



ГОДОВОЙ
ОТЧЕТ
2012

БЕЛЭКСИМГАРАНТ

ВМЕСТЕ МЫ СИЛЬНЕЕ



БЕЛЭКСИМГАРАНТ
EXIMGARANT OF BELARUS

Содержание

<p>Андрей Харковец. Приветственное слово Министра финансов Республики Беларусь</p>	2
<p>Надежда Ермакова. Приветственное слово Председателя Правления Национального банка Республики Беларусь</p>	4
<p>Геннадий Мицкевич. Вступление к Годовому отчету</p>	6
<p>Экономическое развитие и инвестиционный потенциал</p>	8
<p>Республика Беларусь Сравнительный анализ Внешняя торговля. Прямые иностранные инвестиции</p>	
<p>О компании</p>	16
<p>Национальная система стимулирования экспорта Наши клиенты в 2012 году Экспортное кредитование Кредит импортеру и кредит на инвестиции Перспективные направления Страхование экспортных рисков с поддержкой государства</p>	
<p>Международное сотрудничество</p>	32
<p>Информационное сотрудничество Ола Гадалла: тенденции Пражского клуба Совместные проекты Фабрис Морель: тренды Бернского союза География страхового покрытия экспортных контрактов</p>	
<p>Финансовые показатели</p>	44
<p>Общие финансовые показатели Финансовая отчетность за 2012 год</p>	
<p>Контакты</p>	52

Приветственное слово Министра финансов Республики Беларусь



Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» является одним из современных и перспективных институтов, как страховой деятельности, так и экономики страны. За относительно короткий период Белэксимгарант удалось обеспечить разработку и становление новых для субъектов хозяйствования механизмов страховой поддержки экспорта и инвестиций, сформировать рынок страхования

экспортных кредитов и инвестиций.

Белэксимгарант признано мировыми экспортными кредитными агентствами в качестве профессионального и надежного партнера. Применяемые предприятием инструменты поддержки национальных экспортеров посредством страхования и экспортного кредитования соответствуют требованиям Всемирной торговой организации, принципам Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернского союза), который аккумулирует передовой опыт организации финансовой поддержки производителей по всему миру.

Важно, что использование рыночных механизмов при стимулировании экспортной деятельности белорусских предприя-

тий (страхование и кредитование) способствует увеличению экспорта товаров и услуг, их конкурентоспособности на внешних рынках.

На нынешнем этапе развития экономики Республики Беларусь Белэксимгаранту следует сосредоточиться на поддержке предприятий по диверсификации экспорта, облегчении доступа отечественной продукции на новые зарубежные рынки, укреплении внешнеэкономических связей товаропроизводителей. Это требует разработки новых страховых продуктов и финансовых инструментов поддержки товаропроизводителей, которые будут

востребованы, в том числе субъектами малого и среднего предпринимательства, обеспечат им доступ к кредитным ресурсам и развитие экспорта произведенных товаров.

Желаю Белэксимгаранту успешной созидательной деятельности на рынке страхования экспорта товаров и инвестиций, дальнейшего развития и углубления сотрудничества с экспортерами в целях реализации и преумножения экспортного потенциала нашей страны.

Министр финансов
Республики Беларусь
Андрей Харковец

Приветственное слово Председателя Правления Национального банка Республики Беларусь



Республика Беларусь стремительно входит в мировую экономику, чтобы занять достойное место в сообществе экономически развитых государств. Наша экономика открыта для международного сотрудничества: мы много покупаем и много продаем. География внешнеторгового товарооборота Беларуси достаточно широка и включает приблизительно 160 стран.

На современном этапе социально-экономического развития эффективное использование экспортного потенциала для обеспечения сбалансированности внешней торговли приобретает исключительную значимость, поскольку внешний спрос на продукцию отечественных производителей является ключевым фактором загрузки производственных мощностей, поддержания высокого уровня занятости

и обеспечения динамичного роста экономики. При этом положительное сальдо внешнеторговых операций по товарам и услугам обеспечивает финансовую стабильность на макроуровне, обуславливая такие базовые параметры экономической безопасности страны, как золотовалютные резервы, валовый и государственный внешний долг, обменный курс национальной валюты, доходы государственного бюджета.

Тесное взаимодействие банковской системы и страховых организаций во внешнеторговой деятельности позволяет повысить надежность и прибыльность экспортных операций, обеспечить условия для уверенного вхождения отечественных предприятий на внешние рынки.

Особое внимание в 2012 году уделялось мерам, направленным на сбалансированность внешнеторговой деятельности и обеспечение положительного сальдо внешней торговли. Национальный банк и банки осуществляли поддержку развития экспорта и поступления в страну валютной выручки за счет стимулирования кредитной поддержки экспортоориентированных и импортозамещающих проектов, развития эффективных механизмов экспортного кредитования и лизинга. Совместными усилиями с органами государственного управления, банками, Белэксимгарантом и экспортерами последовательно выстраивалась система новых для страны направлений реализации отечественной продукции на экспорт с использованием на практике современных финансовых инструментов.

На протяжении своей деятельности Белэксимгарант накопил обширный опыт проведения страхования экспортных рисков, снижения потерь при внешнеторговых операциях и совершенствования национальной системы стимулирования экспорта.

Присутствие Белэксимгаранта во всех областных центрах, а также крупных городах способствовало лучшему взаимодействию с банками и предприятиями, рассредоточенными по всей республике.

Благодаря тесному сотрудничеству Белэксимгаранта с ОАО «АСБ Беларусбанк», ОАО «БПС-Сбербанк», ОАО «Белинвестбанк», ОАО «Белагро-

промбанк», ОАО «Банк БелВЭБ» в 2012 году успешно были реализованы сделки экспортного кредитования на РУП «Гомсельмаш», ОАО «Могилевдрев», ОАО «Могилевхимволокно», ОАО «Лента» и других предприятиях.

В перспективе перед экономикой стоит задача по проведению масштабной модернизации, которая должна быть нацелена не только на удовлетворение потребностей внутреннего рынка республики, но и на закрепление позиций Республики Беларусь на внешних рынках. Государство дало уникальную возможность получать недорогие кредитные ресурсы с целью финансирования экспортной деятельности, остается лишь экономически правильно выстроить стратегию расширения экспорта, разработать бизнес-план и обеспечить достижение положительного результата, который ждет страна.

Хочу пожелать Белэксимгаранту успешного 2013 года, воплотить задуманное и выйти на новую ступень развития, продолжить плодотворную работу по совершенствованию национальной системы стимулирования экспорта, укреплению авторитета Республики Беларусь на мировой арене.

Председатель Правления
Национального банка
Республики Беларусь
Надежда Ермакова

Вступление к Годовому отчету



Дорогие клиенты, уважаемые партнеры, дамы и господа!

Обращаясь к вам в связи с представлением отчета о деятельности Белэксимгаранта за 2012 год, прежде всего я хочу выразить чувства глубокой признательности и сердечной благодарности за тесное деловое сотрудничество, за то, что на достаточно насыщенном предложением страховом рынке вы выбрали нас. Время показало, что мы сумели оправдать ваши надежды: помогли воплотить задуманные проекты в реальные дела.

В организации своей деятельности мы стремились строго следовать правилам и принципам, которые формируются на международном рынке страховых продуктов, предоставить клиентам и партнерам достойный уровень сервиса, предложить современные технологии страхования, освобожденные от ненужного бюрократизма и закрытости, укрепить надежность и способность отвечать по своим обязательствам.

Предприятие успешно развивается как универсальная страховая организация, в портфеле которой 53 вида страховых продуктов и около 685 тысяч заключенных договоров страхования. Приоритетным направлением было и остается страхование экспортных рисков с поддержкой государства. В минувшем году в этом сегменте заключено более 6700 договоров, а сумма страхо-

вого покрытия увеличилась в два раза и достигла 516 млн долларов США.

В предлагаемом отчете содержится и ряд других важных сведений, характеризующих работу Белэксимгаранта, включая изменения нормативной правовой базы, итоги финансово-хозяйственной деятельности, географии страхового покрытия экспорта и данные о наших клиентах. Полагаю, что ознакомление с предложенной информацией позволит вам достаточно полно определить масштабы той работы, которую мы проводим, развивая свой бизнес.

Примечательно, что в 2012 году нам удалось не только укрепить свою материально-техническую базу, повысить собственную финансовую устойчивость, но и с помощью государства существенно увеличить уставный капитал предприятия. В настоящее время его размер достиг 455 млн долларов США. По данному показателю Белэксимгарант стал первым в рейтинге белорусских страховых организаций и одним из крупнейших экспортных кредитных агентств на европейском континенте.

Наличие значительных финансовых средств, квалифицированного менеджмента и отряда специалистов, понятной системы нормативных правовых документов, регламентирующих нашу работу, – все это в совокупности открывает перед предприятием новые возможности и перспективы в страховом бизнесе и, прежде всего, в сегменте страхования экспортных рисков с поддержкой государства.

Важно, что мы провели большую работу по трансформации своей учетной политики в соответствии с международной системой финансовой отчетности (МСФО), что существенно повышает степень интеграции деятельности Белэксимгаранта в стандарты Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций.

Не могу не сказать и о том, что в минувшем году, как и в предшествующем, коллектив предприятия работал с чувством высокой ответственности и постоянной заботы о клиентах, что называется, жил их чаяниями, проблемами и надеждами. Это стратегический курс поведения Белэксимгаранта на страховом рынке Беларуси, который будет только совершенствоваться. Он во многом обеспечивает успешность наших клиентов и предприятия.

Обращаясь к услугам Белэксимгаранта, вы гарантированно станете сильными и эффективными. Мы всегда готовы оказать вам необходимую помощь.

Всем замечательных дел и благополучия!

С глубоким уважением,

Генеральный директор
Геннадий Мицкевич

Экономическое развитие и инвестиционный потенциал

Беларусь – молодое суверенное государство, которое поступательно движется по пути построения социально ориентированной модели рыночной экономики. Белорусская модель социально ориентированной рыночной экономики в ее завершенном виде – это высокоэффективная экономика с развитым предпринимательством и рыночной инфраструктурой, действенным государственным регулированием, заинтересовывающим предпринимателей в расширении и совершенствовании производства, а наемных работников – в высокопроизводительном труде.

Ведение бизнеса в Беларуси:

- Прямой доступ на рынок стран Единого экономического пространства (Беларусь, Россия и Казахстан)
- Благоприятный инвестиционный климат
- Стратегически выгодное расположение
- Высококвалифицированная рабочая сила
- Промышленно развитая экономика

Республика Беларусь

Площадь	207 595 км ²
Население	9,46 млн человек
Валюта (по состоянию на 30.01.2013)	BYR, 1 USD = 8,650 BYR
Рейтинг (M/S&P)	B3 (Негативный)/ B- (Позитивный)
ВВП, млрд долларов США	63,0
Рост ВВП, в % к прошлому году	1,5
ВВП на душу населения, тыс. долларов США	6,7
Объем внешней торговли, млрд долларов США	100,9
Промышленное производство, % от ВВП	31,8
Инфляция	21,8
Доходы бюджета, млрд долларов США	25,8
Расходы бюджета, млрд долларов США	25,7
Баланс бюджета, % от ВВП	0,7
Государственный долг, % от ВВП	23,8
Внешний государственный долг, % от ВВП	19,0

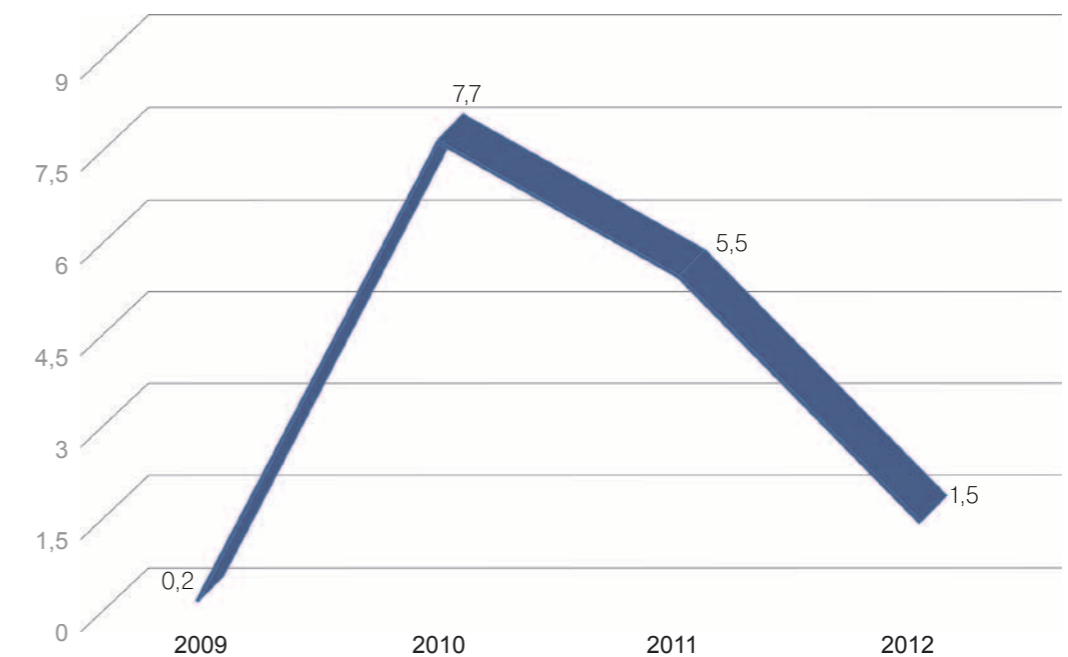
Источник: Национальный статистический комитет

- Многоотраслевая экономика, ориентированная на промышленное производство
- Развитие бизнес-среды и рост конкурентоспособности
- Эффективная макроэкономическая и бюджетная политика
- Лидирующие позиции в восточно-европейском регионе по уровню квалификации кадров
- Активная внешнеторговая политика
- Экономическая защищенность от нестабильности на внешних рынках:
 - Управляемый механизм плавающего обменного курса
 - Наращивание валютных резервов

