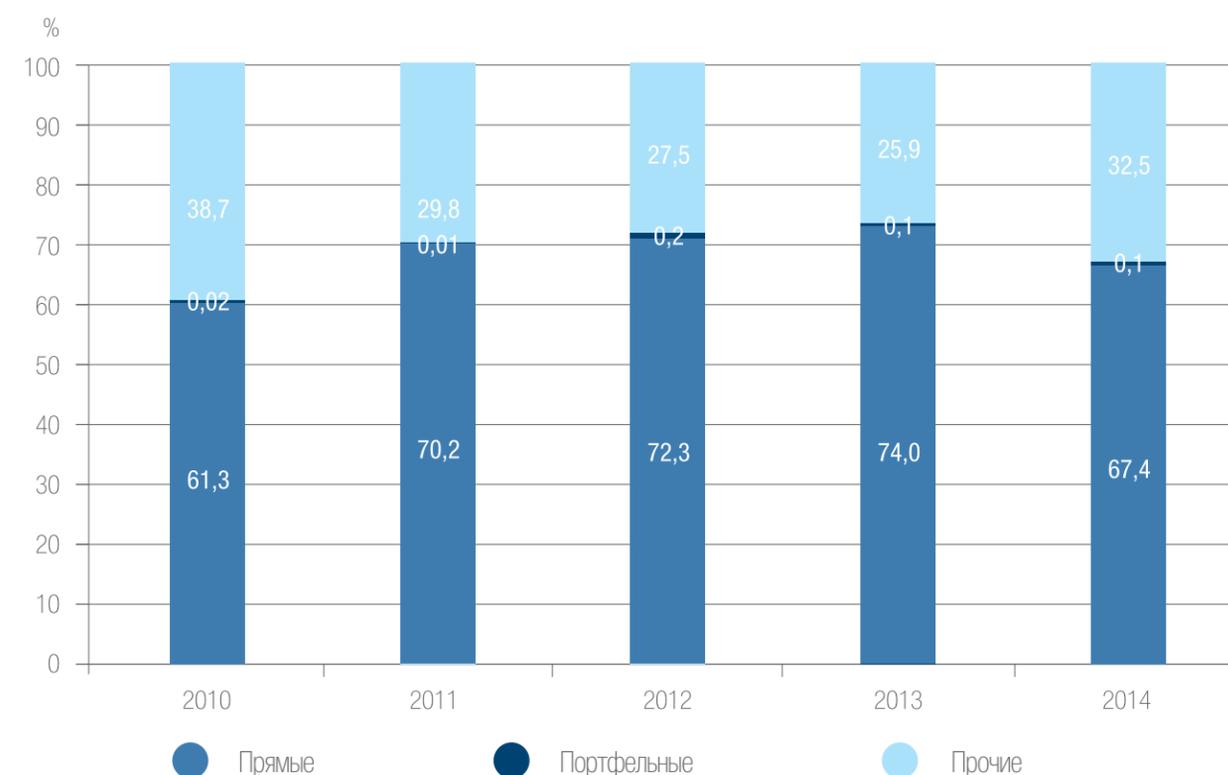
Доля проблемных активов, %



Источник: Национальный банк Республики Беларусь

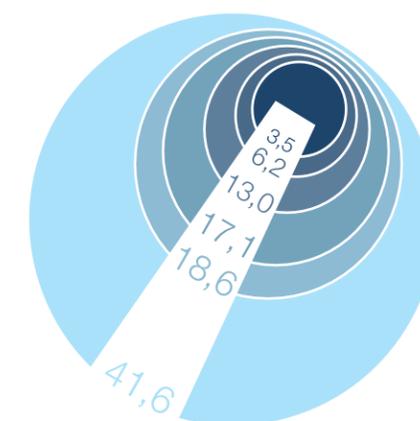
ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Структура инвестиций, поступивших от иностранных инвесторов в реальный сектор экономики Республики Беларусь (в процентах к итогу)



Структура инвестиций, поступивших от иностранных инвесторов в реальный сектор экономики Республики Беларусь в 2014 году, по основным странам-инвесторам (в процентах к итогу)

- Россия
- Соединенное Королевство
- Другие страны
- Нидерланды
- Кипр
- Австрия



Источник: Национальный статистический комитет Республики Беларусь

О КОМПАНИИ

Белэксимгарант – один из крупнейших государственных страховщиков Беларуси, наделенный исключительным правом страхования экспортных рисков с поддержкой государства. Стратегическая цель компании – развитие и укрепление экспортного потенциала Республики Беларусь посредством обеспечения эффективного функционирования национальной системы стимулирования экспорта. Наряду с функцией экспортно-кредитного агентства Белэксимгарант – универсальный страховщик, осуществляющий классические виды страхования, также имеет лицензию на перестрахование. Это позволяет покрывать весь спектр рисков, сопутствующих реализации любого проекта, а также осуществлять операции на условиях сострахования и перестрахования совместно с зарубежными страховщиками.

ВМЕСТЕ МЫ БЫСТРЕЕ!



СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ

Экспортерам

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КОНТРАКТОВ ОТ ПОЛИТИЧЕСКИХ И КОММЕРЧЕСКИХ РИСКОВ

Эксклюзивный страховой продукт, обеспечивающий завершение сделки и включающий также проведение риск-менеджмента проекта, консультативную помощь по существенным условиям экспортного контракта на стадии его заключения и сопровождения. Страховой взнос относится на себестоимость продукции, привлекая дополнительные валютные средства в нашу страну. Выплата страхового возмещения освобождает белорусское предприятие от длительной процедуры по взысканию долгов за рубежом.

СТРАХОВАНИЕ УБЫТКОВ НА СЛУЧАЙ РАСТОРЖЕНИЯ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА

Страхованием покрываются убытки предприятия в случае отказа зарубежного контрагента от реализации уже заключенного экспортного контракта. Белэксимгарант, выплачивая страховое возмещение, покрывает расходы, произведенные в целях исполнения своих обязательств по данному экспортному контракту.

СТРАХОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ ЗА РУБЕЖОМ

Страхование инвестиций осуществляется в целях снижения влияния политических рисков инвестиционной деятельности в принимающей стране. Страхованием покрываются риски при инвестировании в форме имущественного вклада, перевода финансовых средств либо нематериальных активов, выполнения работ для иностранной компании, финансовых займов.

СТРАХОВАНИЕ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

Страхованием покрываются убытки, понесенные в случае неоплаты зарубежным лизингополучателем лизинговых платежей в силу реализации политического и коммерческого риска. Лизингодателю оказывается помощь в проведении переговоров, подписании контрактов, организации финансирования сделки. Сотрудничество обеспечивает не только своевременное получение лизинговых платежей, но и полную, достоверную информацию о контрагенте.

Созданные механизмы и инструменты финансового стимулирования предприятий-экспортеров в полной мере соответствуют международным стандартам и принципам Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернского союза).

Банкам

СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТА ЭКСПОРТЕРУ

Экспортный кредит предоставляется для оптимизации условий внешнеторговой деятельности, которая подвержена политическим и коммерческим рискам, и в случае расторжения внешне-торговых сделок предприятие лишается источников погашения кредита, нарушает сроки погашения. Страхованием покрываются убытки банка в случае неисполнения экспортером своих обязательств по кредитному договору в части возврата кредита. При комплексном подходе к страхованию – страхованию отсрочки платежа и банковского кредита – достигается максимально возможный уровень безопасности расширения экспортной деятельности предприятия.

СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТА ПОКУПАТЕЛЮ

Страхованием покрывается риск возникновения убытков у банка вследствие невыполнения кредитором своих обязательств по погашению кредита по обстоятельствам, представляющим коммерческий или политический риск. При этом, валютные кредитные ресурсы не выходят за пределы страны, а банк имеет возможность осуществлять контроль за целевым использованием экспортного кредита.

СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТА НА ЦЕЛИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Страхованием покрываются убытки в случае неисполнения кредитором своих обязательств по кредитному договору в части возврата кредита в результате его экономической несостоятельности либо неплатежеспособности. Заключение договора страхования позволит без риска финансировать инвестиционную экспансию белорусского капитала за рубеж.

СТРАХОВАНИЕ БАНКОВСКИХ ГАРАНТИЙ, АККРЕДИТИВОВ И ИНЫХ УСЛУГ

При страховании банковских гарантий покрытие предоставляется по убыткам, полученным вследствие обоснованного, а также необоснованного требования – при отсутствии нарушений принципа обязательств по экспортному контракту либо вследствие разного рода политических рисков.

Страховой продукт предусматривает также возможность страхования подтверждающим банком убытков вследствие исполнения аккредитива, выставленного банком зарубежного покупателя в пользу отечественного экспортера.

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ФАКТОРИНГА

Страхование международного факторинга предоставит банку защиту от риска невыполнения зарубежным должником обязательств по экспортному контракту, требования по которому уступлены, а также позволит избежать высоких издержек снижения рисков по сделке: аккредитивной формы расчетов, сотрудничества с иностранными банками и импорт-факторами.

ВОЗМОЖНОСТИ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Наряду с профильным видом деятельности Белэксимгарант осуществляет содействие привлечению иностранных инвестиций в Республику Беларусь. Сотрудничество с зарубежными экспортно-кредитными агентствами и сопровождение инвестиционных проектов классическим портфелем страховых услуг компании содействует успешной реализации бизнес-планов.

СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ, СОПУТСТВУЮЩИХ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ НА ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Одним из приоритетных направлений является страхование рисков, возникающих в ходе осуществления инвестиционных проектов в сфере строительства, в том числе с участием иностранного капитала. В рамках данного направления предоставлено страховое покрытие по проектам республиканского значения. Страховая поддержка предоставляется по следующим видам:

- страхование строительно-монтажных рисков;
- страхование гражданской ответственности перед третьими лицами при строительно-монтажных работах;
- страхование имущества;
- страхование грузов;
- страхование медицинских расходов работников создаваемых управляющих компаний;
- страхование ответственности эмитентов облигаций.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ЗАРУБЕЖНЫМИ БАНКАМИ

Прямой формой поддержки привлечения зарубежного финансирования является страховое покрытие Белэксимгарант по риску непогашения кредита белорусским кредитополучателем зарубежному банку.

