

БЕЛЭКСИМГАРАНТ

Годовой отчет за 2011 год

1,1 трлн. руб.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

44 страны

география покрытия

186,2 млрд. руб.

прибыль

123,5%

рентабельность

591,7 млрд. руб.

собственный капитал

Рейтинг (Fitch Ratings) В-прогноз «Стабильный»

СОДЕРЖАНИЕ

Владимир Амарин. Белэксимгарант в 2011 году 5

Геннадий Мицкевич.
Вступительное слово генерального директора 7

О компании

Национальная система стимулирования экспорта 11

Перспективные направления 13

Основные события 2011 года 15

Наши клиенты в 2011 году 19

Михаил Ольшанский и Виталий Войтик.
Новые возможности для наших клиентов 21

География страхового покрытия
экспортных контрактов 25

Международное сотрудничество 29

Внедрение прогрессивного опыта

Международные тенденции 33

Рейтинг Белэксимгаранта
в рамках Пражского клуба 35

Бизнес-процессы

Как мы работаем 39

Кадровый потенциал компании 43

Финансовые показатели

Общие финансовые показатели 47

Страхование экспортных рисков
с поддержкой государства 51

Финансовая отчетность за 2011 год 55

Контакты. Адреса и телефоны офисов компании 57

БЕЛЭКСИМГАРАНТ НА СТРАХОВОМ РЫНКЕ РЕСПУБЛИКИ



В 2011 году Белэксимгарант обеспечил высокий уровень эффективности своей деятельности. Компания стала абсолютным лидером страховой отрасли республики по уровню прибыли: рентабельность финансово-хозяйственной деятельности составила 123,5 процента.

При этом, реинвестируя средства в развитие бизнеса и наращивание собственного капитала, Белэксимгарант демонстрирует прогрессивный дальновидный подход к организации и управлению финансами. Низкий уровень выплат страхового возмещения по договорам страхования предпринимательских рисков и высокий уровень поступлений по суброгации говорят о высоком качестве андеррайтинга и риск-менеджмента. Компания умеет адекватно оценить уровень риска

и предпринять все необходимые меры в управлении им.

Белэксимгарант удерживает лидирующие позиции и по основному показателю деятельности — сбору страховых взносов.

Специализация компании на работе с крупными предприятиями страны, поддержка бизнеса и защита интересов белорусских компаний на внутреннем рынке и за рубежом год за годом работали на репутацию надежного государственного страховщика.

Белэксимгарант создал достаточно надежную систему страхования экспортных рисков с поддержкой государства, отвечающую интересам Республики Беларусь и содействующую реализации экспортного потенциала.

Сегодня Белэксимгарант является одним из крупнейших участников страхового рынка Республики Беларусь, сумевшим завоевать первые позиции многих рейтингов как внутри страны, так и в рамках Пражского клуба Международного союза

страховщиков кредитов и инвестиций (Бернского союза), укрепляя авторитет нашей страны на мировой арене.

2011 год стал юбилейным для Белэксимгаранта. Хочу пожелать компании и ее коллективу не снижать темпов развития, укреплять доверие страхователей и позиции на рынке, а также продолжать внедрять передовой зарубежный опыт в белорусскую практику страхования, открывая новые горизонты для страхового бизнеса страны.

Первый заместитель
Министра финансов
Республики Беларусь
Владимир Амарин

ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА



Уважаемые клиенты, партнеры и коллеги, друзья!

Представляя отчет, прежде всего я посылаю вам слова глубокой признательности и благодарности за помощь, оказываемую Белэксимгаранту в период его становления и развития, и особенно за взаимодействие в части освоения страхования экспортных рисков с поддержкой государства.

Именно благодаря вам, творческому использованию опыта зарубежных коллег, взаимопониманию и поддержке органов государственного управления, коллективу Белэксимгаранта удалось в непростых условиях обеспечить динамичное развитие предприятия и добиться решения стоящих перед ним задач.

Минувший год можно назвать знаковым для Белэксимгаранта: исполнилось десять лет деятельности предприятия на страховом рынке страны и пятилетие реализации исключительного права на проведение страхования экспортных рисков с поддержкой государства.