Экономический рост

- Высокий уровень развития и диверсификации промышленного производства
- Лидирующие позиции на рынках:
 - Калийных удобрений
 - Сельскохозяйственной продукции
 - Карьерных самосвалов
 - Тракторов
- Основные торговые партнеры: Россия, Европейский союз и Азия/Африка

Рост реального ВВП, в % к предыдущему году



Источник: Национальный статистический комитет

Приоритеты экономической политики

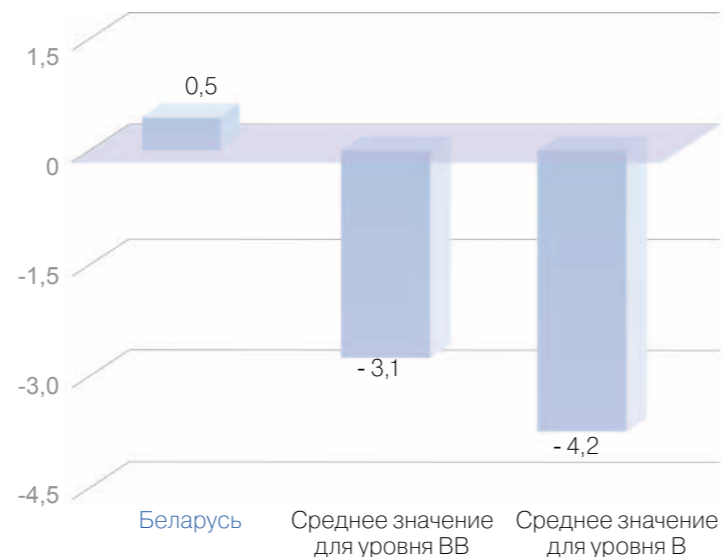
- Макроэкономическая стабилизация и снижение инфляции
- Последовательность макроэкономической политики
- Сохранение стабильного роста в долгосрочной перспективе:
 - Рост производительности
 - Усиление конкурентоспособности
 - Экспортный потенциал ЕЭП
 - Привлечение ПИИ
 - Модернизация экономики
 - Инновационное развитие промышленности
- Снижение зависимости от внешнего финансирования и снижение уровня внешнего государственного долга
- Эффективный рост производительности
- Защита социальных интересов и развитие человеческого потенциала

Сравнительный анализ

ВВП на душу населения, тыс. долларов США



Баланс бюджета, % от ВВП

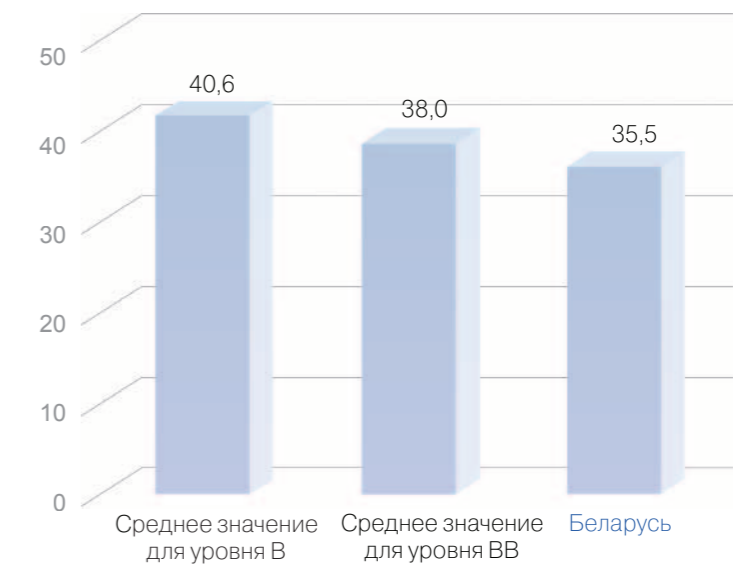


Предпосылки для повышения рейтинга:

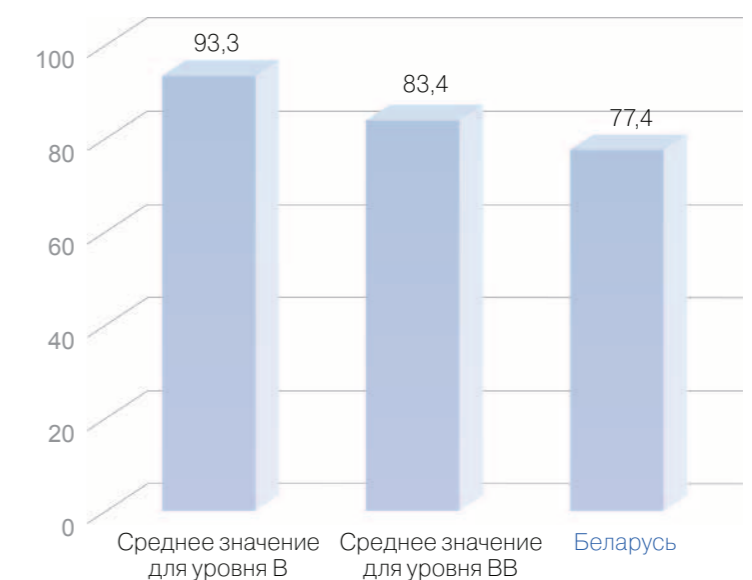
- Повышение конкурентоспособности
- Диверсификация источников финансирования
- Рост покупательской способности белорусского рубля
- Улучшение показателей внешнеторгового баланса

30 мая 2012, Standard and Poor's

Государственный долг, % от ВВП



Совокупный внешний долг, % к поступлениям по текущему счету

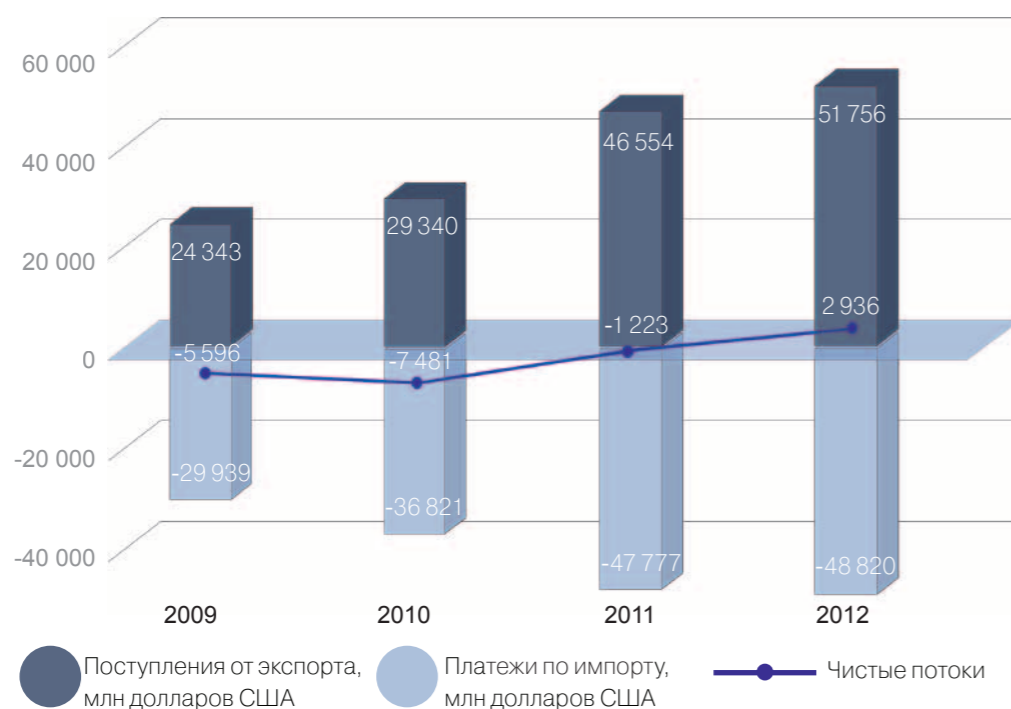


Источник: Sovereign Risk Indicators (S & P, декабрь 2012)

Бюджетные показатели Беларуси сопоставимы с уровнем стран с рейтингом В. С 2002 года баланс страны занимает верхние позиции рейтинга среди 24 стран с рейтингом В... Экономическая мощь государства... основана на относительно высоком темпе роста экономики, диверсифицированном промышленном секторе и высоком уровне доходов на душу населения, что отражается на рабочей силе, которая отличается высоким уровнем образования, а также, благодаря низкой безработице, поддержанием сильных профессиональных навыков...

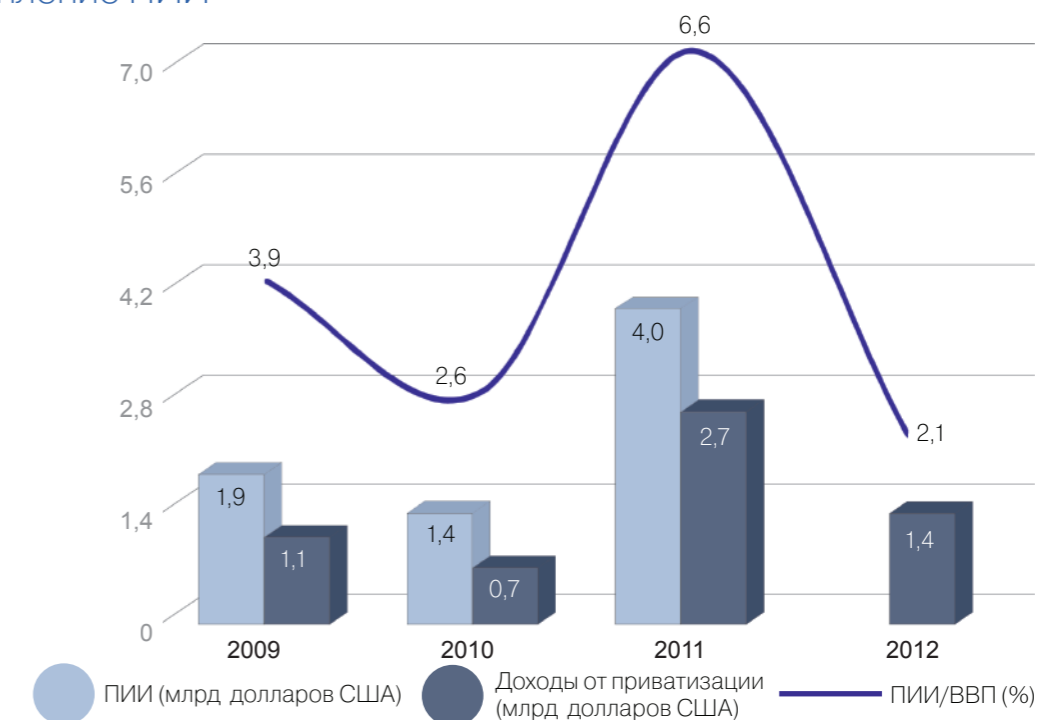
4 Июля 2012, Moody's, Credit Analysis

Внешняя торговля



Прямые иностранные инвестиции

Поступление ПИИ



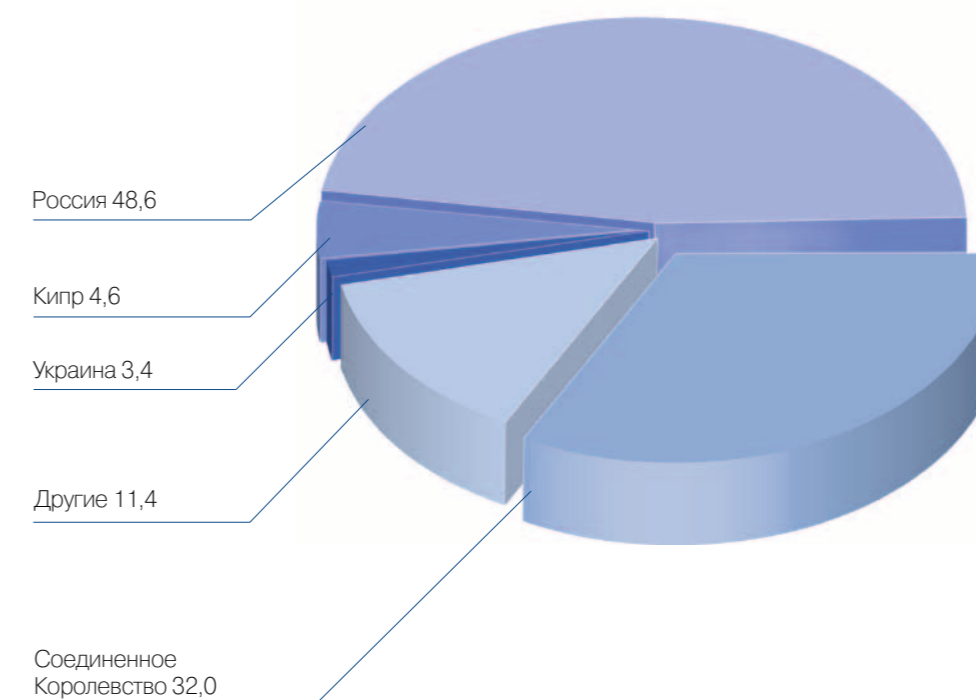
Возможности экспорта в ЕЭП

- Соблюдение принципов ВТО
- Интегрированный рынок нефти, газа и телекоммуникаций
- Свободное движение капитала и рабочей силы
- Скоординированная макроэкономическая и производственная политика, унификация валютных режимов
- Единый технический регламент
- Общие принципы регулирования в сфере защиты интеллектуальной собственности