Прецеденты по данному направлению уже есть. В рамках заседания Российско-Белорусского Делового Совета подписан первый в истории российско-белорусского сотрудничества договор добровольного страхования риска непогашения кредита.

СОТРУДНИЧЕСТВО С ЗАРУБЕЖНЫМИ ЭКСПОРТНО-КРЕДИТНЫМИ АГЕНТСТВАМИ

Успешное развитие бизнеса предполагает обеспечение его рентабельности и прибыльности. В сфере страхования одним из инструментов управления риском является его передача в перестрахование, что позволяет обеспечивать сбалансированность страхового портфеля компании. При этом, страхование экспортных рисков является специфическим, высокорисковым продуктом, соответственно возникают трудности при размещении таких рисков в перестрахование. В целях поддержки привлечения иностранных инвестиций в республику Белэксимгарант готов рассматривать возможность перестрахования таких проектов.

Очевидны преимущества такого сотрудничества:

1. Андеррайтинг

- Более широкие возможности доступа к информации, как в части опыта сотрудничества с контрагентом, так и его репутации на рынке
- Информационное сопровождение проектов

2. Страхование

- Снижение стоимости привлекаемых ресурсов
- Увеличение страновых лимитов
- Возможность смягчения требований по дополнительному обеспечению
- Повышение страховой емкости проектов

3. Урегулирование убытков

- Оперативность сопровождения
- Возможность досудебного урегулирования убытков

Экспортно-кредитные агентства, являясь институциональной надстройкой реального сектора экономики, должны создавать необходимую финансовую инфраструктуру, в первую очередь, для интересов бизнеса. Белэксимгарант приветствует возможности сотрудничества с зарубежными банками и экспортно-кредитными агентствами и готов рассматривать все предложения по сотрудничеству в целях поддержки двустороннего товарооборота и движения капитала.

Страховое покрытие Белэксимгарант соответствует высокому уровню надежности, что позволяет привлекать инвестиции в нашу страну без привлечения Правительственных гарантий Республики Беларусь и дополнительной нагрузки на бюджет.

1. Белэксимгарант – государственная компания, учредитель – Совет Министров Республики Беларусь, компания подчинена Министерству финансов Республики Беларусь.
2. В республиканском бюджете ежегодно предусматриваются бюджетные ссуды Белэксимгарант для выплаты страхового возмещения, в случае если страховщику не хватит собственного запаса финансовой прочности.
3. Белэксимгарант обладает внушительным собственным капиталом и страховыми резервами, достаточными для исполнения обязательств по застрахованным сделкам, благодаря строгой андеррайтинговой политике компании.
4. Белэксимгарант имеет международный рейтинг финансовой устойчивости рейтингового агентства Fitch Ratings, и из года в год подтверждает его на уровне «В-».
5. Белэксимгарант является авторитетным членом Пражского клуба Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернского союза), имеет прочные деловые контакты с участниками международной организации.
6. Белэксимгарант – универсальный страховщик, что позволяет покрывать весь спектр рисков, сопутствующих реализации того или иного проекта, а также осуществлять операции на условиях сострахования и перестрахования совместно с зарубежными страховщиками.

АНДЕРРАЙТИНГОВАЯ ПОЛИТИКА

Тенденция развития страхования коммерческих и политических рисков объективно связана и зависит от конъюнктуры мирового рынка и макроэкономической ситуации. Сегодня остро встает вопрос недостатка финансовых ресурсов и возрастает риск неоплаты по контрактам. И именно здесь особое значение приобретает андеррайтинговая работа Белэксимгаранта, проводимая при страховании внешнеторговых сделок. От глубины изучения деловой репутации контрагента, его финансовых возможностей, политической ситуации в том или ином регионе зависит не только эффективность проекта, но и возможность реализовать право суброгации в случае наступления непредвиденных обстоятельств.

Уровень выплат по отношению к предоставленному покрытию по страхованию экспортных рисков за 2014 год составил 0,1%, что свидетельствует о высококачественной и безупречной андеррайтинговой работе Белэксимгаранта.

На основании анализа риска определяется его уровень и методы управления риском:

- отказ от чрезмерно рискованной деятельности (метод отказа),
- профилактика или диверсификация (метод снижения),
- аутсорсинг рискованных функций (метод передачи)
- формирование резервов или запасов (метод принятия).

В случае, когда идентифицированная степень риска крайне высока, андеррайтер прорабатывает пути ее снижения, а также, совместно с юристами компании, определяет возможные способы взыскания в случае выплаты страхового возмещения.

В течение срока действия договора страхования риск подлежит обязательному мониторингу, актуализации финансовой и иной информации о контрагенте. А по закрытии договора, проводится оценка достигнутых результатов и, при необходимости, корректировка риск-стратегии.

Структура страхового покрытия в разрезе государств по уровню политического риска в 2014 году

Группа политического риска



Удельный вес, %

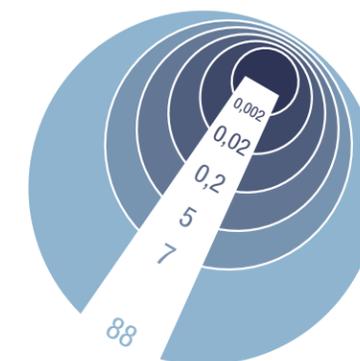


Структура страхового покрытия по регионам в 2014 году

Регион



Удельный вес, %

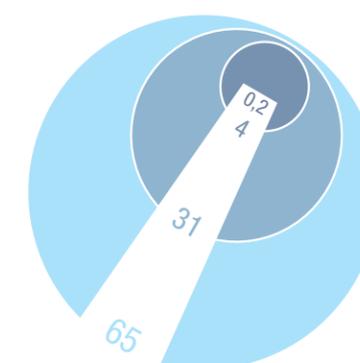


Структура страхового покрытия в разрезе категорий финансового состояния зарубежного покупателя в 2014 году

Финансовое состояние



Удельный вес, %



НАШИ КЛИЕНТЫ В 2014 ГОДУ

Страховое покрытие, млн. бел. руб.

	ОАО «АСБ «Беларусбанк» 2 578 686,5
	ОАО «Банк развития Республики Беларусь» 1 323 915,1
	ОАО «Белагпропромбанк» 605 568,1
	Белорусская железная дорога 427 123,9
	ОАО «Белинвестбанк» 363 474,4
	ОАО «БЕЛАЗ» - управляющая компания холдинга «БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ» 357 101,8
	ООО «Конте Спа» 313 034,3
	СП «Белита» ООО, ЗАО «Витэкс» 183 592,6
	ОАО «МАЗ» – управляющая компания холдинга «БЕЛАВТОМАЗ» 169 463,3
	ОАО «Лакокраска» 137 797,4
	ОАО «Банк БелВЭБ» 135 883,0
	ОАО «Могилевский металлургический завод» 129 911,9
	ОАО «Красносельскстройматериалы» 119 655,5
	ОАО «Речицкий метизный завод» 115 451,2
	ОАО «Промагролизинг» 107 232,8
	Волковысское ОАО «Беллакт» 102 628,1

	ОАО «БПС-Сбербанк» 100 299,1
	РУП «Белмедпрепараты» 98 857,3
	ЗАО «Атлант» 87 009,9
	СЗАО «Белджи» 79 737,2
	ОАО «558 Авиационный ремонтный завод» 80 884,4
	ОАО «Витебские ковры» 77 726,4
	ОАО «Моготекс» 74 624,6
	ОАО «Крыница» 68 897,3
	ОАО «Ивацевичдрев» 65 618,0
	ОАО «Светлогорский целлюлозно-картонный комбинат» 55 420,1
	ОАО «Кричевцементношифер» 45 911,9
	ООО «Альянспласт» 43 479,9
	ОАО «Гродно Азот» 35 083,9

	ОАО «Гомельское ПО «Кристалл» 33 153,5
	ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель»» 30 495,6
	ОАО «Березастройматериалы» 28 230,9
	ОАО «Бумажная фабрика «Спартак»» 27 503,7
	ОАО «Лидагпропромаш» 25 736,4
	ОАО «Лента» 23 072,8
	СООАО «Коммунарка» 24 889,1
	ОАО «Гомельдрев» 22 364,9
	ООО «Алютех Воротные системы», ООО «Алютех Инкорпорейтед» 21 338,7
	ОАО «Дилис Косметик» 21 137,1
	ОАО «Управляющая компания холдинга «Бобруйскагромаш»» 18 902,1
	ЗАО «Унифлекс» 19 554,6
	ОАО «Савушкин продукт» 17 558,9
	ПУП «Гомельобой» 16 840,1
	ОАО «Брестский электроламповый завод» 15 462,7
	ОАО «Минский тракторный завод» 11 626,6
	СП ОАО «Спартак» 7435,1