Хотя пять лет и небольшой по историческим меркам период, но в истории Белэксимгаранта это особый этап в развитии, я бы сказал, важнейшая результативная веха. За это короткое время совместно с другими заинтересованными нам удалось создать белорусскую национальную систему поддержки экспорта. Сегодня она аккумулирует в себе передовой опыт известных экспортно-кредитных страховых агентств, отвечает принципам Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернского союза), и, что особенно важно, — система востребована предприятиями-экспортерами, инвесторами.

В данном отчете вы имеете возможность ознакомиться не только с итогами

финансово-экономической деятельности Белэксимгаранта, но и увидеть конкретные результаты функционирования национальной системы поддержки белорусских экспортеров, ключевого для Белэксимгаранта вида страховой деятельности.

В отчете содержатся также итоги работы по совершенствованию нормативной правовой базы и оптимизации структуры предприятия, которые, как представляется, обеспечат внедрение новых направлений страхования, расширение числа страховых продуктов, предлагаемых экспортерам.

На новом этапе своего развития Белэксимгарант и дальше будет концентрировать свои финансовые и кадровые ресурсы на увеличении объемов страховой поддержки экспорта с учетом его дальнейшей диверсификации. Это непростая задача. Белэксимгарант как состоявшееся экспортно-кредитное агентство способно обеспечить ее решение.

Кроме того, предприятие готово к предоставлению страховой

защиты рисков, сопутствующих реализации инвестиционных программ на территории Республики Беларусь, осуществляемых с участием зарубежного капитала.

В настоящее время собственный капитал Белэксимгаранта составляет около 74 млн. долл. США, объем принятой ответственности по договорам страхования экспортных кредитов за пять лет превысил 870 млн. долл. США. Компания обладает разветвленной сетью филиалов и укомплектована квалифицированными специалистами. Имеет необходимые структуры и набор механизмов по изучению контрагентов, урегулированию убытков, возврату долгов.

Словом, в арсенале Белэксимгаранта имеются разнообразные инструменты, используя которые предприятия-экспортеры и инвесторы имеют возможность минимизировать свои риски и успешно вести бизнес.

Со своей стороны компания гарантирует эффективное взаимовыгодное партнерство.

Генеральный директор
Геннадий Мицкевич

Открывайте

НОВЫЕ

РЫНКИ

СБЫТА

Мы

покроем политические

РИСКИ

НАЦИОНАЛЬНАЯ СИСТЕМА СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА

На страховом рынке Республики Беларусь Белэксимгарант работает уже десять лет, и основной целью своей деятельности мы позиционируем создание и совершенствование национальной системы стимулирования экспорта.

В процессе эволюции законодательной базы был издан Указ Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 года № 534 «О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг)». С принятием данного Указа система страхования

внешнеэкономических рисков начала функционировать на новом уровне, с использованием поддержки государства, что сделало страховой продукт Белэксимгаранта уникальным, не имеющим аналогов на страховом рынке республики.

**ПРОДУКТ
БЕЛЭКСИМГАРАНТА
УНИКАЛЬНЫЙ,
НЕ ИМЕЮЩИЙ
АНАЛОГОВ НА
СТРАХОВОМ РЫНКЕ
РЕСПУБЛИКИ**

Сегодня, по истечении пяти лет успешного функционирования и развития системы стимулирования экспорта Белэксимгарант предлагает белорусским производителям широкий спектр страховых услуг:

1. Страхование кратко-, средне- и долгосрочных экспортных контрактов от политических и коммерческих рисков
2. Страхование убытков экспортеров, связанных с выполнением экспортного контракта
3. Страхование инвестиций резидентов Республики Беларусь в иностранных государствах от политических рисков
4. Страхование экспортных рисков по операциям, осуществляемым на условиях лизинга

5. Страхование риска непогашения банковского кредита, предоставленного отечественному экспортеру для производства экспортной продукции (выполнения работ, оказания услуг)
6. Страхование риска непогашения экспортного кредита, предоставленного иностранному покупателю отечественной продукции
7. Страхование риска непогашения экспортного кредита, предоставленного резиденту для целей инвестирования
8. Страхование банковских гарантий или иных услуг, предоставляемых банком экспортера иностранным покупателям
9. Страхование экспортного факторинга

Наш страховой продукт включает основные и дополнительные услуги. Так, основная составляющая предполагает удовлетворение потребностей страхователя по экономической безопасности посредством выплаты страхового возмещения и урегулирования ущерба в результате наступления страхового случая.