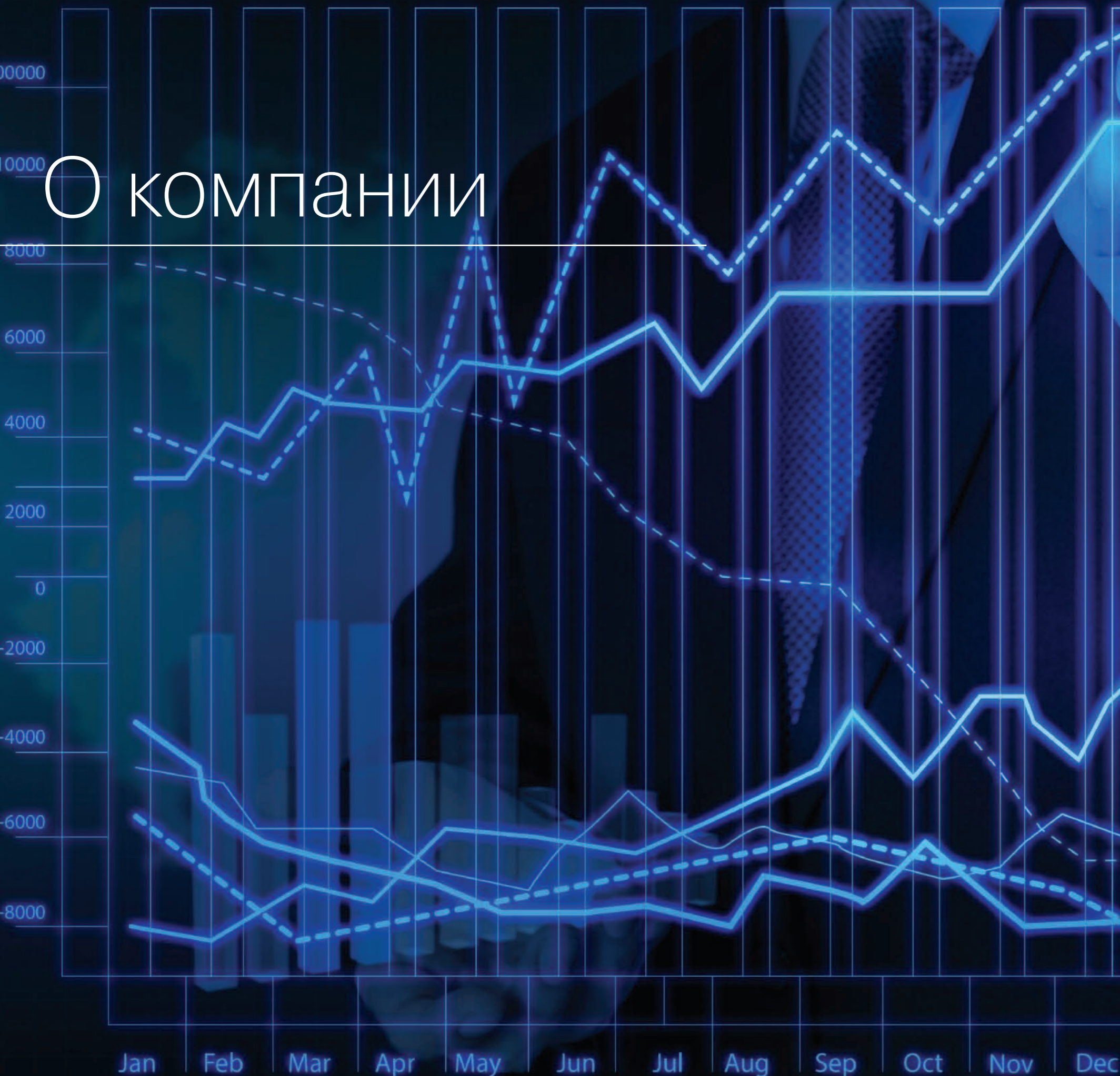
Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана – первый успешный пример региональной экономической интеграции на постсоветском пространстве. Потенциально Союз может принести существенные преимущества в будущем, такие как улучшение инфраструктуры и укрепление институтов.

Источник: ЕБРР, *Transition Report, 2012*
«Integration Across Borders», ноябрь 2012

Структура ПИИ в разрезе стран, %



О КОМПАНИИ



Белэксимгарант — один из крупнейших страховщиков Республики Беларусь, предлагающий более 50 видов страховых услуг, которые покрывают самые разнообразные риски в сфере имущественного и личного страхования, страхования ответственности. Стратегическая цель компании — развитие и укрепление экспортного потенциала Республики Беларусь посредством эффективного функционирования национальной системы стимулирования экспорта.

Страхование экспортных рисков с поддержкой государства было и остается приоритетным направлением деятельности предприятия. На очередном этапе своего развития Белэксимгарант совместно с заинтересованными органами государственного управления, предприятиями-экспортерами и банками продолжает работу по созданию и внедрению новых механизмов работы для дальнейшего совершенствования национальной системы стимулирования экспорта.

Национальная система стимулирования экспорта

В 2001 году по инициативе Белэксимгаранта Министерством финансов, Министерством экономики, Министерством иностранных дел и Министерством промышленности было разработано Положение о порядке страхования экспортных контрактов (кредитов) с использованием механизма работы фонда поддержки экспорта, которое было утверждено совместным постановлением, закрепившим право страхования экспортных контрактов за Белорусским республиканским унитарным предприятием экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант».

В процессе эволюции законодательной базы был издан Указ Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 г. № 534 «О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг)». С принятием данного Указа система страхования внешнеэкономических рисков начала функционировать на новом уровне, с использованием поддержки государства, что сделало страховой продукт Белэксимгаранта уникальным, не имеющим аналогов на страховом рынке республики.

Благодаря созданию в нашей стране национальной системы стимулирования экспорта, белорусским предприятиям сегодня доступны прогрессивные финансовые инструменты, используемые в международной торговле, позволяющие конкурировать на внешних рынках не только по качеству продукции, но и по условиям ее реализации.

Сегодня, по истечении шести лет успешного функционирования и развития системы стимулирования экспорта, Белэксимгарант предлагает белорусским производителям широкий спектр страховых услуг:

- страхование кратко-, средне- и долгосрочных экспортных контрактов от политических и коммерческих рисков;
- страхование убытков экспортеров, связанных с выполнением экспортного контракта;
- страхование инвестиций резидентов Республики Беларусь в иностранных государствах от политических рисков;

- страхование экспортных рисков по операциям, осуществляемым на условиях лизинга;
- страхование риска непогашения банковского кредита, предоставленного отечественному экспортеру для производства экспортной продукции (выполнения работ, оказания услуг);
- страхование риска непогашения экспортного кредита, предоставленного иностранному покупателю отечественной продукции;
- страхование риска непогашения экспортного кредита, предоставленного резиденту для целей инвестирования;
- страхование банковских гарантий или иных услуг, предоставляемых банком экспортера иностранным покупателям;
- страхование экспортного факторинга.

При этом, следует отметить, что страховой продукт включает основные и дополнительные услуги. Так, при страховании экспортных рисков с поддержкой государства основная составляющая страхового продукта предполагает удовлетворение потребностей страхователя по экономической безопасности посредством выплаты страхового возмещения и урегулирования ущерба в результате наступления страхового случая.

Дополнительная составляющая данного страхового продукта включает квалифицированную консультативную помощь по существенным условиям и юридическим аспектам внешне-торговых контрактов на стадии их заключения и сопровождения. Кроме того, в ходе постоянного мониторинга финансового состояния, деловой активности и внешней среды контрагента Белэксимгарант оказывает содействие

в планировании объемов поставок продукции и налаживанию сотрудничества с зарубежными покупателями. То есть, у экспортера появляется не только надежный государственный страховщик, но и профессиональный финансовый менеджер, содействующий развитию и оптимизации маркетинговой стратегии экспортера.

Внедрение рыночных механизмов в практику работы предприятий-экспортеров позволяет интенсивно развиваться. Функционирование национальной системы стимулирования экспорта направлено на достижение положительного результата для страны в целом посредством использования рыночных механизмов с минимальной долей участия государства, что снижает нагрузку на бюджет.

Национальная система стимулирования экспорта это:

- Воплощение прогрессивной мировой практики осуществления внешнеторговой деятельности в конкретных финансовых механизмах, закреплённых законодательством республики
- Стимулирование экспорта в соответствии с принципами Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернского союза)
- Развитие и укрепление экспортного потенциала страны
- Положительное влияние на внешнеторговое сальдо
- Гарантированное поступление валютной выручки в Республику Беларусь
- Привлечение дополнительных валютных средств в республику в результате отнесения страхового взноса на себестоимость продукции, оплачиваемую зарубежным клиентом

Наши клиенты в 2012 году

В 2012 году Белэксимгарант предоставил страховое покрытие 93 предприятиям-экспортерам Республики Беларусь.

BELARUSBANK
ОАО «АСБ «Беларусбанк»
896 422
млн бел. руб.

МАЗ
ОАО «МАЗ»
807 755
млн бел. руб.

Conte
СООО «Конте Спа»
260 583
млн бел. руб.

М
ОАО «Речицкий метизный завод»
212 432
млн бел. руб.

БПС-СБЕРБАНК
ОАО «БПС-Сбербанк»
198 241
млн бел. руб.

СЕРВОЛЮКС
СЗАО «Серволюкс»
159 904
млн бел. руб.

**BIOLITA
BITAKS**
СП «Белита» ООО,
ЗАО «Витэкс»
246 221
млн бел. руб.

СК
ОАО «Скидельский сахарный комбинат»
131 575
млн бел. руб.

Ж
ОАО «Жабинковский сахарный завод»
119 442
млн бел. руб.

АТЛАНТ
ЗАО «Атлант»
106 917
млн бел. руб.

Б
РУП «Белмедпрепараты»
105 683
млн бел. руб.

Промагролизинг
ОАО «Промагролизинг»
86 542
млн бел. руб.

БЕЛИНВЕСТБАНК
ОАО «Белинвестбанк»
67 920
млн бел. руб.

Г
ПО «Гомсельмаш»
61 985
млн бел. руб.

Г
ЧТУБ «Торговый дом «Светлогорский завод ЖБИиК»
45 597
млн бел. руб.

**ЛАКОКРАСКА
LIDA**
ОАО «Лакокраска»
45 051
млн бел. руб.

В
ОАО «Волковысский мясокомбинат»
39 948
млн бел. руб.

О
ОАО «Ошмянский мясокомбинат»
39 715
млн бел. руб.

Fidmash.
СЗАО «Фидмаш»
35 026
млн бел. руб.

МЭЗ
ОАО «Могилевский завод «Электродвигатель»
33 282
млн бел. руб.

ЛЕНТА
ОАО «Лента»
29 886
млн бел. руб.

В
ОАО «Верхнедвинский маслосырзавод»
29 206
млн бел. руб.

Г
ОАО «Городейский сахарный мясокомбинат»
28 677
млн бел. руб.

BeIVEB
ОАО «Белвнешэкономбанк»
26 650
млн бел. руб.

Белобои
Холдинг «Белорусские обои»
39 321
млн бел. руб.

DILIS
ЗАО «Дилис Косметик»
17 829
млн бел. руб.

Савушкин
ОАО «Савушкин продукт»
17 679
млн бел. руб.

Витъба
КУП «Витебский кондитерский комбинат «Витъба»
6 726
млн бел. руб.

С
ОАО «Светлогорскимволокло»
6 640
млн бел. руб.

Техмаш
ПООО «Техмаш»
4 008
млн бел. руб.

Беллакт
Волковысское ОАО «Беллакт»
3 648
млн бел. руб.

В
ОАО «Калинковичский мясокомбинат»
2 938
млн бел. руб.

МяскоВит
ОАО «Витебский мясокомбинат»
2 661
млн бел. руб.

КРИСТАЛЛ
ОАО «Гомельское ПО «Кристалл»
2 651
млн бел. руб.

М
Ф-л «Мостовский кумпячок»
ОАО «Агрокомбинат «Скидельский»
2 544
млн бел. руб.

П
ОАО «Полоцк-стекловолокно»
2 119
млн бел. руб.

Ж
ОАО «Жабинковский сахарный завод»
119 442
млн бел. руб.

АТЛАНТ
ЗАО «Атлант»
106 917
млн бел. руб.

Б
РУП «Белмедпрепараты»
105 683
млн бел. руб.

Промагролизинг
ОАО «Промагролизинг»
86 542
млн бел. руб.

БЕЛИНВЕСТБАНК
ОАО «Белинвестбанк»
67 920
млн бел. руб.

Г
ПО «Гомсельмаш»
61 985
млн бел. руб.

Г
ЧТУБ «Торговый дом «Светлогорский завод ЖБИиК»
45 597
млн бел. руб.

**ЛАКОКРАСКА
LIDA**
ОАО «Лакокраска»
45 051
млн бел. руб.

MILAVITSA
СП ЗАО «Милавица»
264
млн бел. руб.

М
ООО «Кампари»
262
млн бел. руб.

KERAMIN
ОАО «Керамин»
132
млн бел. руб.

Экспортное кредитование

Национальная система стимулирования экспорта включает механизмы экспортного кредитования белорусских предприятий. Если экспортер застраховал внешнеторговые операции в Белэксимгаранте, то ему предлагается возможность получения кредитных ресурсов в белорусском банке для расширения внешнеэкономической деятельности. При этом кредитные ресурсы в евро и долларах США предоставляются по коммерчески ориентированным процентным ставкам CIRR's, а потери банка от разницы ставок компенсируются из республиканского бюджета. Такой механизм удовлетворяет стандартам международных организаций и не расценивается как субсидирование экспорта.

На этапе планирования и разработки стратегии расширения экспорта предприятие должно учитывать основополагающие принципы:

- Экономия, бережливость и оптимальность решений с учетом сроков реализации бизнес-планов;
- Приоритетность направления инвестиций в технологии и оборудование;
- Рациональное и экономное использование средств, достижение целевого результата с минимальными затратами;
- Сравнение расходов на реализацию бизнес-планов инвестиционных проектов с аналогами, действующими в мировой практике.