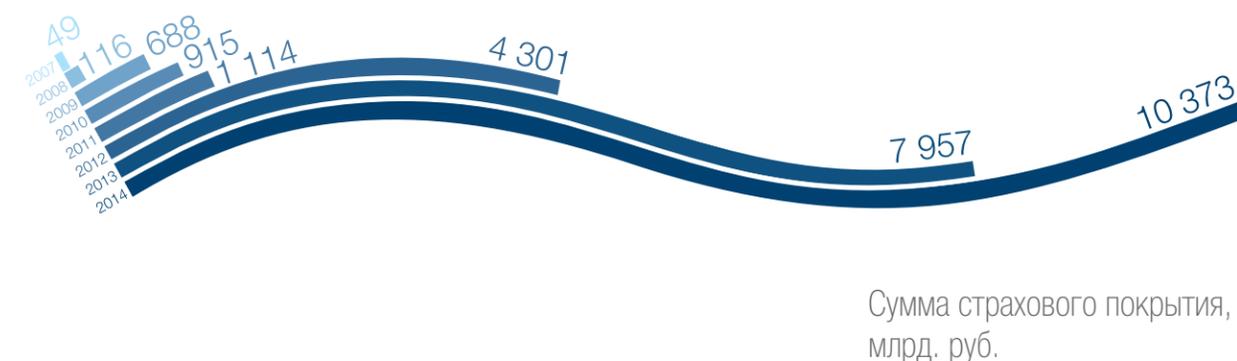
	ОАО «Барановичское производственное хлопчатобумажное объединение» 7166,6
	ОАО «СветлогорскХимволокно» 6685,8
	ПК ООО «Белкосмекс» 5839,1
	СООАО «Парфюмерно-косметическая фабрика «Модум - наша косметика»» 4728,5
	ИПУП «Декора Ист» 3633,5
	ОАО «Приорбанк» 2074,5
	ОАО «БАТЭ» — управляющая компания холдинга «Автокомпоненты» 1723,3
	КУП «Кондитерский комбинат «Витьба»» 1488,4
	ОДО «Фирма ABC» 1015,8
	ОАО «Новогрудский завод газовой аппаратуры» 809,8
	ООО «АСБ «Лизинг»» 703,2
	ОАО «Дзержинская швейная фабрика «ЭЛИЗ»» 388,9
	РУПТП «Оршанский льнокомбинат» 364,8
	ОАО «Управляющая компания холдинга «Лидсельмаш»» 311,9
	ОАО «Могилевлифтмаш» 262,3

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ В ЦИФРАХ

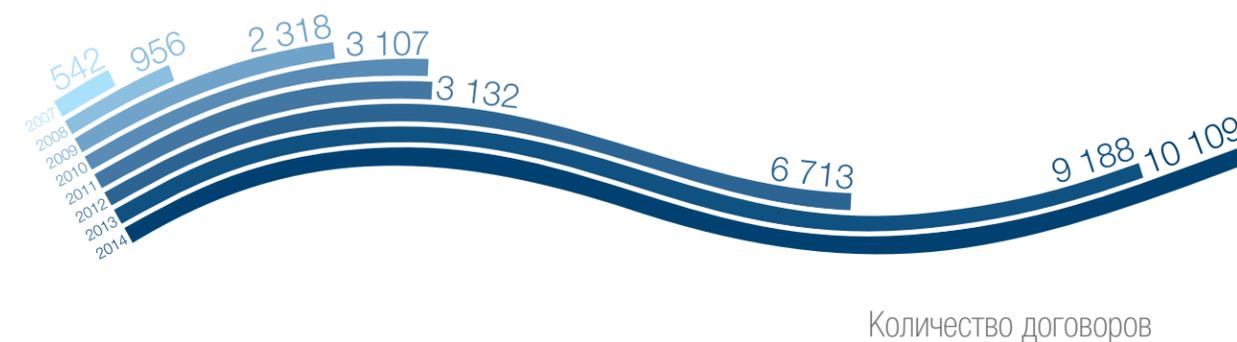
Белэксимгарант наделен исключительным правом страхования экспортных рисков с поддержкой государства. Механизмы страхования экспортных рисков стали неотъемлемой частью внешнеэкономической политики государства. Применяя их в своей деятельности, белорусские экспортеры безопасно завоевывают новые рынки сбыта, повышают конкурентоспособность своего бизнеса и, тем самым, увеличивают объемы поступления валюты в экономику Республики Беларусь.

В результате слаженной и профессиональной работы предприятий, белорусских банков и Белэксимгаранта в 2014 году доля национального экспорта, покрытого страхованием, составила 2,83%, страховое обеспечение было предоставлено по экспортным поставкам в 33 страны мира. Инструментами экспортного страхования воспользовались 143 субъекта хозяйствования, 40 из которых – впервые.

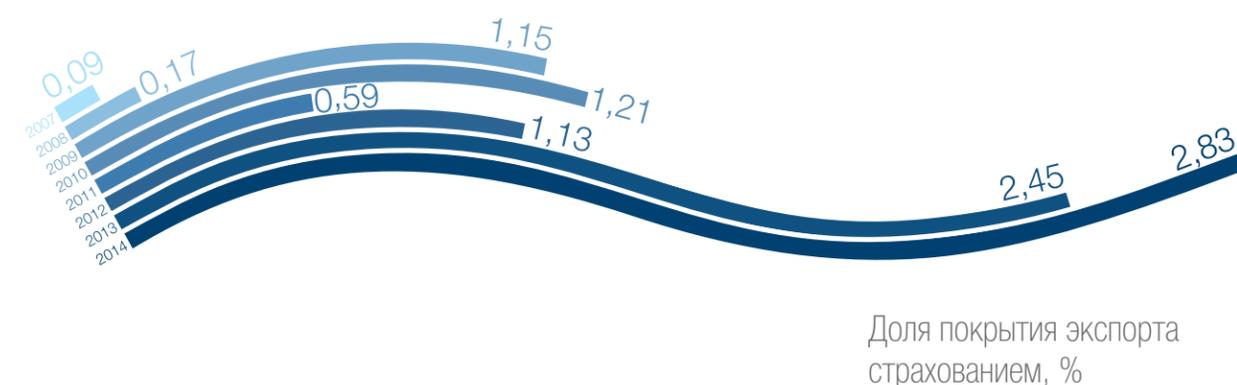
Страховое покрытие по заключенным договорам страхования



Количество заключенных договоров страхования



Покрытие экспорта страхованием

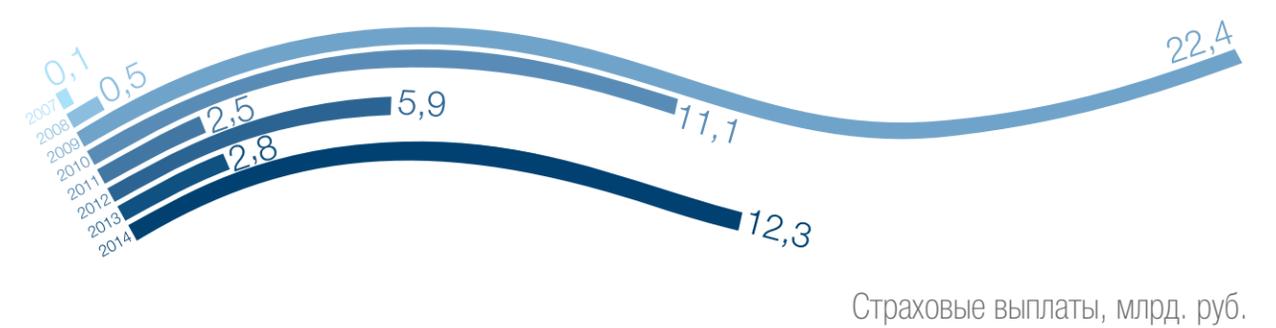


Страховые взносы

* - сумма поступивших страховых взносов



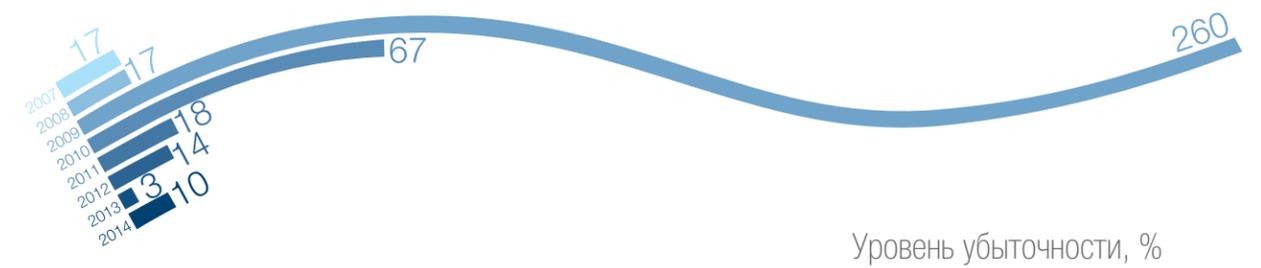
Выплаты страхового возмещения



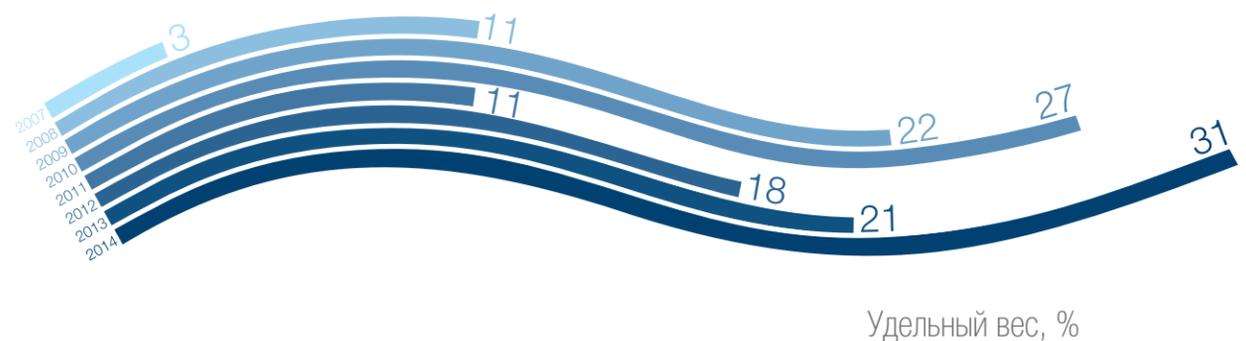
Средний уровень страхового тарифа



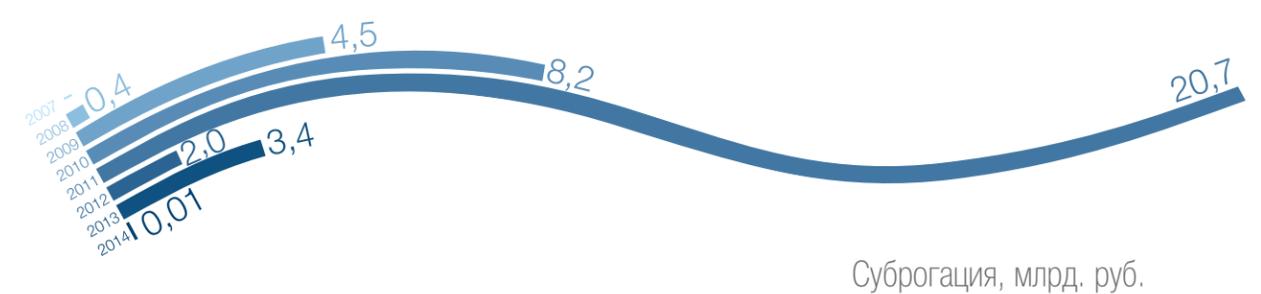
Уровень убыточности



Удельный вес страховых взносов по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства в страховом портфеле Белэксимгаранта