Дополнительная составляющая включает квалифицированную консультативную помощь по существенным условиям и юридическим аспектам внешнеторговых контрактов на стадии их заключения и сопровождения. В ходе постоянного мониторинга финансового состояния, деловой активности и внешней среды контрагента

Белэксимгарант оказывает содействие в планировании объемов поставок продукции и налаживанию сотрудничества с зарубежными покупателями. То есть у Вас появляется не только надежный государственный страховщик, но и профессиональный финансовый менеджер, содействующий оптимизации Вашей маркетинговой стратегии.

Второй составляющей института поддержки экспорта является предоставление экспортных кредитов белорусскими банками при условии страхования экспортных операций в Белэксимгаранте. Так, экспортеру предлагается возможность получения кредитных ресурсов по коммерчески ориентированным процентным ставкам CIRR в евро и долларах США.

Национальная система

стимулирования экспорта для страны:

1. Воплощение прогрессивной мировой практики осуществления внешнеторговой деятельности в конкретных финансовых механизмах, закрепленных законодательством республики
2. Развитие и укрепление экспортного потенциала страны
3. Положительное влияние на внешнеторговое сальдо
4. Гарантированное поступление выручки в Республику Беларусь
5. Укрепление позиций Белэксимгаранта в рамках Пражского клуба Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций положительно отражается на авторитете страны в глазах мировой общественности
6. Отнесение страхового взноса на себестоимость продукции, оплачиваемую зарубежным клиентом, привлекает дополнительные валютные средства в республику

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ

Белэксимгарант активно развивает услуги по страхованию финансовых рисков. Данное направление страхового бизнеса весьма развито за рубежом, поэтому мы поверили в перспективность его развития в нашей стране. И уже сегодня, рост интереса руководителей белорусских предприятий к страхованию финансовых рисков превосходит ожидания.

Страхование банковских рисков

Поддерживая банки при проведении высокорисковых сделок, Белэксимгарант способствует развитию бизнеса страны: росту производства и товарооборота, обновлению основных средств, движению капитала внутри страны, трансформации денежных сбережений и капиталовложений.

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 11 августа 2011 года № 358 «О стимулировании реализации товаров» полис Белэксимгаранта может быть приравнен к страховому полису страховой организации — юридического лица соответствующей группы, в отношении которой не предусматривается формирование специальных

резервов на покрытие возможных убытков.

С использованием страховой поддержки Белэксимгаранта были предоставлены кредитные ресурсы предприятиям из различных отраслей народного хозяйства: РУП «БМЗ», ОАО «Нафтан», РУП «Беларуснефть-оргнефтехим», ОАО «Белкоммунмаш», ООО «Евроторг». В рамках проведения страхования банковских рисков Белэксимгарант активно сотрудничает с ведущими банками страны: ОАО «АСБ Беларусбанк», ОАО «Банк БелВЭБ», ОАО «Белинвестбанк», ОАО «Белагропромбанк», ОАО «БПС-Сбербанк», ОАО «Белгазпромбанк», ОАО «Паритетбанк» и др.

**ПОЛИС БЕЛЭКСИМГАРАНТА
МОЖЕТ БЫТЬ ПРИРАВНЕН
К СТРАХОВОМУ ПОЛИСУ
СТРАХОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ —
ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА
СООТВЕТСТВУЮЩЕЙ ГРУППЫ,
В ОТНОШЕНИИ КОТОРОЙ
НЕ ПРЕДУСМАТРИВАЕТСЯ
ФОРМИРОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ
РЕЗЕРВОВ НА ПОКРЫТИЕ
ВОЗМОЖНЫХ УБЫТКОВ**

Страхование ответственности за неисполнение (ненадлежащее исполнение) обязательств эмитента облигаций

Облигации служат дополнительным источником средств для эмитента, являясь эквивалентом займа. Данный инструмент активно используется в строительной промышленности. Сегодня строительные организации помимо традиционных механизмов привлечения инвестиций: собственные средства, кредиты банков и договоры долевого строительства, могут активно привлекать финансовые ресурсы посредством выпуска жилищных облигаций.