При разработке бизнес-плана предприятие должно ориентироваться на достижение положительного результата как для самого субъекта хозяйствования, так и для страны. Экспортный кредит несет ответственность для экспортеров: участие государства в компенсации части процентов за пользование кредитом предполагает высокие требования по окупаемости, ведь вложение бюджетных средств должно быть эффективным, обеспечивающим ожидаемый результат, – интенсивный прирост экспорта и положительное влияние на внешнеторговое сальдо при недопущении формирования проблемной задолженности.

Страхование риска непогашения банковского кредита, предоставленного отечественному экспортеру для производства экспортной продукции (выполнения работ, оказания услуг)

При реализации механизма экспортного кредитования банк несет риск невозврата кредита кредитополучателем. Экспортный кредит предоставляется для оптимизации условий внешнеторговой деятельности, которая подвержена политическим и коммерческим рискам. То есть, в случае расторжения внешнеторговых сделок предприятие лишается источников погашения кредита, нарушает сроки погашения.

При этом, несмотря на то, что кредит может быть застрахован, банк должен со всей ответственностью подходить к рассмотрению бизнес-плана экспортера: анализу показателей и прогнозов, выявлению возможных неточностей; стать направляющим вектором облачения стратегии предприятия в корректные

и грамотные расчеты. Банк определяет приемлемые варианты финансирования внешнеторгового проекта, конкретные условия предоставления и погашения кредита, а также совместно с экспортером–кредитополучателем прорабатывает возможные варианты обеспечения исполнения обязательств по кредиту.

В результате заключения двух стратегических сделок – экспортный контракт и кредитный договор – формируется пакет политических и коммерческих рисков, предполагаемых к страхованию в Белэксимгаранте.

При комплексном подходе к страхованию – страхование отсрочки платежа и банковского кредита – достигается максимально возможный уровень безопасности расширения экспортной деятельности предприятия. При этом каждый участник выстроенной схемы (экспортер, банк, Белэксимгарант) в своих действиях должен руководствоваться общей целью – ростом экспортного потенциала государства.

Динамика ставок CIRR's в 2012 году, %

Период	USD			EUR		
	до 5 лет	5-8,5 лет	свыше 8,5 лет	до 5 лет	5-8,5 лет	свыше 8,5 лет
15.01.12 – 14.02.12	1,39	1,89	2,43	1,93	2,68	3,24
15.02.12 – 14.03.12	1,36	1,84	2,38	1,83	2,54	3,12
15.03.12 – 14.04.12	1,38	1,83	2,37	1,75	2,45	3,04
15.04.12 – 14.05.12	1,51	2,02	2,56	1,72	2,40	3,00
15.05.12 – 14.06.12	1,43	1,89	2,43	1,67	2,33	2,91
15.06.12 – 14.07.12	1,39	1,76	2,21	1,49	2,07	2,61
15.07.12 – 14.08.12	1,39	1,71	2,08	1,50	2,07	2,59
15.08.12 – 14.09.12	1,33	1,62	1,98	1,25	1,80	2,34
15.09.12 – 14.10.12	1,37	1,71	2,14	1,20	1,75	2,29
15.10.12 – 14.11.12	1,34	1,67	2,12	1,28	1,82	2,36
15.11.12 – 14.12.12	1,37	1,71	2,15	1,29	1,80	2,33
15.12.12 – 14.01.13	1,36	1,67	2,08	1,21	1,69	2,20

Кредит импортеру и кредит на инвестиции

С целью совместить интересы участников внешнеторговых операций – экспортеров и зарубежных импортеров – и минимизировать риски, с которыми они сталкиваются, банки Республики Беларусь предлагают комплекс банковских продуктов.

Экспортный кредит, предоставленный иностранному покупателю отечественной продукции

Преимуществами такого кредита для покупателя являются низкая стоимость кредитных ресурсов и длительный срок кредитования, что позволяет зарубежному покупателю повысить эффективность использования собственных средств (не отвлекая ресурсы из своего оборотного капитала). Для экспортера данные кредитные операции расширяют возможности реализации товаров и снижают риски неплатежей по внешнеторговым контрактам.

Однако при предоставлении кредита импортеру банк несет достаточно высокие риски, которые могут быть минимизированы путем заключения договора страхования с Белэксимгарантом. Страхованием покрывается риск возникновения убытков у банка вследствие невыполнения кредитополучателем своих обязательств по погашению кредита по обстоятельствам, представляющим коммерческий или политический риск.

Преимущества для банка:

- расширение перечня и географии предоставляемых услуг, в том числе в регионах (странах) с повышенными рисками;
- предоставление конкурентоспособных условий финансирования экспортных проектов (по срокам и стоимости), позволяющих улучшить имидж банка;
- контроль за целевым использованием экспортного кредита;
- компенсация потерь из республиканского бюджета при предоставлении экспортных кредитов;
- валютные кредитные ресурсы не выходят за пределы Республики Беларусь.

Экспортный кредит, предоставленный для целей инвестирования

С целью расширения рынков сбыта, использования передовых зарубежных технологий и повышения конкурентоспособности продукции предприятия заинтересованы в создании совместных предприятий на территории иностранных государств. Однако у предприятий не всегда есть достаточные объемы собственных средств для осуществления инвестиций.

Реализация крупных инвестиционных проектов за рубежом с привлечением кредитных ресурсов свидетельствует о прогрессивности бизнеса, о высоком уровне развития реального сектора экономики в финансовом аспекте. При этом оптимизация финансирования инвестиционной деятельности белорусских товаропроизводителей несет высокий уровень риска непогашения предоставленного банком кредита в случае сбоя в реализации инвестиционных проектов. Причинами таких сбоев могут служить как неблагоприятные условия, диктуемые зарубежным рынком, так и дискриминационные меры со стороны властей иностранного государства. Страхование в данном случае становится надежной подушкой безопасности для банка.

В целях совершенствования финансирования государственных программ и социально значимых инвестиционных проектов был создан ОАО «Банк развития Республики Беларусь».

Основными задачами деятельности Банка развития являются:

- финансирование инвестиционных проектов, а также государственных программ и мероприятий, предусматривающих приобретение товаров для их передачи в финансовую аренду (лизинг) путем предоставления кредитов на их реализацию;
- предоставление экспортных кредитов на сумму не менее 1 млн долларов США:
 - организациям – резидентам Республики Беларусь для приобретения в собственность товаров других резидентов для передачи их в лизинг организациям – нерезидентам Республики Беларусь;
 - организациям – нерезидентам Республики Беларусь, включая иностранные банки, для оплаты за реализованные резидентами Республики Беларусь товары (работы, услуги).

Функционирование Банка развития позволит финансировать государственные программы по приоритетным направлениям, в том числе направленные на социально-экономическое развитие, поддержку развития малого и среднего бизнеса, экспортоориентированных проектов.

Перспективные направления

Страхование банковских гарантий или иных услуг, предоставляемых банком экспортера иностранным покупателям

Выдача банковских гарантий и подтверждение аккредитивов по экспортным сделкам, также как и кредитование внешнеторговых операций, предполагают наличие высокого уровня риска, как коммерческого, так и политического.

При выдаче банковской гарантии банк несет риск необоснованного требования по гарантии, когда противоправные действия бенефициара–покупателя могут позволить получить денежные средства от банка независимо от фактического исполнения принципалом–экспортером экспортного контракта. Риск необоснованного требования исходит из безотзывности и безусловности данного банковского инструмента.

В целях обеспечения страховой защиты коммерческих банков при исполнении ими банковских гарантий Белэксимгарантом разработан страховой продукт. Однако, к экспортному контракту устанавливаются особые требования: должно быть предусмотрено обязательство зарубежного покупателя возместить убытки экспортера в результате исполнения гарантии в случае, когда обязательства экспортера были исполнены надлежащим образом.

Механизм страхования особенно актуален, так как само понятие необоснованного требования и правовые последствия для сторон не определены какими–либо международными или национальными нормативно–правовыми актами.

Также в рамках страхования по данному направлению Белэксимгарант предоставляет покрытие риска банка, подтверждающего аккредитив при реализации внешнеторговых операций.

Страхование экспортного факторинга

Сегодня международный факторинг – один из наиболее прогрессивных и оперативных инструментов финансирования внешнеторговой деятельности предприятий. В то же время финансирование под уступку денежного требования к зарубежному

контрагенту несет высокий кредитный риск в силу ряда объективных обстоятельств: сложности оценки кредитоспособности импортера и процедуры взыскания дебиторской задолженности, предоставления товарного кредита экспортером на длительный срок с учетом времени, необходимого для поставки товаров на зарубежные рынки, политической нестабильности и особенностей законодательства в стране импортера и др.

Страхование в Белэксимгаранте договора международного факторинга позволяет избежать высоких издержек снижения рисков по сделке с использованием дорогостоящих банковских инструментов и механизмов: аккредитивной формы расчетов, сотрудничества с иностранными банками и факторинговыми компаниями (импорт–факторами). Получение страхового возмещения снимает необходимость работы по взысканию проблемной дебиторской задолженности за рубежом.

Страхование экспортного факторинга обеспечит возможность комплексного подхода банка к обслуживанию клиента: позволит предоставлять ресурсы под уступку требования по всем проектам экспортера, даже когда уровень кредитного риска слишком высок для банка. То есть, страховое покрытие Белэксимгаранта будет стимулировать развитие механизма экспортного финансирования, обеспечивая результативность участия экспортеров в международной торговле за счет выгодных условий и оперативности предоставления кредитных ресурсов, что в совокупности способствует наращиванию и укреплению экспортного потенциала.

Страхование экспортных рисков по операциям, осуществляемым на условиях лизинга

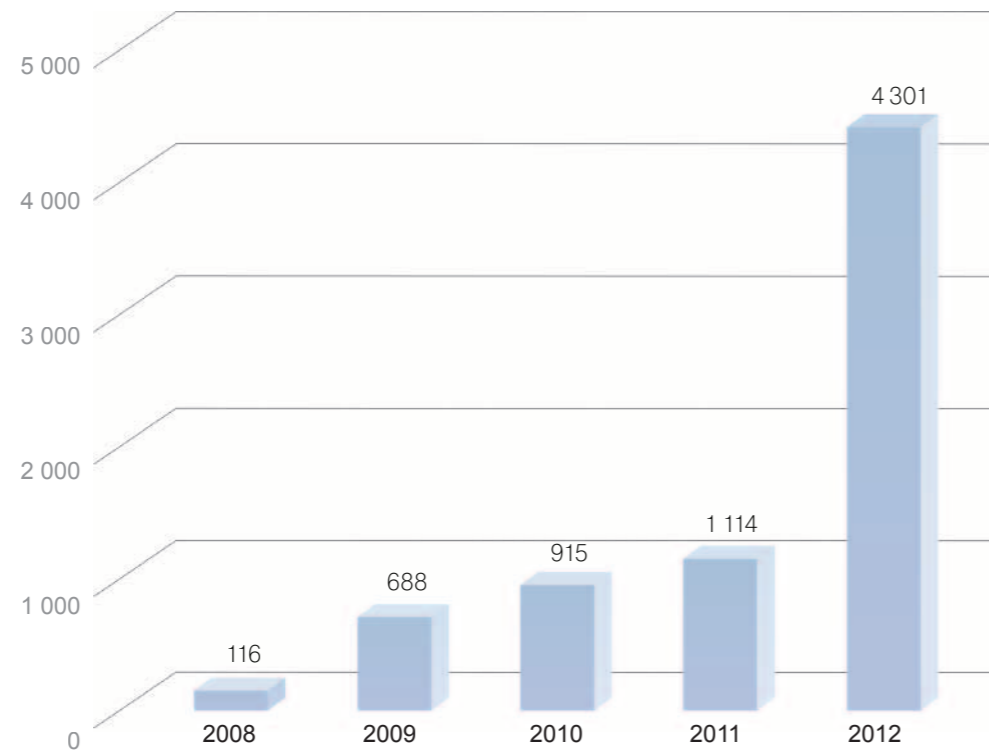
В рамках расширения возможностей продвижения белорусской продукции на внешние рынки одним из приоритетных направлений повышения экспортного потенциала экономики Республики Беларусь является финансовая аренда или лизинг. Экономическая защита лизингодателя весьма важна при осуществлении экспортных операций.

Страхование обеспечивает лизингодателю не только своевременное получение лизинговых платежей и валютной выручки, но и полную, достоверную информацию о своем контрагенте, так как на предварительном этапе Белэксимгарант оказывает лизингодателю квалифицированную консультативную помощь по существенным условиям и юридическим аспектам договора лизинга, проводит анализ платежеспособности лизингополучателя.

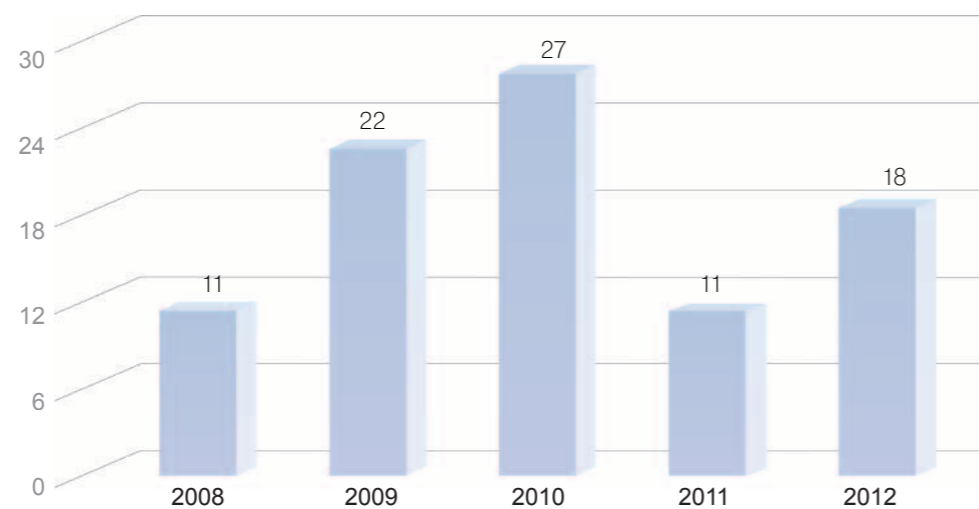
Основным клиентом Белэксимгаранта по данному направлению страхования является национальный лизинговый оператор ОАО «Промагролизинг» – первая в республике специализированная лизинговая компания, созданная при непосредственном участии органа государственного управления для реализации проектов по переоснащению сельского хозяйства современной техникой.