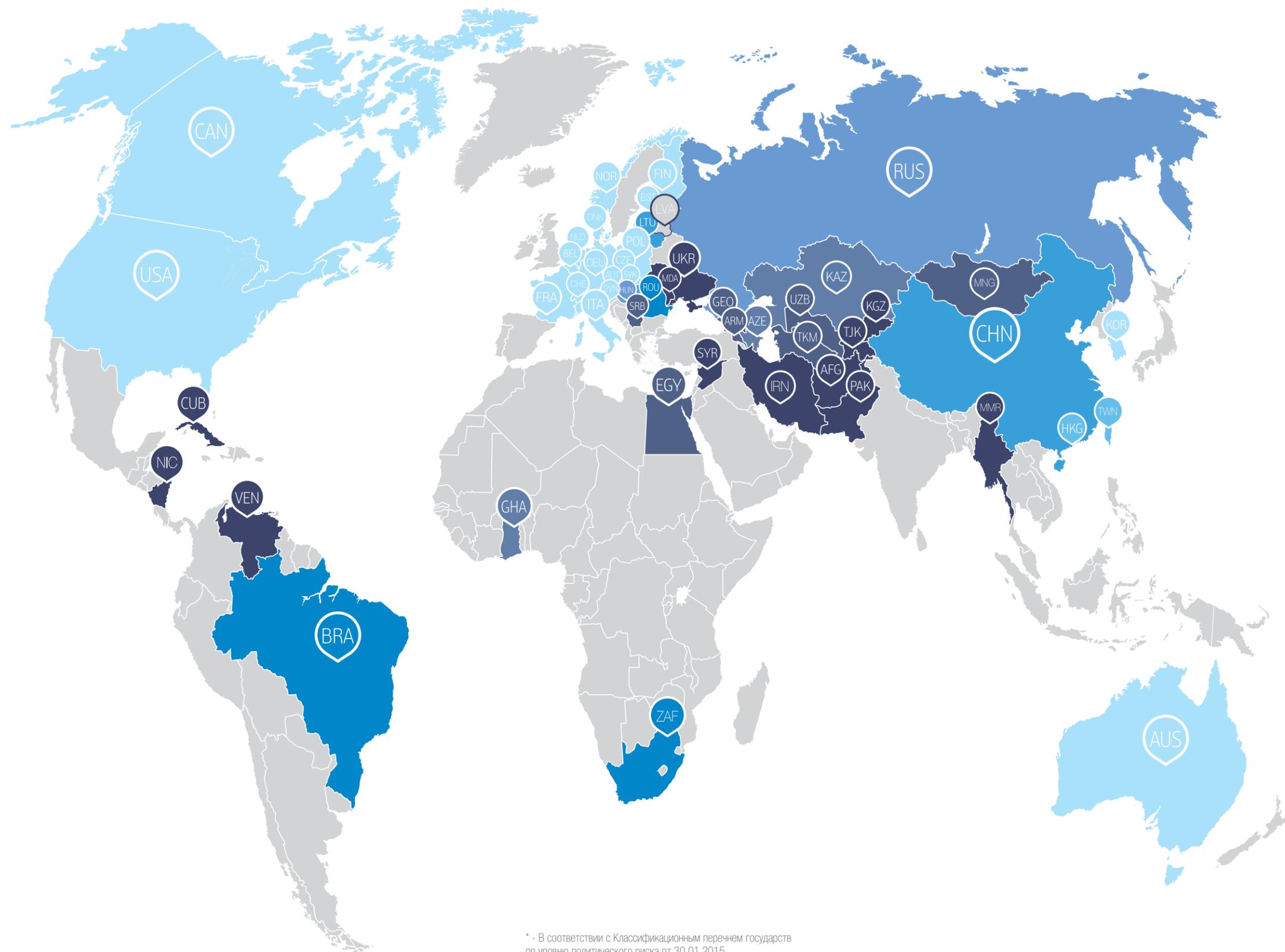


Суммы, возвращенные в порядке суброгации



ГЕОГРАФИЯ СТРАХОВОГО ПОКРЫТИЯ 2014

Группа политического риска	Страна
0	Австралия Австрия Бельгия Германия Дания Италия Канада Корея Нидерланды Норвегия Польша Словакия Словения США Финляндия Франция Чехия Швейцария Эстония
1	Гонконг Тайвань
2	Китай Литва
3	Бразилия Румыния ЮАР
4	Венгрия Россия
5	Азербайджан Гана Казахстан
6	Армения Грузия Египет Монголия Сербия Туркменистан Узбекистан
7	Афганистан Венесуэла Иран Куба Кыргызстан Молдова Мьянма Никарагуа Пакистан Сирия Таджикистан Украина
—	Латвия



* - В соответствии с Классификационным перечнем государств по уровню политического риска от 30.01.2015

СОБЫТИЯ ГОДА

КУКЕ И БЕЛЭКСИМГАРАНТ

25 февраля 2014 делегация Белэксимгаранта посетила Варшаву, где был подписан договор о факультативном перестраховании между Белэксимгарант и KUKE S.A.

В ходе визита состоялись переговоры с Банком национальной экономики (Польша) и встречи в Министерстве экономики Польши и Агентстве инвестиций и информации Польши.



EXIMBANKA SR

EXIMBANKA SR И БЕЛЭКСИМГАРАНТ

В рамках визита словацкой делегации правительственных и деловых кругов во главе с государственным секретарем Министерства экономики Словацкой Республики г-ном Паволом Павлисом, прошла встреча Белэксимгарант и Eximbanka SR, деловые отношения с которым Белэксимгарант поддерживает с 2008 года. Стороны наметили перспективы по поддержке белорусско-словацкого торгово-экономического сотрудничества, а также договорились оказывать содействие в предоставлении страхового покрытия по белорусским и словацким экспортным проектам, в реализации которых заинтересованы обе стороны.

БЕЛЭКСИМГАРАНТ ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ ВО ВСТРЕЧЕ КОНСУЛЬСКИХ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ

28 марта 2014 в Минске прошла встреча консульских должностных лиц, аккредитованных в Республике Беларусь. Основной темой встречи стала подготовка к проведению Чемпионата мира по хоккею 2014.

Для максимально комфортного пребывания иностранных граждан на территории Беларуси предусмотрено обязательное медицинское страхование иностранных граждан и лиц без гражданства, временно пребывающих или временно проживающих на территории Беларуси. Представители Белэксимгаранта дали пояснения о порядке и условиях проведения данного вида страхования.



БЕЛЭКСИМГАРАНТ И CESCE

В рамках визита белорусской делегации в Королевство Испании 11-13 июня 2014 Белэксимгарант принял участие в презентациях торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества Беларуси с Испанией.

Представители Белэксимгаранта провели переговоры с руководством

крупнейших банков и страховых компаний Испании. В частности, прошли двусторонние переговоры с испанским экспортным страховым агентством CESCE, в ходе которых был подписан Меморандум о взаимопонимании. Меморандум предполагает развитие и укрепление сотрудничества между странами, увеличение товарооборота и стимулирование развития совместных инвестиционных проектов. Также документ предусматривает обмен опытом по страхованию и перестрахованию, урегулированию страховых убытков, взаимное консультирование по вопросам особенностей национального законодательства Испании и Республики Беларусь.

БЕЛЭКСИМГАРАНТ ПРИНЯЛ УЧАСТИЕ В ОЧЕРЕДНОМ ЗАСЕДАНИИ ПРАЖСКОГО КЛУБА

Заседание прошло с 16 по 18 июня 2014 в Любляне на базе экспортного страхового агентства Словении SID Banka. В рамках обучения делегатов представители компании Natiionale Borg Reinsurance осветили основные аспекты страхования гарантий, включая основные страховые продукты и тенденции мирового рынка банковских гарантий. Компании группы Euler Hermes

поделились с участниками методикой определения уровня политического риска, а также методикой формирования групп в классификации ОЭСР. Также состоялось обсуждение страновых рисков, в рамках которого было уделено внимание России, Украине, Казахстану и Беларуси. Ряд экспортно-кредитных агентств поделались своим положительным опытом работы в Республике Беларусь как на стадии страхования, так и на стадии взыскания долгов в порядке суброгации.