Страхование ответственности за неисполнение

(ненадлежащее исполнение) обязательств эмитента облигаций позволит владельцам облигаций получить страховое возмещение Белэксимгаранта, если эмитент по каким-либо причинам не сможет рассчитаться по своим обязательствам.

Таким образом, эмитенты получают возможность осуществить эмиссию ценных бумаг, используя в качестве обеспечения страховой полис Белэксимгаранта, а владельцы облигаций получают больше гарантий возврата вложенных средств в случае

непредвиденных обстоятельств. Кроме того, страховая компания осуществляет дополнительный надзор за деятельностью застройщика-эмитента.

На протяжении 2011 года Белэксимгарант активно поддерживал эмитентов в расширении их бизнеса. Наиболее крупными страхователями-эмитентами в области строительства стали Группа компаний «Юнивест-М», ООО «АРЭСА-СЕРВИС», ОАО «Гродножилстрой», ООО «Тамбаз», ОАО «Миснкпромстрой».

Страхование экспортных рисков по операциям, осуществляемым на условиях лизинга

Экономическая защита лизингодателя при осуществлении экспортных операций является одним из наиболее перспективных страховых продуктов Белэксимгаранта.

Основным клиентом Белэксимгаранта по данному виду страхования является национальный лизинговый оператор ОАО «Промагролизинг» — первая в республике специализированная лизинговая компания, созданная при непосредственном участии органа государственного управления для

реализации операций международного лизинга.

За период сотрудничества ОАО «Промагролизинг» и Белэксимгаранта было заключено 85 договоров страхования экспортных рисков. Усилиями ОАО «Промагролизинг» при страховой поддержке Белэксимгаранта была

осуществлена экспортная поставка техники РУП «Гомсельмаш», ОАО «МАЗ», ОАО «БелАЗ», ПО «МТЗ». Потенциал данного вида экономической деятельности находится на стадии реализации, поэтому активно ведется работа по расширению географии поставок белорусской техники на условиях лизинга.

ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ 2011 ГОДА

январь	Новый страховой продукт — Страхование риска непогашения экспортного кредита, предоставленного резиденту для целей инвестирования
февраль	Годовое совещание «Об итогах деятельности Белэксимгаранта за 2010 год»
март	Участие в конференции «Страхование экспортных кредитов, политические риски», организованной компанией IBC Global Conferences в Лондоне Участие в 3-м заседании Туркмено-Белорусской комиссии по экономическому сотрудничеству в г. Ашхабад
апрель	Белэксимгарант посетил г.Ереван в составе белорусской делегации с целью мониторинга деятельности ООО «Армяно-Белорусский торговый дом «Ар-Бе» Участие в Белорусско-Тайваньском бизнес-семинаре в Минске
май	Участие в весенней сессии Пражского клуба Бернского союза в Королевстве Тайланд Участие в работе Белорусско-Германского неправительственного Совета делового сотрудничества в Берлине

июнь

Участие в заседании Совместного Белорусско-Израильского комитета по торговому и экономическому сотрудничеству в Минске

июль

Выступление в БелТПП перед руководителями заграничных учреждений Республики Беларусь по теме «Национальная система мотивации и стимулирования экспорта с использованием страховых и банковских инструментов»

август

Посещение совместно с ОАО «Промагролизинг» Батуми по вопросу поставки в лизинг техники белорусского производства

сентябрь

Посещение Национальной выставки Республики Беларусь в г. Алматы
Первое место в соревнованиях по мини-футболу на Республиканской отраслевой спартакиаде Министерства финансов'2011