Страхование экспортных рисков с поддержкой государства

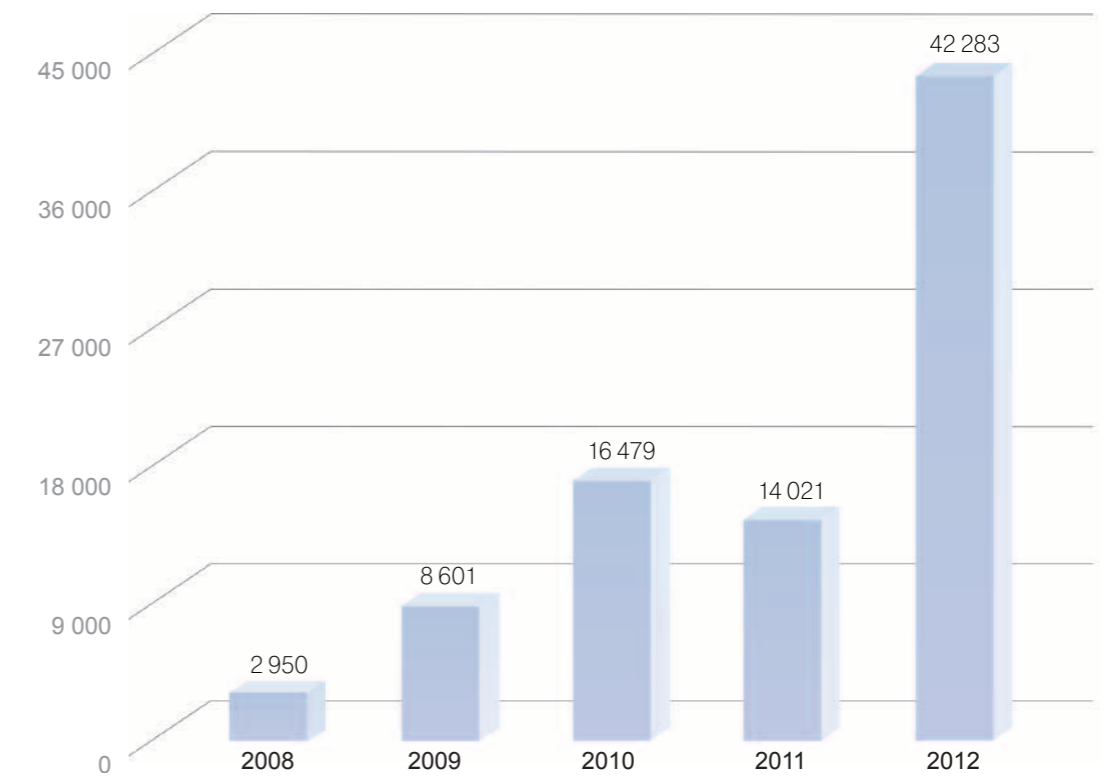
Страховое покрытие по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства, млрд руб.



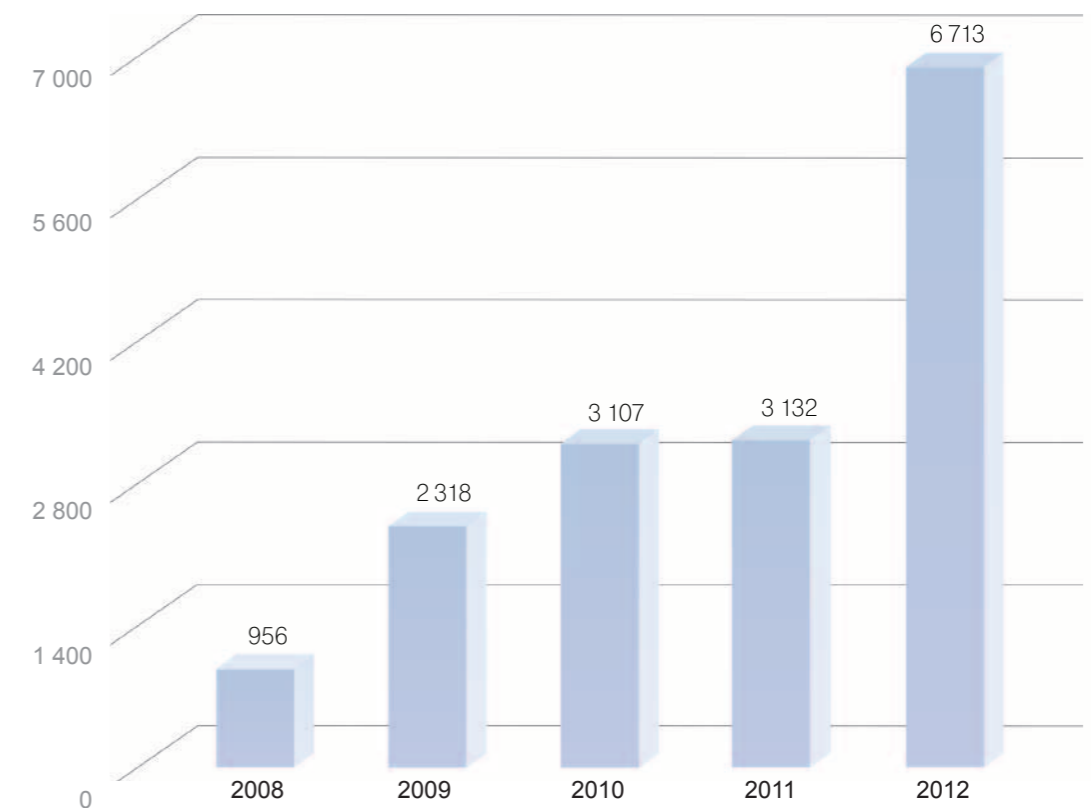
Удельный вес страховых взносов по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства в страховом портфеле Белэксимгаранта, %



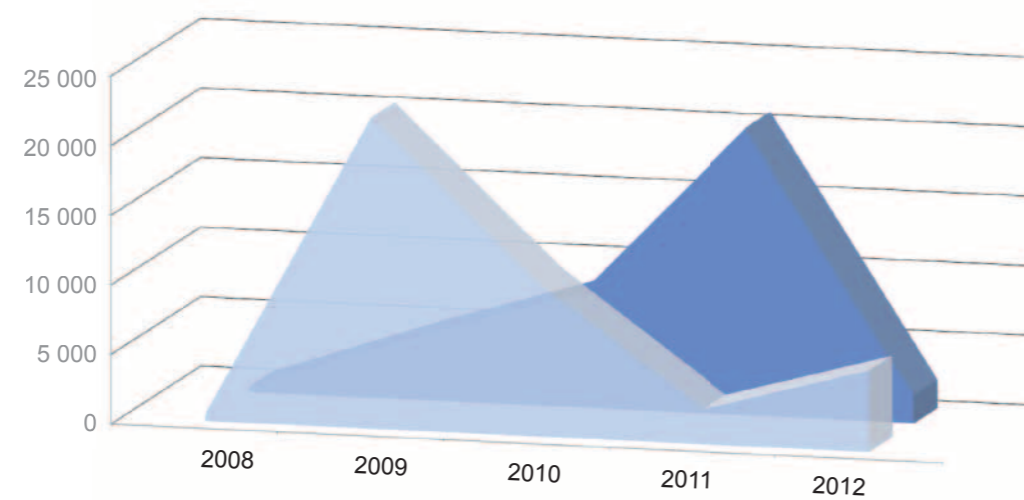
Страховые взносы по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства, млн руб.



Количество заключенных договоров страхования экспортных рисков с поддержкой государства

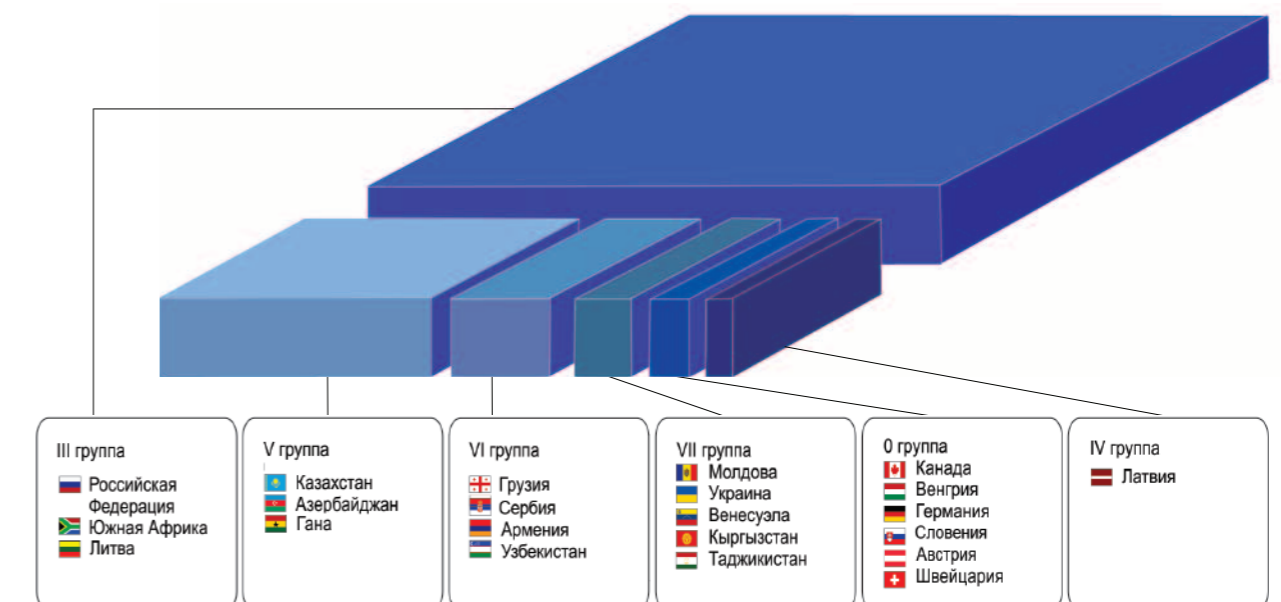


Выплаты страхового возмещения по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства и суммы, возвращенные в порядке суброгации, млн руб.




	2008	2009	2010	2011	2012
● Выплаты страхового возмещения по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства, млн руб.	477	22 394	11 111	2 493	5 860
● Суммы, возвращенные в порядке суброгации, млн руб.	413	4 549	8 240	20 700	2 010

Структура страхового покрытия в разрезе государств по уровню политического риска в 2012 году



Группа политического риска	Объем покрытия, млн руб.	Удельный вес, %
0 группа	72 829	2,42
III группа	2 224 199	74,05
IV группа	2 333	0,08
V группа	311 890	10,38
VI группа	108 885	3,62
VII группа	283 606	9,44

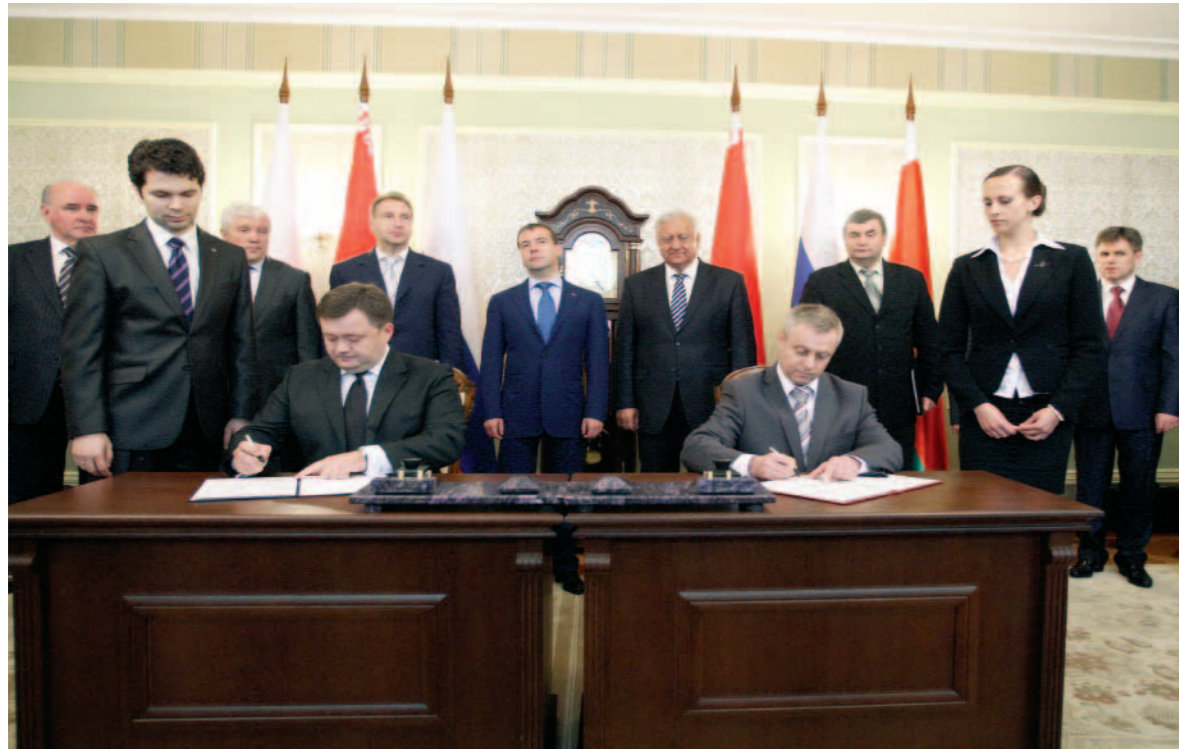
Международное сотрудничество

A hand in a white striped shirt points towards a world map. The map is overlaid with a network of white circles and connecting lines, representing international connections. The background is a solid teal color.