СОСТОЯЛАСЬ РАБОЧАЯ ВСТРЕЧА БЕЛЭКСИМГАРАНТ И LGA

12 мая 2014 в Минске состоялась рабочая встреча представителей Латвийского агентства гарантий ООО «Latvijas Garantiju aģentūra» (LGA) и Белэксимгаранта. Стороны обсудили возможные пути сотрудничества по организации поставок белорусской продукции деревообрабатывающей и сельскохозяйственной промышленности.



*find your reason
to invest*

БЕЛЭКСИМГАРАНТ - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР ИНВЕСТИЦИОННЫХ ФОРУМОВ В НЬЮ-ЙОРКЕ И ЛОНДОНЕ

Форум в Нью-Йорке прошел 22 сентября 2014. Белорусскую делегацию возглавил Премьер-министр Республики Беларусь Михаил Мясникович. В мероприятии приняли участие ведущие мировые компании, международные финансовые институты, представители правительственных агентств США.

Лондонский форум прошел 14 ноября 2014. В мероприятии приняло участие более 150 человек, среди которых - представители политических и деловых кругов Великобритании. На Форуме обсуждались текущая экономическая ситуация в Республике Беларусь, перспективы сотрудничества Беларуси и Великобритании, а также вопросы инвестиционного климата и повышения инвестиционной привлекательности Беларуси.

В рамках форума прошла встреча представителей Белэксимгарант с г-ном Каем Преугштамом - генеральным секретарем Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернский Союз).



БЕЛЭКСИМГАРАНТ И COFACE

В рамках визита в Париж белорусской делегации под руководством Заместителя Премьер-министра Республики Беларусь Петра Прокоповича 5-7 октября 2014 был подписан Меморандум о

взаимопонимании между Белэксимгарант и COFACE.

Со стороны Белэксимгарант Меморандум подписал Первый заместитель генерального директора Михаил Ольшанский, от COFACE - руководитель дирекции государственных гарантий Кристоф Випрэ. Также прошли переговоры между экспортными кредитными агентствами Беларуси и Франции, в ходе которых достигнута договоренность об организации взаимных визитов представителей двух компаний для обсуждения возможностей дальнейшего развития двустороннего сотрудничества.

БЕЛЭКСИМГАРАНТ И THAI EXIMBANK

Белэксимгарант и экспортно-импортный банк Королевства Таиланд THAI Eximbank подписали Меморандум о взаимопонимании. Данное соглашение предполагает развитие и укрепление сотрудничества между сторонами, создает условия для увеличения товарооборота Республики Беларусь и Королевства Таиланд, а также направлено на стимулирование развития инвестиционных проектов между странами. Важно отметить, что на сегодняшний день Таиланд включен в перечень государств с наиболее перспективным рынком для наращивания объемов экспорта Республики Беларусь.

СОТРУДНИЧЕСТВО БЕЛЭКСИМГАРАНТ И SACE ПРОДОЛЖАЕТСЯ

Весной 2014 года сотрудники Белэксимгарант прошли стажировку в учебном центре экспортного кредитного агентства SACE в Риме. В ходе тренингов белорусские специалисты изучили последние тенденции в работе ведущего мирового экспортного страхового агентства по страхованию коммерческих и политических рисков, изменения в международном законодательстве, касающиеся страхования экспортных рисков, а также методы оценки и управления рисками.

Представители компаний обменялись опытом в области страхования краткосрочных экспортных рисков, принципах работы андеррайтинга, а также опытом в области урегулирования убытков, суброгации и перестрахования.



ДНИ БЕЛАРУСИ В СИБИРИ

21 октября 2014 в Новосибирске состоялось торжественное открытие Национальной выставки белорусской техники и промышленных товаров. Одновременно с выставкой прошел Форум делового сотрудничества «Беларусь-Сибирь». Официальным партнером Форума выступил Белэксимгарант, а также принял участие в секции «Промышленная кооперация – основа развития стратегического сотрудничества». Генеральный директор Белэксимгаранта Геннадий Мицкевич выступил с докладом на тему «Национальная система стимулирования экспорта и инвестиций с использованием финансовых и страховых инструментов».

БЕЛЭКСИМГАРАНТ И ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ АГЕНТСТВО АРМЕНИИ

24 октября 2014 состоялось заседание Межправительственной Белорусско-Армянской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. В рамках заседания Межправительственной комиссии был подписан Меморандум о сотрудничестве и совместной деятельности между Белэксимгарантом и Экспортным страховым агентством Армении.



ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ
АГЕНТСТВО АРМЕНИИ

СОВЕЩАНИЕ ПО РАЗВИТИЮ ЭКСПОРТА ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

16 октября 2014 в Евразийской Экономической Комиссии прошло совещание по вопросу совместной реализации положений статьи 41 «Меры по развитию экспорта» Договора о Евразийском экономическом союзе. Встречу провел Член Коллегии (Министр) по торговле Андрей Слепнев.

Руководители экспортно-кредитных агентств Беларуси, России и Казахстана (Белэксимгарант, ЭКСАР, КазЭкспортГарант) и представители ЕЭК обсудили новые цели и задачи, которые встают перед институтами государственной поддержки экспорта в условиях кооперации и сближения государств-членов Евразийского Экономического Союза.

ОБ ОСНОВНЫХ ПОЛОЖЕНИЯХ Договора о Евразийском экономическом союзе

Договор о Евразийском экономическом союзе вступил в силу с 1 января 2015 года для Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации. Республика Армения вступила в ЕАЭС со 2 января 2015 года.

Основными целями создания ЕАЭС являлись укрепление экономик государств-членов Союза, обеспечение их гармоничного развития и сближения, устойчивого развития деловой активности, сбалансированной торговли и добросовестной конкуренции, а также формирование единого рынка товаров, услуг, капиталов и трудовых ресурсов в рамках Союза. Таким образом, Союз предусматривает развитие четырех свобод: свободы передвижения товаров, услуг, свободы передвижения капиталов и свободы передвижения рабочей силы.

СВОБОДА ПЕРЕДВИЖЕНИЯ ТОВАРОВ

Цель – создание общего рынка товаров, позволяющего предпринимателям экономить время и финансовые средства.

Отсутствие таможенных границ	Единая система технического регулирования	Единая система санитарных, ветеринарно-санитарных и карантинных фитосанитарных мер
<p>1. Во взаимной торговле товарами не применяются ввозные и вывозные таможенные пошлины (иные пошлины, налоги и сборы, имеющие эквивалентное действие), меры нетарифного регулирования, специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры.</p> <p>2. Отменена оплата для предпринимателей государств-членов Союза услуг таможенных органов.</p>	<p>1. Введены обязательные единые требования к продукции, выполнение которых предоставляет возможность предпринимателям беспрепятственно поставлять продукцию на внутренний рынок Союза.</p> <p>2. Признаются документы об оценке соответствия, выданные в одном из государств-членов на территории другого государства-члена Союза.</p>	<p>1. К продукции (товарам), подлежащей государственному санитарно-эпидемиологическому надзору (контролю), устанавливаются единые санитарно-эпидемиологические и гигиенические требования и процедуры.</p> <p>2. Государства-члены Союза взаимно признают ветеринарные сертификаты, выдаваемые уполномоченными органами в области ветеринарии по единым формам, утверждаемым Комиссией.</p>

СВОБОДА ПЕРЕДВИЖЕНИЯ УСЛУГ

Основными принципами либерализации рынка услуг предусмотрено:

- поэтапное упрощение и упразднение избыточного внутреннего регулирования с учетом наилучшей международной практики и наиболее прогрессивных моделей государств-членов (Принцип оптимизации внутреннего регулирования);
- объем гармонизации законодательства и административного сотрудничества должен быть необходимым и достаточным для обеспечения свободного движения услуг (Принцип пропорциональности);
- либерализация должна быть основана на взаимном интересе государств-членов (Принцип взаимовыгодности);
- приоритетность либерализации экономически значимых секторов услуг, влияющих на себестоимость и конкурентоспособность производимых товаров и услуг (Принцип экономической целесообразности);
- неухудшение условий доступа на рынки услуг в сравнении с действующим уровнем (Принцип последовательности либерализации).

Государства-члены стремятся к созданию и обеспечению функционирования единого рынка услуг, который обеспечивает национальный режим, режим наибольшего благоприятствования, отказ от ограничений количественного и инвестиционного характера, освобождение от дополнительного учреждения в форме юридического лица, признание выданных разрешений и лицензий, признание полученных квалификаций, охват всех 4 форм поставки услуг, права получателей услуг. В целях обеспечения функционирования единого рынка услуг создаются Рабочие группы, в состав которых будут входить представители уполномоченных органов государств-членов, бизнес-сообщества и Комиссии.

СВОБОДА ПЕРЕДВИЖЕНИЯ КАПИТАЛОВ

В целях создания единого рынка капиталов будет осуществляться координация курсовой политики отдельным органом, в состав которого войдут руководители национальных (центральных) банков государств-членов и порядок деятельности которого будет определяться международным договором в рамках Союза, будет создан наднациональный орган по регулированию финансового рынка, а также национальный режим и режим наибольшего благоприятствования (изъятия по индивидуальным национальным перечням).

СВОБОДА ПЕРЕДВИЖЕНИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ предполагает осуществление трудовой деятельности без получения разрешения (патента), равные ставки налогообложения для трудящихся мигрантов с первого дня, прямое признание образования и квалификации, осуществление трудовой деятельности на основании гражданско-правового договора (подряда, оказания услуг), национальный режим в сфере социального обеспечения.

СОТРУДНИЧЕСТВО В ФОРМАТЕ «АРМЕНИЯ – БЕЛАРУСЬ – КАЗАХСТАН – РОССИЯ»

Стратегической целью взаимодействия СЗАО «Экспортное страховое агентство Армении», Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант», АО «Экспортно-кредитная страховая корпорация «КазЭкспортГарант», АО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» Евразийской экономической комиссией определено развитие и укрепление экспортного потенциала Евразийского экономического союза. При этом в качестве консолидированной дискуссионной платформы была предложена площадка Комиссии.