Международное сотрудничество Белэксимгаранта ведется в трех основных направлениях: информационное сотрудничество и анализ политических рисков, обмен опытом Белэксимгаранта с зарубежными коллегами, а также налаживание контактов с зарубежными экспортно-кредитными агентствами с целью укрепления сотрудничества и перестрахования наших рисков.

Белэксимгарант уже десять лет является полноправным членом Пражского клуба Международного Союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернского союза).

Информационное сотрудничество



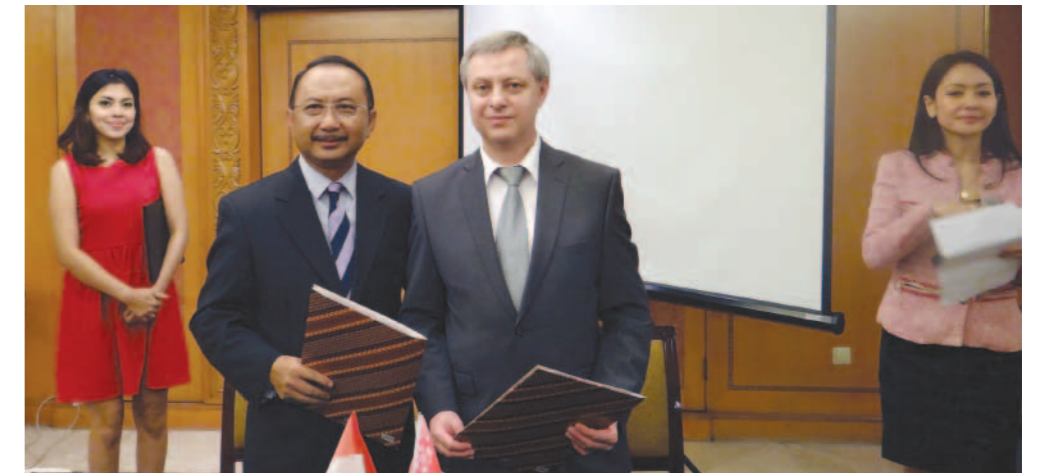
Подписание Соглашения о сотрудничестве между Белэксимгарантом и ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций»

Одной из форм сотрудничества в рамках Пражского клуба является заключение двусторонних соглашений, позволяющих осуществлять информационную поддержку, реализовывать совместные взаимовыгодные проекты. На сегодняшний день Белэксимгарантом подписаны соглашения с 19 экспортно-кредитными агентствами.

Кроме того, в рамках работы по изучению зарубежных рынков и конкретных контрагентов белорусских предприятий Белэксимгарант активно сотрудничает с дипломатическими представительствами Республики Беларусь за рубежом, которые оказывают весьма значимую поддержку в процессе поиска сведений.

Традиционно одним из источников данных Белэксимгарант определяет зарубежные кредитные бюро, способные предоставлять наиболее достоверные, полные и актуальные сведения касательно правового статуса и финансового состояния иностранных покупателей.

Аккумуляция информации из всех доступных источников позволяет Белэксимгаранту формировать наиболее адекватное представление о состоянии зарубежного рынка, его конъюнктуре, уровне рисков и о деловой репутации и надежности зарубежного субъекта хозяйствования.



Подписание Соглашения о сотрудничестве между Белэксимгарантом и Индонезийским экспортно-кредитным агентством ASEI



Подписание Соглашения о сотрудничестве между Белэксимгарантом и Экспортным кредитным агентством Италии SACE

Соглашения с экспортно-кредитными агентствами

1. Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР)
2. Акционерное общество «Экспортно-кредитная страховая корпорация» (КазЭкспортГарант)
3. Чешское экспортное гарантийное агентство (EGAP)
4. Польская корпорация страхования экспортных кредитов (KUKE)
5. Венгерское страховое экспортное агентство (MENIB)
6. Экспортное кредитное агентство Италии (SACE)
7. Израильская государственная корпорация экспортного страхования (АНСР'А)
8. Экспортно-импортный банк Словакии (EXIMBANKA SR)
9. Хорватский банк реконструкции и развития (НВОР)
10. Экспортно-кредитное агентство Сербии (АОФИ)
11. Экспортно-импортный банк Румынии (EXIM R)
12. Словенский банк экспорта и развития (SID Bank)
13. Экспортно-кредитный гарантийный фонд Эстонии (KREDEX)
14. Экспортно-импортный банк Тайваня (TEBC)
15. Экспортно-кредитное агентство Омана (ECGA O)
16. Индийская корпорация по гарантированию экспортных кредитов (ECGZ)
17. Болгарское экспортно-кредитное агентство (BAEZ)
18. Экспортно-кредитное агентство Египта (ECGE)
19. Индонезийское экспортно-кредитное агентство (ASEI)

Ола Гадалла: тенденции Пражского клуба



Большая честь для меня, как для Председателя Пражского клуба выступить с приветственным словом для годового отчета Белэксимгаранта. Пражский клуб был создан в 1993 году с целью поддержать экспортно-кредитные агентства развивающихся стран в создании и развитии страхования экспортных кредитов и инвестиций, которое повышает эффективность международной торговли и стимулирует экспорт.

На сегодняшний день Пражский клуб насчитывает 37 агентств-членов, представляющих 34 страны мира, а также 3 транснациональных организации.

В 2011 году всеми членами Пражского клуба было предоставлено страхового покрытия экспорта на общую сумму 26,7 млрд долларов США и получено страховых премий на 248 млн долларов США.

Секретариат Бернского союза постоянно проводит работу по развитию и оптимизации коммуникаций между членами Пражского клуба. Выбор тем для обсуждения в рамках наших регулярных встреч, ровно как и выбор тем для семинаров, производится с целью раскрытия наиболее актуальных проблем и вопросов в современной нестабильной экономической среде и постоянно меняющейся мировой экономике.

Учитывая текущие потрясения в мировой экономике, сегодня самое время для экспортно-кредитных агентств объединить усилия и быть готовыми к растущим потребностям экспортеров в обеспечении и покрытии международной торговли в условиях нестабильности внешних рынков.

Еще раз благодарю вас за предоставленную возможность принять участие в вашем годовом отчете и пожелать Белэксимгаранту всяческих успехов в будущем.

Председатель Пражского клуба
Ола Гадалла



Осенняя сессия Пражского клуба в г. Белград (Сербия)



Весенняя сессия Пражского клуба в г. Алматы (Казахстан)

Совместные проекты



Подписание Договора добровольного страхования риска непогашения кредита Белэксимгарантом и Новикомбанком

В рамках заседания Совета Министров Союзного государства России и Беларуси 18 июня 2012 года Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР) и Белорусское республиканское унитарное предприятие экспортно-импортного страхования «Белэксимгарант» подписали Генеральное

соглашение о сотрудничестве и совместной деятельности.

Компании договорились создать рабочую группу экспертов для проработки дополнительных форм сотрудничества. И уже 1 ноября 2012 года в Минске состоялось очередное заседание рабочей группы экспертов. В ходе встречи компании подписали второй совместный документ, который регламентирует взаимоотношения компаний по одному из ключевых направлений сотрудничества – Договор факультативного перестрахования.

Сегодня, когда мы видим четкие тенденции роста белорусско-российского товарооборота, активное взаимодействие предприятий по осуществлению совместных внешнеторговых проектов, национальные экспортно-кредитные агентства Беларуси и России готовы поддержать кооперационные инициативы резидентов Союзного государства. Наличие такого документа позволяет компаниям оказывать содействие друг другу в предоставлении страхового покрытия по белорусским и российским экспортным проектам, в реализации которых заинтересованы обе стороны, а также по совместным проектам на третьи страны.

25 декабря 2012 года в Москве состоялось заседание Совета директоров ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций». Результатом заседания стало подтверждение участия ЭКСПАР в перестраховании рисков по

экспортным контрактам белорусских предприятий на поставку грузовых автомобилей в Боливарианскую Республику Венесуэлу. При этом реализация проектов осуществляется с участием российских производителей-поставщиков запчастей для производства конечной продукции.

Начало 2013 года было ознаменовано новым витком развития сотрудничества Белэксимгаранта с государственными экспортными кредитными агентствами и крупнейшими банками стран СНГ.

В рамках заседания Российско-Белорусского Делового Совета генеральный директор Белэксимгаранта Геннадий Мицкевич и заместитель президента «Новикомбанк» Елена Ширинская подписали первый в истории российско-белорусского сотрудничества договор добровольного страхования риска непогашения кредита.

Договор предусматривает страхование рисков банка по проекту финансирования РУП «Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов» в размере 2 млн долларов США. Данное решение было принято на страховом комитете Белэксимгаранта. Структура сделки является дебютной и уникальной в истории российско-белорусского банковского и страхового сотрудничества.

«Новикомбанк» является стабильным, динамично развивающимся банком, позиционирует себя как опорный банк единого экономического и таможенного пространства. На протяжении двухлетнего сотрудничества с финансовыми институтами Республики Беларусь «Новикомбанк» поддерживал местную экономику через инструменты торгового финансирования, синдицированные кредиты, операции на рынках межбанковского кредитования, форекс и своп.



Подписание Договора факультативного перестрахования Белэксимгарантом и ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций»

Фабрис Морель: тренды Бернского союза



Страхование экспортных рисков стабильно развивалось в 2012 году. На фоне замедления роста международной торговли в 2012 году прирост объема экспорта покрываемого страхованием составил 1,4%, то есть члены Бернского союза и Пражского клуба предоставили страхового покрытия на общую сумму 1,7 трлн долларов США. При этом около 1,5 трлн долларов США данной суммы приходится на страхование краткосрочных

экспортных контрактов, в то же время ответственность по страхованию средне- и долгосрочных экспортных рисков составила более 180 млрд долларов США.

Как и ожидалось, уровень выплат страхового возмещения по страхованию краткосрочных экспортных кредитов вырос в 2012 году. Страховые выплаты в средне- и долгосрочном сегменте остались на прежнем уровне, достаточно высоком, как и в 2011 году. Совокупный объем страховых выплат по обоим направлениям бизнеса составил 4,7 млрд долларов США.

С начала кризиса 2008 года экспортно-кредитные агентства-члены Бернского союза и Пражского клуба заплатили около 20 млрд долларов США экспортерам, чтобы компенсировать убытки, понесенные в результате дефолтов зарубежных покупателей и прочих должников. Несмотря на это, кредитные страховщики продолжают обеспечивать стабильный уровень страхования экспортных рисков на благо развития международной торговли.

Экспортно-кредитные страховщики играют важную роль в укреплении мировой экономики

2012 год был очень напряженным для развития экспортного страхования, что явилось результатом продолжающихся геополитических и региональных проблем, а также замедления роста в развитых странах.

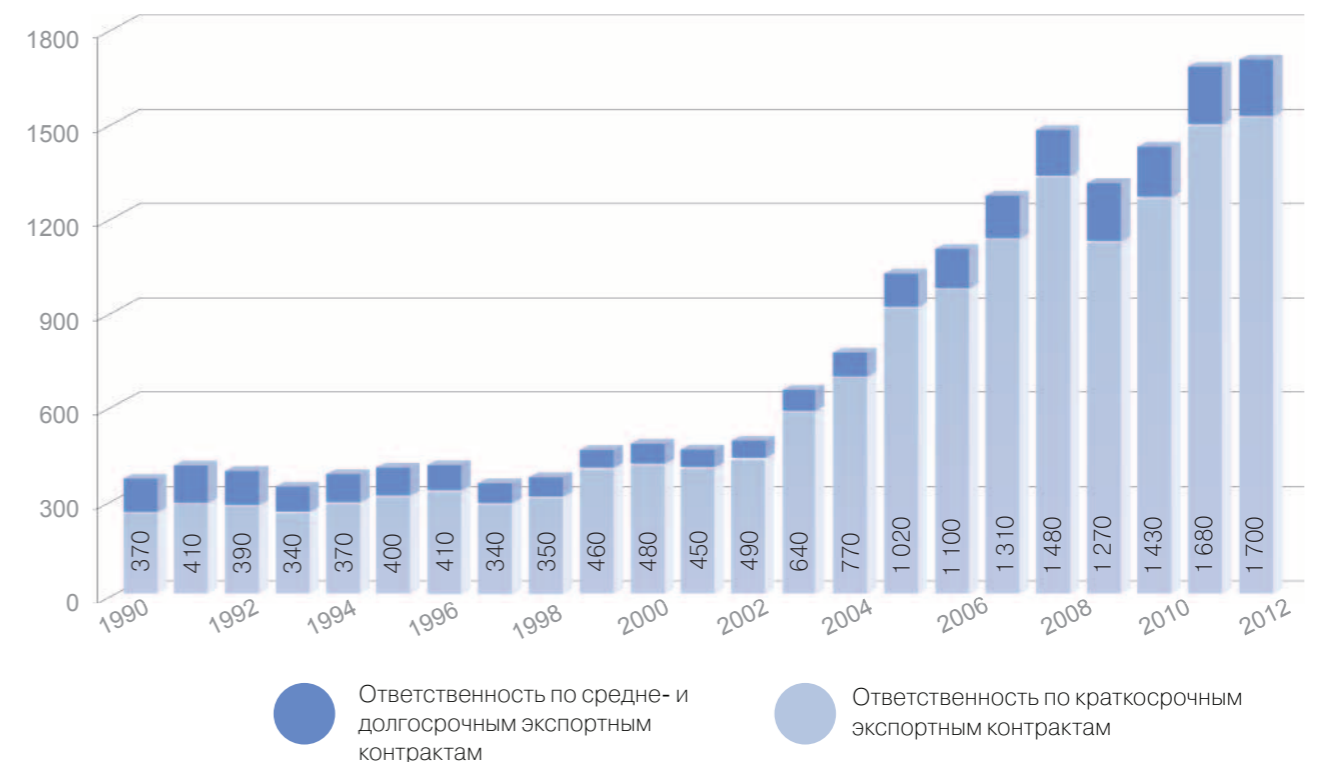
В целях поддержки национального экспорта, отдельные экспортно-кредитные агентства, в частности в Европе, по просьбе правительств выступили с инициативами привлечь финансовые средства на рынках капитала и небанковские источники поддержки торгового финансирования. Данный факт является позитивным событием не только для экспортеров, но и для банковского сектора, так как реальный сектор экономики, финансисты и страховщики должны объединить усилия для поддержания развития мировой торговли.

Эффективность работы экспортно-кредитных агентств и частных страховщиков кредитов и инвестиций в 2013 году будет зависеть от интенсивности мировой торговли и роста мировой экономики. В то же время, экспортно-кредитные агентства, такие как Белэксимгарант, хранят потенциал к внесению существенного вклада в поддержание торговых потоков и дальнейшее укрепление основ глобального экономического роста.

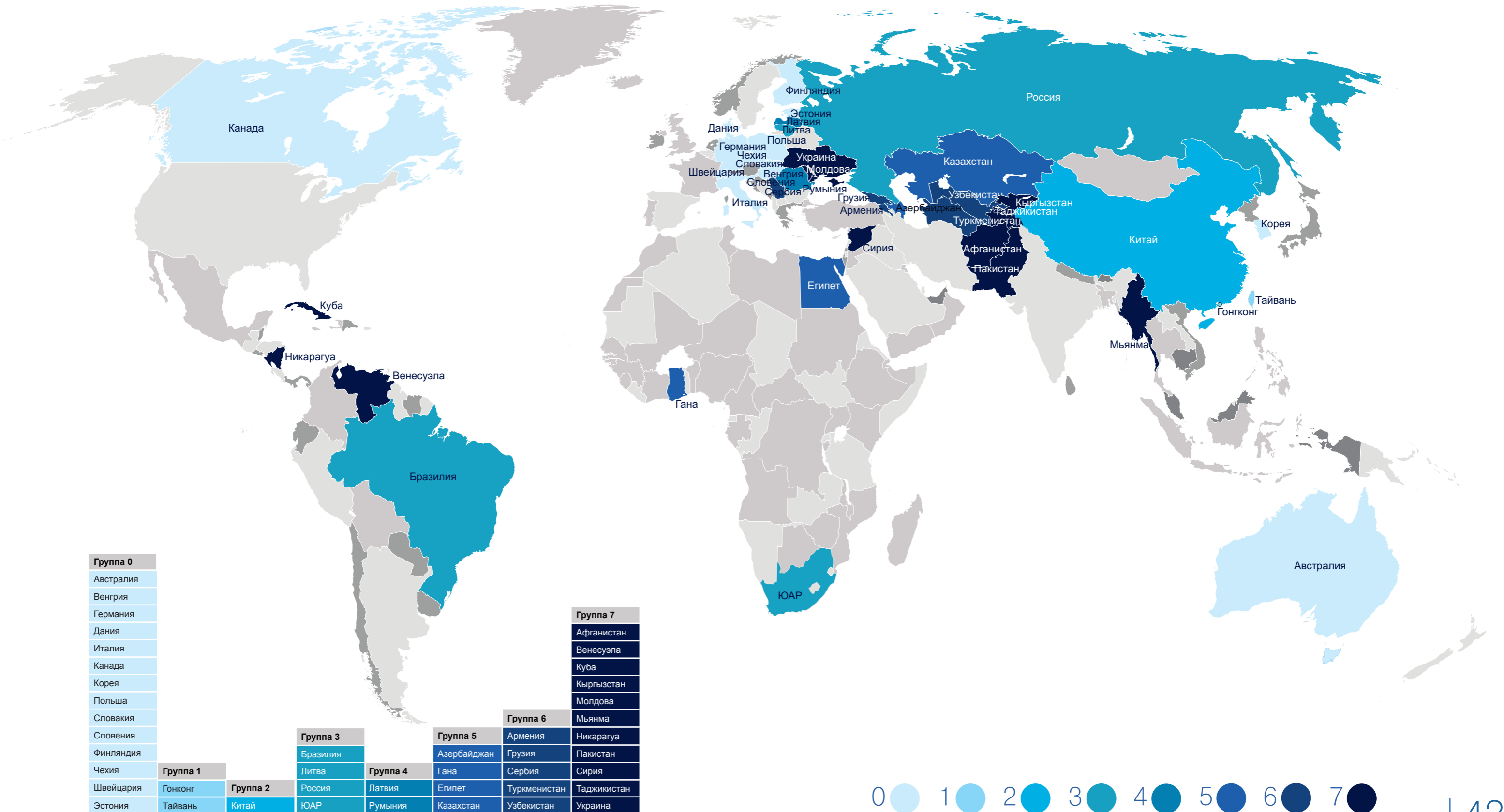
Члены Бернского союза и Пражского Клуба, как государственные, так и частные, будут продолжать играть важную роль в обеспечении снижения рисков экспортеров и банков, а также содействовать движению торговых потоков в интересах глобального роста.

Заместитель
Генерального секретаря
Бернского союза
Фабрис Морель

Ответственность по экспортным договорам, млрд долларов США



География страхового покрытия экспортных контрактов



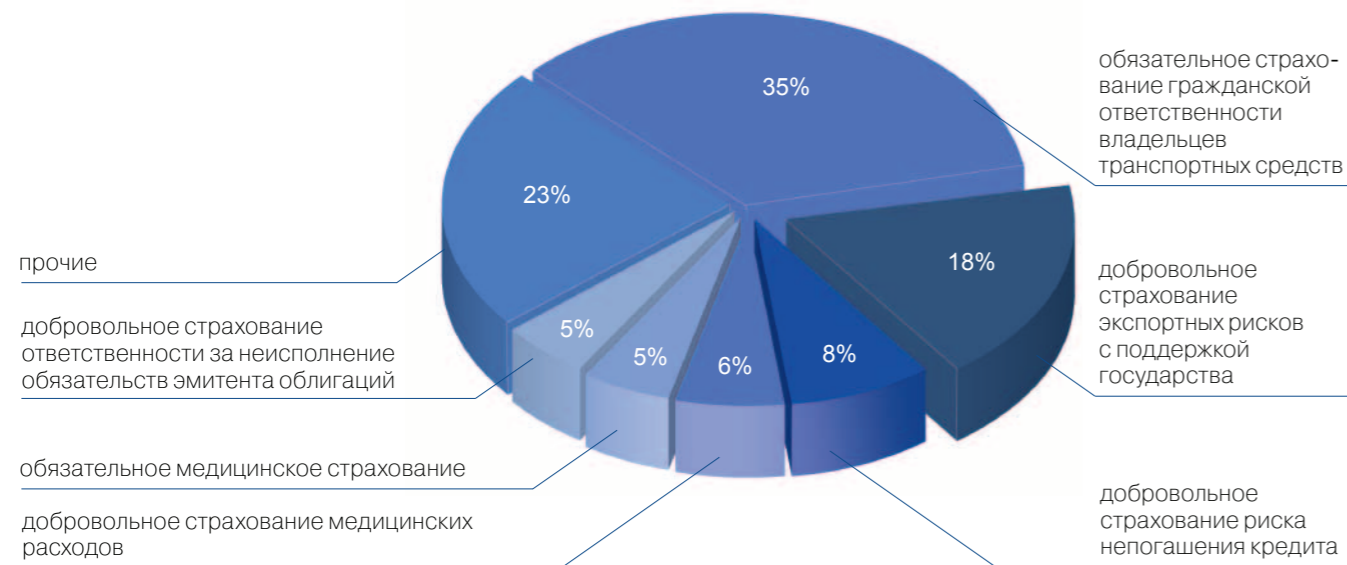
Финансовые показатели

Ответственность – 4,3 трлн руб.
География покрытия – 44 страны
Прибыль – 108,3 млрд руб.
Рентабельность – 40,6%
Собственный капитал – 4 057,4 млрд руб.
Рейтинг (Fitch Ratings) – «B-»
Прогноз «Стабильный»