Исходя из заданного Евразийской экономической комиссией ориентира, национальные экспортно-кредитные агентства проработали задачи, направленные на достижение указанной цели:

1. стимулирование экспорта производства Союза на третьи страны;
2. стимулирование двустороннего товарооборота между странами-членами Союза;
3. поддержка торговых операций дочерних предприятий экспортеров, находящихся за пределами страны местонахождения соответствующего национального экспортно-кредитного агентства, но в пределах Союза.

В частном порядке национальные экспортно-кредитные агентства проработали направления сотрудничества в рамках реализации поставленных задач: информационное, методологическое и в сфере перестрахования (сострахования).

В информационной сфере национальные экспортно-кредитные агентства планируют аккумулировать макроэкономические данные в единую базу (внешняя торговля, структура совместного производства) с целью идентификации товаров совместного производства, а также создание единой информационной платформы по контрагентам-резидентам стран-членов Союза.

В методологической сфере помимо обмена опытом национальные экспортно-кредитные агентства намерены вносить предложения по гармонизации условий государственной поддержки экспорта четырех стран с целью обеспечения возможности эффективного сотрудничества, не искажающего конкурентную среду каждого из государств.

В сфере перестрахования (сострахования) - создание перестраховочного (страхового) пула с целью поддержки экспорта на третьи страны, при этом на первой стадии – активную работу в рамках заключенных договоров о факультативном перестраховании. Суть сотрудничества заключается в поддержке каждым национальным экспортно-кредитным агентством соответствующей национальной составляющей в общей стоимости экспортируемого на рынки третьих стран товара, что позволяет существенно увеличить страховую емкость экспортных проектов, покрываемых страхованием.



ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ
АГЕНТСТВО АРМЕНИИ

СЗАО «Экспортное
страховое агентство
Армении»



БЕЛЭКСИМГАРАНТ
EXIMGARANT of BELARUS

Белорусское
республиканское
унитарное предприятие
экспортно-импортного
страхования
«Белэксимгарант»



КазЭкспортГарант

АО «Экспортно-кредитная
страховая корпорация
«КазЭкспортГарант»

ЭКСПАР
ЭКСПОРТНОЕ СТРАХОВОЕ
АГЕНТСТВО РОССИИ



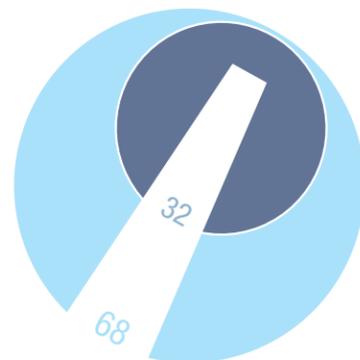
АО «Российское
агентство по страхованию
экспортных кредитов и
инвестиций»

КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Гендерная структура служащих, %

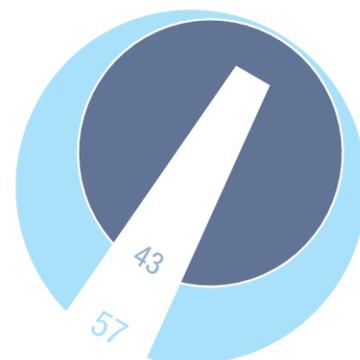
Весь коллектив

Женщины ● Мужчины ●



Руководящие должности

Женщины ● Мужчины ●



Возрастная структура служащих, %

до 29 лет ● 30-39 лет ● 40-49 лет ● 50-59 лет ● 60 лет и старше ●



Лозунг «Кадры решают все» актуален во все времена. Именно команда профессионалов, работающая на общий результат компании, реализует ее стратегические и тактические задачи. Белэксимгарантом проводится постоянный мониторинг, контроль и анализ кадрового состава предприятия, направленные на профессиональный рост и развитие сотрудников, поиск лучших специалистов в своей области, создаются и совершенствуются условия труда.

Компанией оказывается поддержка и в получении второго образования, прохождения специализированных курсов. В 2014 году 30 работников прошли обучение в Государственном учреждении образования «Центр повышения квалификации и руководящих работников и специалистов Министерства финансов Республики Беларусь». Порядка 60 работников повышают свое профессиональное мастерство на курсах и семинарах, 20 – посещают курсы английского языка без отрыва от своей основной деятельности.

Еще один способ привлечь квалифицированных работников в компанию – это дополнительные социальные бонусы и нематериальное стимулирование персонала. Белэксимгарант заботится о комфортных условиях труда, здоровье и социальной защищенности персонала. Важным элементом тим-билдинга являются различные мероприятия, в которых может принять участие каждый желающий. В 2014 году работники Белэксимгаранта участвовали в конкурсе «Мисс Фото Страхование», конкурсе «Нарисуем Новый год» и «Сплоченная первичка – сильный профсоюз», организованных Белорусским профессиональным союзом работников государственных и других учреждений.

В целях пропаганды здорового образа жизни, обеспечения активного участия работников в физкультурно-оздоровительных мероприятиях работники Белэксимгаранта принимали участие в турнирах по мини-футболу «Страховая лига 2014», боулингу среди страховых компаний «Insurance Strike», русскому бильярду среди топ-менеджеров среднего звена страховых компаний «Страховая пирамида 2014». Была организована и проведена Спартакиада среди работников структурных подразделений Белэксимгаранта, что способствовало не только определению участников-спортсменов для ежегодной Республиканской отраслевой спартакиады Министерства финансов РБ, но и стало мощным элементом сплочения коллектива.

Проявляя заботу о здоровье и работоспособности персонала, Белэксимгарант заключил договор о добровольном страховании медицинских расходов. И уже на протяжении ряда лет работники могут оценить высокое качество обслуживания в лучших учреждениях здравоохранения страны. Предоставляя такой расширенный соцпакет для работников, компания решает сразу несколько задач: забота о персонале, престижность рабочих мест, привлекательный имидж компании на рынке труда.

Профессиональный рост, активная культурная и спортивная жизнь способствуют развитию корпоративной культуры и сплочению коллектива, что позволяет команде Белэксимгаранта добиваться самых высоких результатов.



Футбольные команды центрального аппарата и филиала «Белэксимгарант-Минская область» на Спартакиаде структурных подразделений Белэксимгаранта



Соревнования по волейболу на Спартакиаде Белэксимгаранта



Ангелина Калюжная – участница конкурса «Мисс Фото Страхование»

НЕСТРАХОВАЯ ПОДДЕРЖКА: БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

Белэксимгарант уделяет особое внимание участию в общественно-значимых проектах республиканского и локального значения, благодаря чему у компании появляется возможность в малой степени стать причастной к созданию будущего для белорусского народа, тем самым проявляя свою социальную ответственность. Основанная на безвозмездном участии, спонсорская деятельность компании проходит системно и нацелена на внесение позитивного вклада в развитие общества.

Белэксимгарант принимает участие в благотворительных акциях, поддерживает спортсменов, талантливую молодежь, учреждения образования и здравоохранения.



Имея длительный опыт партнерства с Национальным академическим Большим театром оперы и балета Республики Беларусь, в 2014 Белэксимгарант оказывал спонсорскую помощь в проведении Фестиваля «Балетное лето в Большом». Любители искусства смогли увидеть всемирно известные постановки спектаклей в исполнении звезд балета из Большого театра России, Мариинского театра, Тбилисского государственного театра оперы и балета, Берлинского государственного балета, Датского королевского балета, Польского национального балета, Государственного академического театра балета Бориса Эйфмана.

Поддержка спорта — еще одна важная составляющая «нестраховой» поддержки Белэксимгаранта, направленная на содействие успехам и достижениям белорусских спортсменов, представляющих нашу страну на соревнованиях различного уровня. Компания является Официальным спонсором Национального олимпийского комитета Республики Беларусь, имеет партнерские отношения с Белорусской федерацией парусного спорта, Белорусской федерацией волейбола, Федерацией хоккея Беларуси. 2014 год стал знаменательным для белорусских спортсменов: XXII Олимпийские зимние игры в Сочи (Россия) стали самыми успешными зимними Олимпийскими играми. Сборная Беларуси выиграла 5 золотых и 1 бронзовую медали, что позволило нашей команде расположиться на 8-м месте, опередив в числе прочих такие сильные сборные, как Австрия, Франция, Китай и Швеция.

Образование и здравоохранение, забота о подрастающем поколении также являются приоритетными в спонсорской деятельности компании. Ведь помогая именно этим группам населения, Белэксимгарант вносит свою скромную лепту в создание будущей нации Беларуси. В 2014 году была оказана помощь ГУО СШ №134 г. Минска, Городской клинической больнице №3 г. Гродно, Минскому финансово-экономическому колледжу, Республиканскому реабилитационному центру для детей-инвалидов.





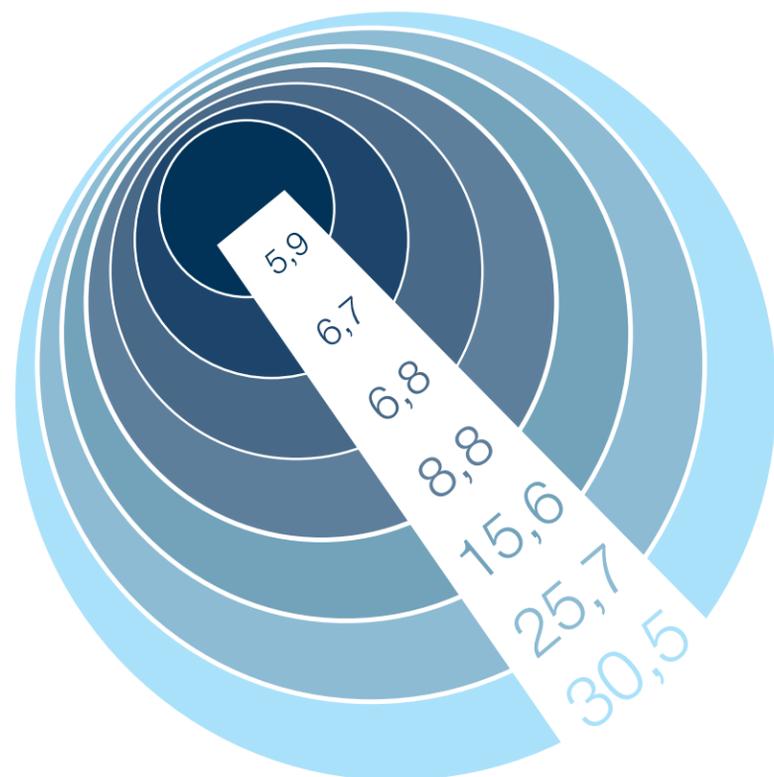
ВМЕСТЕ МЫ УСПЕШНЕЕ!

ОБЩИЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Белэксимгарант – один из крупнейших государственных страховщиков Беларуси. Свою деятельность по страхованию экспортных рисков Белэксимгарант осуществляет с государственной поддержкой. Компания имеет собственный капитал более 250 млн. долларов США и международный рейтинг финансовой устойчивости рейтингового агентства Fitch Ratings на уровне «B-», прогноз «Стабильный». Поэтому, в аспекте стимулирования инвестиционной привлекательности Республики Беларусь, полис Белэксимгаранта может расцениваться иностранными инвесторами как надежное обеспечение, что позволяет инвестировать в Беларусь без привлечения государственной гарантии.

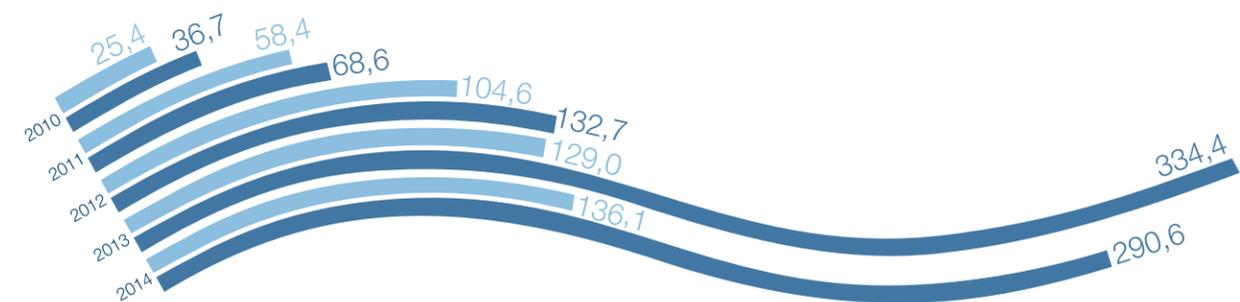
ОБЩИЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Структура страхового портфеля, %



- добровольное страхование экспортных рисков с поддержкой государства
- обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств
- прочие
- добровольное страхование медицинских расходов
- добровольное страхование экспортных рисков с поддержкой государства
- добровольное страхование ответственности за неисполнение обязательств эмитента облигаций
- добровольное страхование риска непогашения кредита
- добровольное страхование финансовых рисков

Соотношение добровольных и обязательных видов страхования



- Сумма взносов по обязательным видам страхования, млрд. руб.
- Сумма взносов по добровольным видам страхования, млрд. руб.

Страховое покрытие по заключенным договорам страхования



Страховое покрытие, трлн. руб.

Страховые премии

* - сумма поступивших страховых взносов



Сумма взносов, млрд. руб.

Выплаченное страховое возмещение



Страховое возмещение, млрд. руб.

Основные показатели деятельности

	2010	2011	2012	2013	2014
Начислено (*поступило) взносов по договорам прямого страхования, млрд. руб.	62,1*	127,0*	237,3*	462,1	426,6
Прибыль, млрд. руб.	25,0	186,2	108,3	159,7	46,3
Рентабельность финансово-хозяйственной деятельности с учетом инвестиционной деятельности, %	37,5	123,5	40,6	26,35	7,01
Уплачено платежей в бюджет и внебюджетные фонды, млрд. руб.	13,9	39,2	79,3	98,8	93,8
Общий объем страхового покрытия по заключенным договорам страхования, трлн. руб.	20,8	41,3	73,9	132,7	116,7
Страховые резервы и фонды с учетом доли перестраховщика, млрд. руб.	31,0	86,8	111,8	266,8	467,4
Количество заключенных договоров страхования	529 268	605 535	684 883	709 455	622 622
Собственный капитал, млрд. руб.	463,1	591,7	4 057,4	4 145,6	4 150,9
Уставный фонд, млрд. руб.	448,1	454,7	3 937,6	3 991,0	4 060,0
Среднесписочная численность штатных работников	324	374	401	443	464

Fitch Ratings

В сентябре 2014 года «Fitch Ratings» подтвердило рейтинг финансовой устойчивости «Белэксимгарант» на уровне «В-», прогноз «Стабильный».

ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2014 ГОД

Аудиторское заключение по бухгалтерской отчетности Белорусского республиканского унитарного предприятия экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» за период с 01 января по 31 декабря 2014 года

Аудируемое лицо:

Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант»;

220004 Республика Беларусь, г. Минск, ул. Мельникайте, 2.

Сведения о государственной регистрации:

зарегистрировано комитетом по надзору за страховой деятельностью

при Министерстве финансов Республики Беларусь

в Едином государственном регистре юридических лиц и индивидуальных предпринимателей за № 101421509.

УНП 101421509.

Заключение по бухгалтерской отчетности за 2014 год предоставлено аудитором Общества с ограниченной ответственностью «КПМГ».

По мнению аудитора, бухгалтерская отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Белорусского республиканского унитарного предприятия экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» по состоянию на 31 декабря 2014 года, результаты его финансово-хозяйственной деятельности и движение денежных средств за 2014 год в соответствии с белорусскими стандартами бухгалтерского учета и отчетности.

KPMG

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС 2014

АКТИВЫ	На 1 января 2015 г., тыс. руб.	На 31 декабря 2013 г., тыс. руб.
1	2	3
I. ДОЛГОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ		
Основные средства	31 948 665	23 948 954
Нематериальные активы	99 726	97 663
Доходные вложения в материальные активы	30 156	–
В том числе:		
инвестиционная недвижимость	30 156	–
предметы финансовой аренды (лизинга)	–	–
прочие доходные вложения в материальные активы	–	–
Вложения в долгосрочные активы	727 043	554 326
Долгосрочные финансовые вложения	3 800 083 760	3 799 652 360
Долгосрочная дебиторская задолженность	62 470 117	78 102 758
Отложенные налоговые активы	984 045	1 309 459
Прочие долгосрочные активы	4 193	117 955
ИТОГО по разделу I	3 896 347 705	3 903 783 475
II. КРАТКОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ		
Запасы	4 293 826	3 539 454
В том числе:		
материалы	4 293 826	3 539 454
незавершенное производство	–	–
прочие запасы	–	–
Долгосрочные активы, предназначенные для реализации	–	–
Расходы будущих периодов	1 314 667	836 397
Налог на добавленную стоимость по приобретенным товарам, работам, услугам	–	–
Доля перестраховщиков в страховых резервах	449 453 934	351 282 266
В том числе:		
резерв незаработанной премии	168 328 415	117 910 107
резервы убытков	281 125 519	233 372 159
другие технические резервы	–	–
Краткосрочная дебиторская задолженность	221 022 322	139 143 705
Краткосрочные финансовые вложения	–	–
Денежные средства и их эквиваленты	623 827 690	487 076 901
Прочие краткосрочные активы	–	–
ИТОГО по разделу II	1 299 912 439	981 878 723
БАЛАНС	5 196 260 144	4 885 662 198
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	На 1 января 2015 г., тыс.руб.	На 31 декабря 2013 г., тыс. руб.
III. СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ		
Уставный капитал	4 060 000 000	3 991 000 000
Неоплаченная часть уставного капитала	–	–
Собственные акции (доли в уставном капитале)	–	–
Резервный капитал	939 998	739 998
В том числе резервный фонд заработной платы	939 998	739 998
Добавочный капитал	23 840 935	22 354 788

В том числе прирост (переоценка) стоимости объектов недвижимости, приобретенных за счет страховых резервов	–	–
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	67 056 148	126 797 080
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	–	–
Целевое финансирование	–	–
ИТОГО по разделу III	4 151 837 081	4 140 891 866
IV. СТРАХОВЫЕ РЕЗЕРВЫ И ФОНДЫ		
Резервы по видам страхования, относящимся к страхованию жизни	–	–
Резерв незаработанной премии	480 698 889	321 437 522
Резервы убытков	436 158 179	296 665 160
Другие технические резервы	–	–
Иные страховые резервы	–	–
Фонд предупредительных (превентивных) мероприятий	13 104 767	9 049 721
Гарантийные фонды	33 246	34 755
Иные фонды, образованные в соответствии с законодательством	65 166	52 923
ИТОГО по разделу IV	930 060 247	627 240 081
V. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Долгосрочные кредиты и займы	–	–
Долгосрочные обязательства по лизинговым платежам	–	–
Отложенные налоговые обязательства	–	11 610
Доходы будущих периодов	–	–
Резервы предстоящих платежей	–	–
Прочие долгосрочные обязательства	34 717 031	45 316 293
ИТОГО по разделу V	34 717 031	45 327 903
VI. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА		
Краткосрочные кредиты и займы	–	–
Краткосрочная часть долгосрочных обязательств	–	–
Краткосрочная кредиторская задолженность	79 645 785	72 202 348
В том числе:		
страхователям	5 252 496	5 614 873
страховым агентам и страховым брокерам	6 822 537	8 553 018
прочим кредиторам по операциям страхования, сострахования	14 286 703	10 203 766
по операциям перестрахования	48 871 209	32 870 076
депо премий по рискам, переданным в перестрахование	–	–
поставщикам и подрядчикам	1 086 737	601 494
по авансам полученным	–	–
по налогам и сборам	88 631	–
по социальному страхованию и обеспечению	257 077	277 812
по оплате труда	1 406 133	1 426 433
по лизинговым платежам	–	–
собственнику имущества (учредителям, участникам)	–	9 195 121
прочим кредиторам	1 574 262	3 459 755
Обязательства, предназначенные для реализации	–	–
Доходы будущих периодов	–	–
Резервы предстоящих платежей	–	–
Прочие краткосрочные обязательства	–	–
ИТОГО по разделу VI	79 645 785	72 202 348
БАЛАНС	5 196 260 144	4 885 662 198