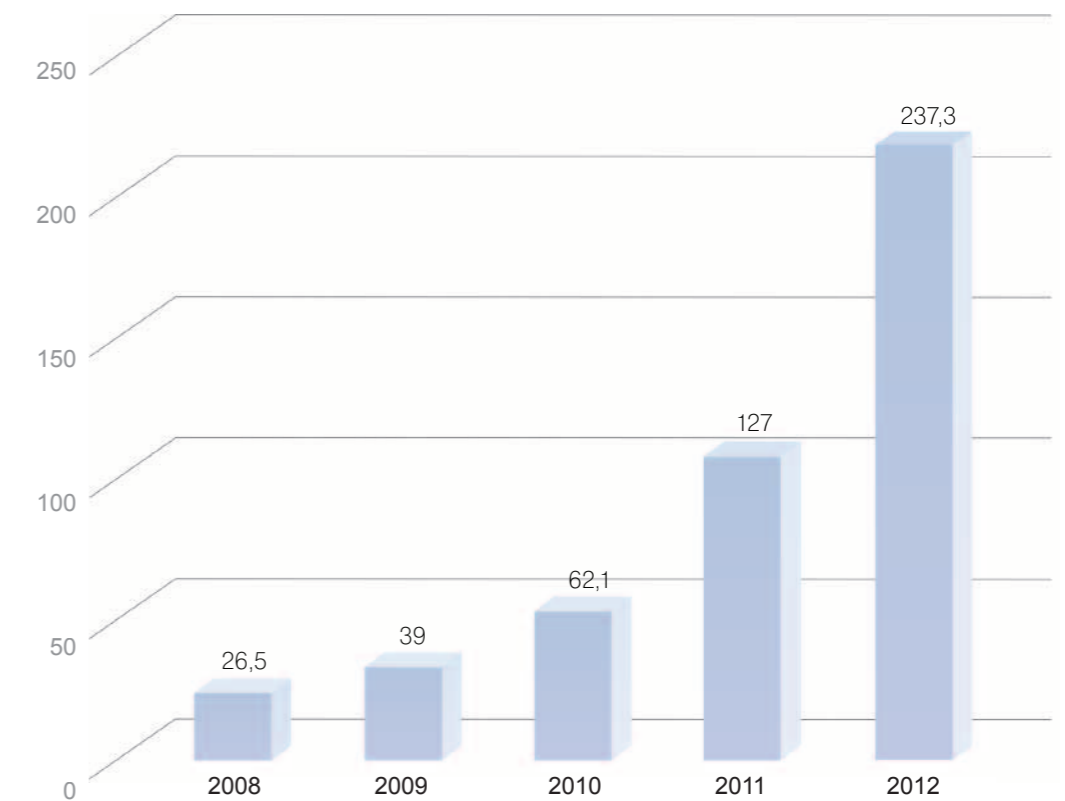


Общие финансовые показатели

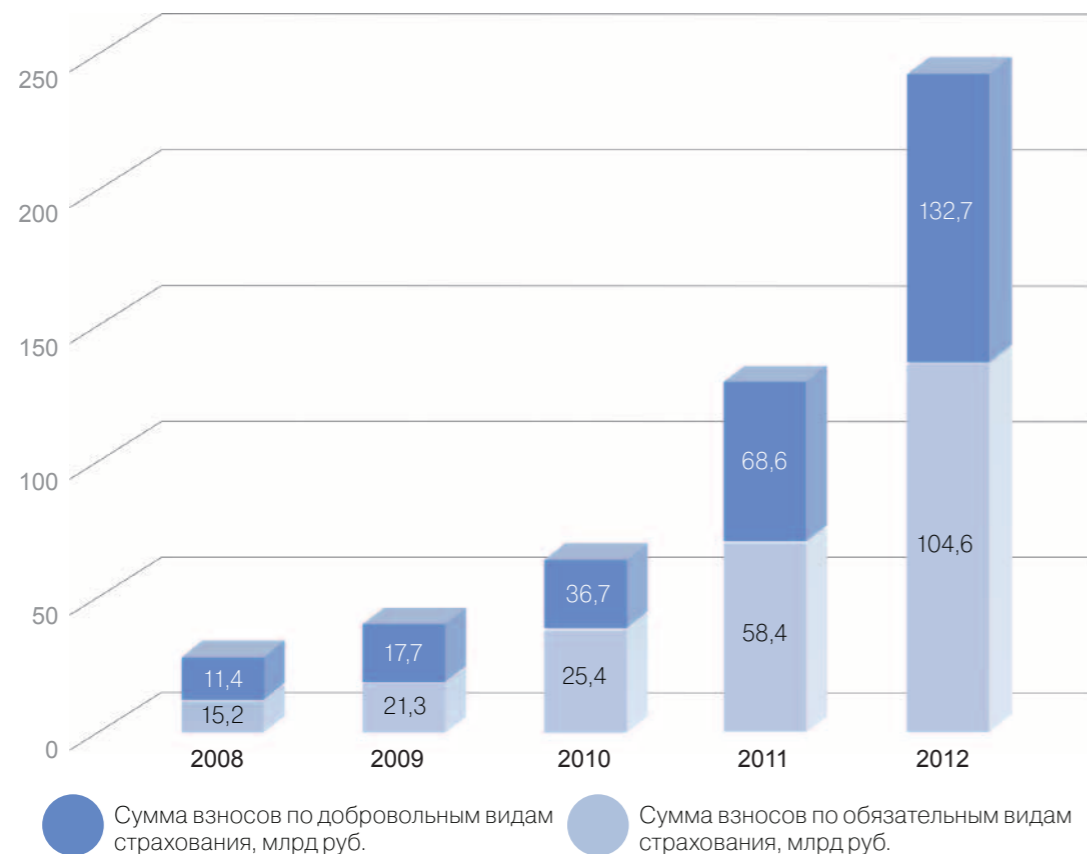
Структура страхового портфеля, %



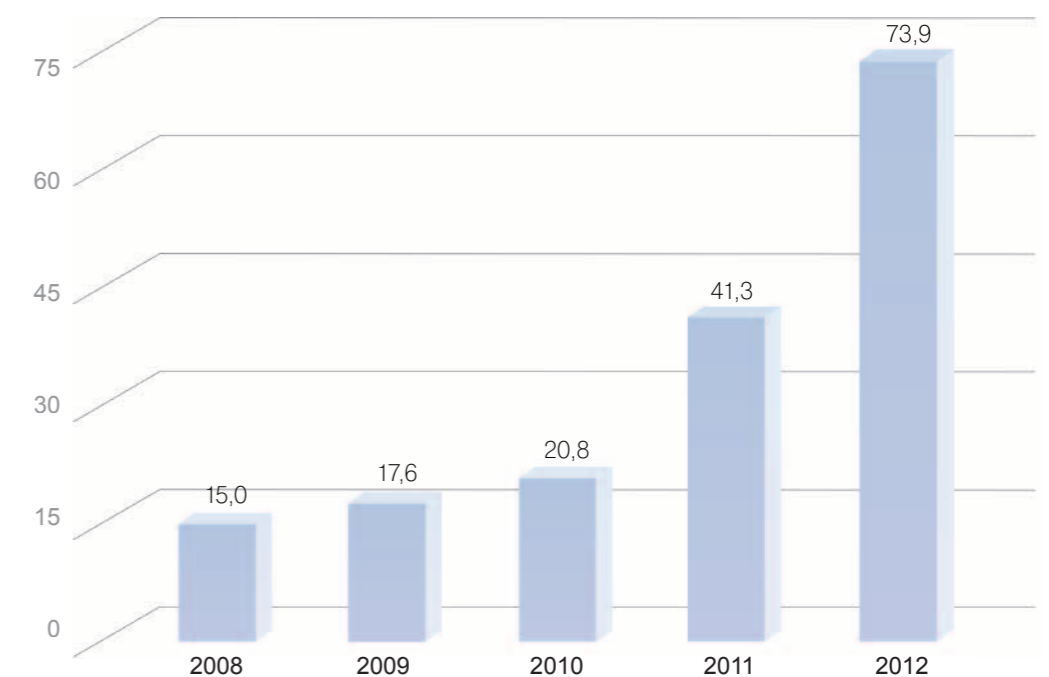
Совокупная сумма взносов, млрд руб.



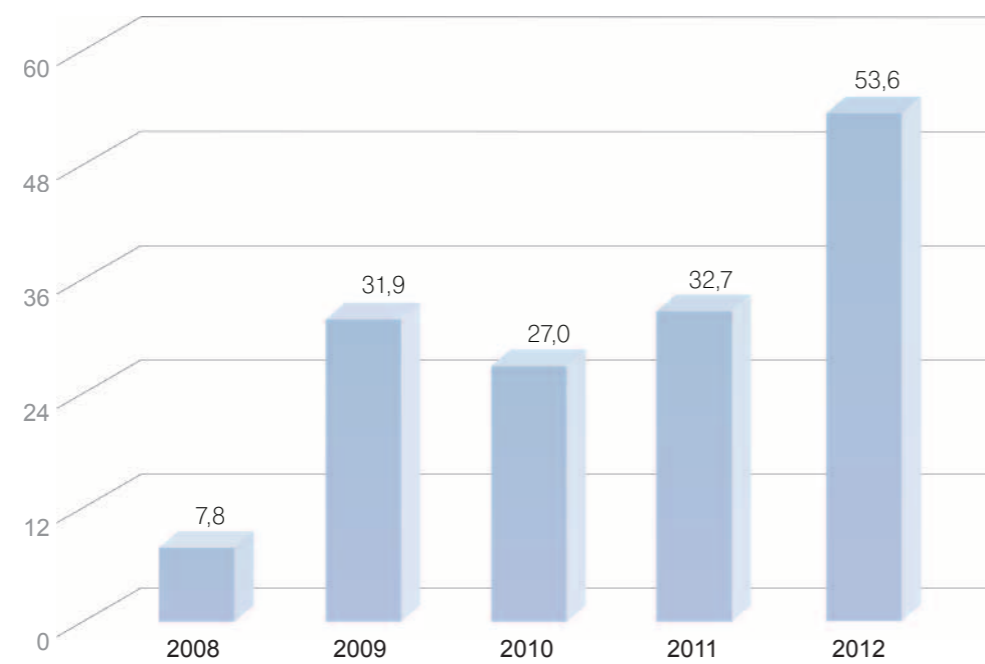
Соотношение добровольных и обязательных видов страхования



Общий объем страхового покрытия по заключенным договорам страхования, трлн руб.



Совокупная сумма выплаченного страхового возмещения, млрд. руб.



Основные показатели деятельности

	2008	2009	2010	2011	2012
Поступило взносов по договорам прямого страхования, млрд руб.	26,5	39,0	62,1	127,0	237,3
Прибыль, млрд руб.	11,8	24,4	25,0	186,2	108,3
Рентабельность финансово-хозяйственной деятельности с учетом инвестиционной деятельности, %	47,0	40,6	37,5	123,5	40,6
Уплачено платежей в бюджет и внебюджетные фонды, млрд руб.	7,0	13,8	13,9	39,2	79,3
Общий объем страхового покрытия по заключенным договорам страхования, трлн руб.	15,0	17,6	20,8	41,3	73,9
Страховые резервы и фонды с учетом доли перестраховщика, млрд руб.	13,7	22,5	31,0	86,8	111,8
Количество заключенных договоров страхования	529 389	482 205	529 268	605 535	684 883
Собственный капитал, млрд руб.	88,0	450,1	463,1	591,7	4 057,4
Уставный фонд, млрд руб.	81,3	435,7	448,1	454,7	3 937,6
Среднесписочная численность штатных работников	252	284	324	374	401

Бухгалтерский баланс

АКТИВЫ	Сумма, тыс. руб.
I. ДОЛГОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ	
Основные средства	20 217 960
Нематериальные активы	92 098
Доходные вложения в материальные активы	23 999
В том числе: инвестиционная недвижимость	23 999
Вложения в долгосрочные активы	45 537
Долгосрочные финансовые вложения	3 752 011 770
Долгосрочная дебиторская задолженность	22 868 262
Отложенные налоговые активы	
Прочие долгосрочные активы	225 104
ИТОГО по разделу I	3 795 484 730
II. КРАТКОСРОЧНЫЕ АКТИВЫ	
Запасы	2 993 734
в том числе материалы	2 993 734
Долгосрочные активы, предназначенные для реализации	
Расходы будущих периодов	725 389
Налог на добавленную стоимость по приобретенным товарам, работам, услугам	
Доля перестраховщиков в страховых резервах	31 983 861
В том числе: резерв незаработанной премии	28 397 035
резервы убытков	3 586 826
другие технические резервы	
Краткосрочная дебиторская задолженность	37 964 087
Краткосрочные финансовые вложения	
Денежные средства и их эквиваленты	384 239 306
Прочие краткосрочные активы	
ИТОГО по разделу II	457 906 377
БАЛАНС	4 253 391 107

ПАССИВЫ	Сумма, тыс. руб.
III. СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ	
Уставный капитал	3 937 586 180
Резервный капитал	539 998
В том числе резервный фонд заработной платы	539 998
Добавочный капитал	18 514 360
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	101 262 276
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	
Целевое финансирование	362
ИТОГО по разделу III	4 057 903 176
IV. СТРАХОВЫЕ РЕЗЕРВЫ И ФОНДЫ	
Резервы по видам страхования, относящимся к страхованию жизни	
Резерв незаработанной премии	117 378 873
Резервы убытков	26 441 617
Другие технические резервы	
Иные страховые резервы	
Фонд предупредительных (превентивных) мероприятий	4 777 686
Гарантийные фонды	27 925
Иные фонды, образованные в соответствии с законодательством	42 549
ИТОГО по разделу IV	148 668 650
V. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	
Долгосрочные кредиты и займы	
Долгосрочные обязательства по лизинговым платежам	
Отложенные налоговые обязательства	
Доходы будущих периодов	22 823 871
Резервы предстоящих платежей	
Прочие долгосрочные обязательства	
ИТОГО по разделу V	22 823 871
VI. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	
Краткосрочные кредиты и займы	
Краткосрочная часть долгосрочных обязательств	
Краткосрочная кредиторская задолженность - всего	20 098 540
Обязательства, предназначенные для реализации	
Доходы будущих периодов	3 896 870
Резервы предстоящих платежей	
Прочие краткосрочные обязательства	
ИТОГО по разделу VI	23 995 410
БАЛАНС	4 253 391 107

Отчет о прибылях и убытках

НАИМЕНОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ	Код	За отчетный период, тыс. руб.
ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ, ОТНОСЯЩЕМУСЯ К СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ		
Страховые взносы (страховые премии), брутто	010	
Страховые выплаты	020	
Изменение резервов по видам страхования, относящимся к страхованию жизни (+ или -)	030	
Отчисления в гарантийный фонд и фонд предупредительных (превентивных) мероприятий	040	
Расходы на ведение дела	050	
Прибыль (убыток) от операций по видам страхования, относящимся к страхованию жизни	060	
ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ ИНОМУ, ЧЕМ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ		
Страховые взносы (страховые премии), брутто – всего	070	238 288 544
В том числе: по прямому страхованию и сострахованию	071	237 311 384
по рискам, принятым в перестрахование	072	977 160
Страховые премии по рискам, переданным в перестрахование, брутто	073	37 840 207
Страховые взносы (страховые премии) с учетом перестрахования, нетто (строки 070 – 073)	074	200 448 337
Изменение резерва незаработанной премии, брутто	080	(38 283 096)
Изменение доли перестраховщиков в резерве незаработанной премии	081	7 728 330
Изменение резерва незаработанной премии с учетом перестрахования, нетто (итог строк 080 и 081)	082	(30 554 766)
Заработанные премии, нетто (итог строк 074 и 082)	085	169 893 571
Оплаченные убытки (страховые выплаты), брутто	090	53 614 990
Доля перестраховщиков в убытках (страховых выплатах)	091	1 885 774
Оплаченные убытки (страховые выплаты) с учетом перестрахования, нетто (строки 090 – 091)	092	51 729 216
Изменение резервов убытков (страховых выплат), брутто	095	5 163 400
Изменение доли перестраховщиков в резервах убытков (страховых выплат)	096	340 364
Изменение резервов убытков (страховых выплат) с учетом перестрахования, нетто (итог строк 095 и 096)	097	5 503 764
Заработанные премии за вычетом страховых убытков (страховых выплат) (строки 085 – 092 + 097)	100	123 668 119
Изменение других технических резервов	110	
Изменение иных страховых резервов	120	
Отчисления в фонды предупредительных мероприятий и гарантийные фонды	130	8 091 604
Отчисления в иные фонды, образованные в соответствии с законодательством	140	562 170
Расходы на ведение дела – всего	150	50 843 556
В том числе комиссионное вознаграждение и танъемы по рискам, принятым в перестрахование	151	132 835
Комиссионное вознаграждение и танъемы по рискам, переданным в перестрахование	155	4 537 655
Доходы и расходы по деятельности, связанной со страхованием иным, чем страхование жизни	160	3 824 322
Прибыль (убыток) от операций по видам страхования иным, чем страхование жизни (строки 100 + 110 + 120 – 130 – 140 – 150 + 155 +/- 160)	170	72 532 766
Доходы по инвестиционной деятельности	180	32 078 984
Расходы по инвестиционной деятельности	190	214 517
Доходы по финансовой деятельности	200	94 403 255
Расходы по финансовой деятельности	210	79 542 992
Иные доходы и расходы	220	(10 999 413)
Прибыль (убыток) от инвестиционной, финансовой и иной деятельности (строки 180 – 190 + 200 – 210 +/- 220)	230	35 725 317
Прибыль (убыток) отчетного периода (строки ± 060 ± 170 ± 230)	240	108 258 083
Налог на прибыль	250	20 649 089
Прочие налоги и сборы, исчисляемые из прибыли (дохода)	280	26 148 435
Чистая прибыль (убыток) (строки ± 240 – 250 ± 260 ± 270 – 280)	290	61 460 559
Результат от переоценки долгосрочных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	300	5 083 165
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток)	310	
Совокупная прибыль (убыток) (строки ± 290 ± 300 ± 310)	320	66 543 724

Контакты

Центральный офис

220004, г. Минск, ул. Мельникайте, д. 2
тел. **+375 17 209 40 28 (67 – факс)**

info@eximgarant.by

Управление страхования экспортных рисков: **306 02 23 (35 – факс)**

Управление страхования финансовых рисков: **203 09 51 (факс)**

Филиал «Белэксимгарант-Брест»

224005, г. Брест, ул. Гоголя, д. 46
тел. **+375 162 23 01 32, 21 14 53 (факс)**

brst@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Витебск»

210015, г. Витебск, ул. Чкалова, д. 1/17
тел. **+375 212 27 68 97 (92)**

vitebsk@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Гомель»

246050, г. Гомель, ул. Советская, д. 5А
тел. **+375 232 74 26 89**

gomel@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Гродно»

230030, г. Гродно, ул. Болдина, д. 6, корп. 1
тел. **+375 152 48 27 95 (факс)**

grodno@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Минск»

220004, г. Минск, ул. Мельникайте, д. 2, оф. 703
тел. **+375 17 306 02 64, 203 09 18 (факс)**

minsk@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Минская область»

220116, г. Минск, пр. Газеты «Правда», д. 9
тел. **+375 17 277 03 75, 297 67 20 (факс)**

minsk_obl@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Могилев»

212030, г. Могилев, пер. Т. Карпинской, д. 3
тел. **+375 222 31 16 57, 22 61 13 (факс)**

mogilev@eximgarant.by