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ ЗА 2014 ГОД

Наименование показателей	Код строки	За январь–декабрь 2014 г., тыс. руб.	За январь–декабрь 2013 г., тыс. руб.
1	2	3	4
ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ, ОТНОСЯЩЕМУСЯ К СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ			
Страховые взносы (страховые премии), брутто	010		
Страховые выплаты	020		
Изменение резервов по видам страхования, относящимся к страхованию жизни (+ или –)	030		
В том числе изменение резерва дополнительных выплат	031		
Отчисления в гарантийный фонд и фонд предупредительных (превентивных) мероприятий	040		
Расходы на ведение дела	050		
Доходы по деятельности, связанной со страхованием, относящимся к страхованию жизни	055		
Расходы по деятельности, связанной со страхованием, относящимся к страхованию жизни	056		
Прибыль (убыток) от операций по видам страхования, относящимся к страхованию жизни (строки 010 – 020 + 030 – 031) – 040 – 050 + 055 – 056)	060		
Прочие доходы по текущей деятельности	065		
Прочие расходы по текущей деятельности	066		
Прибыль (убыток) от текущей деятельности по видам страхования, относящимся к страхованию жизни (строки ± 060 + 065 – 066)	069		
ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ ИНОМУ, ЧЕМ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ			
Страховые взносы (страховые премии), брутто – всего	070	427 034 558	463 234 306
В том числе:			
по прямому страхованию и сострахованию	071	426 647 803	462 056 409
по рискам, принятым в перестрахование	072	386 755	1 177 897
Страховые премии по рискам, переданным в перестрахование, брутто	073	76 597 992	145 267 178
Страховые взносы (страховые премии) с учетом перестрахования, нетто (строки 070 – 073)	074	350 436 566	317 967 128
Изменение резерва незаработанной премии, брутто	080	– 159 261 367	– 204 058 649
Изменение доли перестраховщиков в резерве незаработанной премии	081	50 418 308	89 513 072
Изменение резерва незаработанной премии с учетом перестрахования, нетто (итог строк 080 и 081)	082	– 108 843 059	– 114 545 577
Заработанные премии, нетто (итог строк 074 и 082)	085	241 593 507	203 421 551
Оплаченные убытки (страховые выплаты), брутто	090	92 164 711	59 565 952
Доля перестраховщиков в убытках (страховых выплатах)	091	3 862 140	2 105 732
Оплаченные убытки (страховые выплаты) с учетом перестрахования, нетто (строки 090 – 091)	092	88 302 571	57 460 220
Изменение резервов убытков (страховых выплат), брутто	095	– 139 493 019	– 270 223 543
Изменение доли перестраховщиков в резервах убытков (страховых выплат)	096	47 753 360	229 785 333
Изменение резервов убытков (страховых выплат) с учетом перестрахования, нетто (итог строк 095 и 096)	097	– 91 739 659	– 40 438 210
Заработанные премии за вычетом страховых убытков (страховых выплат) (строки 085 – 092 + 097)	100	61 551 277	105 523 121
Изменение других технических резервов	110	–	–
Изменение иных страховых резервов	120	–	–
В том числе увеличение специального страхового резерва по обязательному страхованию с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы за счет дохода, полученного от инвестирования этого резерва	121		
Отчисления в фонды предупредительных мероприятий и гарантийные фонды	130	13 521 040	11 631 555
Отчисления в иные фонды, образованные в соответствии с законодательством	140	745 736	655 837
Расходы на ведение дела – всего	150	87 438 139	83 574 070

В том числе комиссионное вознаграждение и тантёмы по рискам, принятым в перестрахование	151	62 473	129 206
Комиссионное вознаграждение и тантёмы по рискам, переданным в перестрахование	155	6 386 066	15 332 084
Доходы по деятельности, связанной со страхованием иным, чем страхование жизни	160	11 206 436	30 491 436
Расходы по деятельности, связанной со страхованием иным, чем страхование жизни	165	8 053 571	4 063 218
Прибыль (убыток) от операций по видам страхования иным, чем страхование жизни (строки 100 + 110 + (120–121) – 130 – 140 – 150 + 155 + 160 – 165)	170	– 30 614 707	51 421 961
Прочие доходы по текущей деятельности	175	130 594 190	111 050 062
Прочие расходы по текущей деятельности	176	148 235 548	130 298 090
Прибыль (убыток) от текущей деятельности по видам страхования иным, чем страхование жизни (строки ± 170 ± 175 – 176)	179	– 48 256 065	32 173 933
Доходы по инвестиционной деятельности	180	38 106 691	84 416 456
В том числе:			
доходы от выбытия основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов	181	7 046	2 007 120
доходы от участия в уставном капитале других организаций	182	1 724 012	51 985 764
проценты к получению	183	36 359 085	29 816 510
прочие доходы по инвестиционной деятельности	184	16 548	607 062
Расходы по инвестиционной деятельности	190	247 746	2 008 881
В том числе:			
расходы от выбытия основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов	191	3 702	2 007 084
прочие расходы по инвестиционной деятельности	192	244 044	1 797
Доходы по финансовой деятельности	200	94 028 431	59 236 056
В том числе:			
курсовые разницы от пересчета активов и обязательств	201	94 025 476	59 234 419
прочие доходы по финансовой деятельности	202	2 955	1 637
Расходы по финансовой деятельности	210	37 313 280	14 117 462
В том числе:			
проценты к уплате	211	–	–
курсовые разницы от пересчета активов и обязательств	212	37 309 633	14 116 514
прочие расходы по финансовой деятельности	213	3 647	948
Прибыль (убыток) от инвестиционной и финансовой деятельности (строки 180 – 190 + 200 – 210)	220	94 574 096	127 526 169
В том числе доход от инвестирования специального страхового резерва по обязательному страхованию с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы, направленный на увеличение этого резерва	230	–	–
Прибыль (убыток) до налогообложения (строки ± 069 ± 179 ± 220 – 230 + 031)	240	46 318 031	159 700 102
Налог на прибыль	250	11 343 237	21 498 963
Изменение отложенных налоговых активов	260	– 325 414	1 309 459
Изменение отложенных налоговых обязательств	270	11 610	– 11 610
Прочие налоги и сборы, исчисляемые из прибыли (дохода)	280	17 487 714	30 731 859
Прочие платежи, исчисляемые из прибыли (дохода)	285	7 948 063	29 771 758
Чистая прибыль (убыток) (строки ± 240 – 250 ± 260 ± 270 – 280 – 285)	290	9 225 213	78 995 371
Результат от переоценки долгосрочных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	300	1 520 003	3 840 428
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	310	–	–
Совокупная прибыль (убыток) (строки ± 290 ± 300 ± 310)	320	10 745 216	82 835 799
Базовая прибыль (убыток) на акцию	330	–	–
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	340	–	–

КОНТАКТЫ

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС

220004, г. Минск, ул. Мельникайте, д.2

тел. +375 17 209 40 28 (67 – факс)

info@eximgarant.by

Управление страхования экспортных рисков: 306 02 23 (35 – факс)

Управление страхования финансовых рисков: 203 09 51 (факс)

ФИЛИАЛ «БЕЛЭКСИМГАРАНТ-МИНСК»

220004, г. Минск, ул. Мельникайте, д.2, оф.703,

тел. +375 17 306 02 64, 203 09 18 (факс)

minsk@eximgarant.by

ФИЛИАЛ «БЕЛЭКСИМГАРАНТ-МИНСКАЯ ОБЛАСТЬ»

220116, г. Минск, пр. Газеты «Правда», д.9

тел. +375 17 277 03 75, 297 67 20 (факс)

minsk_obl@eximgarant.by

ФИЛИАЛ «БЕЛЭКСИМГАРАНТ-БРЕСТ»

224005, г. Брест, ул. Гоголя, д.46

тел. +375 162 23 01 32, 21 14 53 (факс)

brest@eximgarant.by

ФИЛИАЛ «БЕЛЭКСИМГАРАНТ-ВИТЕБСК»

210015, г. Витебск, ул. Чкалова, д.1/17

тел. +375 212 27 68 97, 47 32 61 (факс)

vitebsk@eximgarant.by

ФИЛИАЛ «БЕЛЭКСИМГАРАНТ-ГОМЕЛЬ»

246050, г. Гомель, ул. Советская, д.5А

тел. +375 232 74 26 89, 74 41 44 (факс)

gomel@eximgarant.by

ФИЛИАЛ «БЕЛЭКСИМГАРАНТ-ГРОДНО»

230030, г. Гродно, ул. Болдина, д.6, корп.1

тел. +375 152 48 44 04, 48 44 05, 48 44 06 (факс)

grodno@eximgarant.by

ФИЛИАЛ «БЕЛЭКСИМГАРАНТ-МОГИЛЕВ»

212030, г. Могилев, пер. Т.Карпинской, д.3

тел. +375 222 31 16 57, 22 61 13 (факс)

mogilev@eximgarant.by

www.eximgarant.by