октябрь

Проведение мониторинга совместно с ОАО «МАЗ» исполнения действующих контрактов и укрепления делового сотрудничества с контрагентами Республики Куба

Участие в семинаре «Противодействие страховому мошенничеству. Практические рекомендации (предупреждение, выявление, расследование)» в Москве

Выступление на Республиканском семинаре по теме «Актуальные вопросы внешнеэкономической деятельности в условиях Таможенного союза Беларуси, России и Казахстана»

ноябрь

Участие в 10-м заседании Белорусско-Словацкой совместной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству

Участие в сессии Пражского клуба Бернского союза в Султанате Оман

Участие в 6-й специализированной выставке финансовых услуг «Банк. Страхование. Лизинг»

декабрь

Организационная поддержка визита официальной делегации компаний-членов Бернского союза, заинтересованных в предоставлении страхового покрытия по внешнеторговым сделкам с резидентами Республики Беларусь и инвестиционной деятельности

Участие в Польско-Белорусском экономическом форуме «Добрососедство 2011» в Бяла-Подляске и Белостоке

Решением Совета БелТПП генеральный директор Белэксимгаранта включен в Президиум БелТПП

13 декабря 2011 года во Дворце Республики состоялся торжественный вечер-презентация, посвященный 10-летию Белэксимгаранта

Поздравить Белэксимгарант с юбилеем пришли официальные лица, деловые партнеры и клиенты, друзья и коллеги компании.

На мероприятии были представлены история

создания Белэксимгаранта, главные вехи его деятельности: разработка национальной системы стимулирования экспорта, вступление в Пражский клуб Международного союза страховщиков кредитов

и инвестиций (Бернский союз), получение международного рейтинга финансовой устойчивости в международном рейтинговом агентстве Fitch Ratings и др.



Слева направо: Борис Чернявский, Валентина Моторная, Любовь Скакун, Сергей Лаврушко



Заместитель Министра финансов Республики Беларусь Шунько И.С.



Слева направо: Наталья Лазаренко, Антон Трушин

Белэксимгарант презентовал аналитический материал касательно показателей деятельности компании и результатов десятилетия, а также подробно представил линейку страховых продуктов с разъяснением всех преимуществ и бонусов. Компания выразила благодарность своим клиентам за возможность качественного и количественного развития бизнеса, официальным лицам за содействие в совершенствовании нормативно-правовой базы в части оптимизации осуществления профильной деятельности компании.



Слева направо: Дмитрий Ольховик, Любовь Карветская, Евгений Бровка

НАШИ КЛИЕНТЫ В 2011 ГОДУ

Объемы страхового покрытия

 ОАО «Минский автомобильный завод»	 СП «Белита» 000 ЗАО «Витэкс»	 ПО «Минский тракторный завод»	 ООО «Конте Спа»
45 025,62 тыс. долл США	31 834,58 тыс. долл США	31 226,39 тыс. долл США	23 022,34 тыс. долл США
 РУП «Белмедпрепараты»	 ЗАО «АТЛАНТ»	 ОАО «Промагролизинг»	 ОАО «Белшина»
19 683,71 тыс. долл США	16 963,06 тыс. долл США	16 586,77 тыс. долл США	8 847,56 тыс. долл США

 ОАО «АСБ Беларусбанк»	 ПО «БелАЗ» — ОАО «БелАЗ»	 ОАО «Белкоммунмаш»	 ОАО «Волковський мясокомбінат»
8 688,04 тыс. долл США	6 197,73 тыс. долл США	4 006,63 тыс. долл США	2 399,27 тыс. долл США
 ОАО «Полоцк-Стекловолокно»	 ОАО «Лента»	 ОАО «Ошмянский мясокомбинат»	 ЗАО «Дилис косметик»
2 397,68 тыс. долл США	1 949,44 тыс. долл США	1 820,69 тыс. долл США	1 344,48 тыс. долл США
 ОАО «Савушкин продукт»	 ЧПУП «Скидельагропродукт» Ф-л «Мостовский кумпячок»	 ОАО «Слуцкий сахарорафинадный комбинат»	 ОАО «Красносельск-стройматериалы»
1 151,73 тыс. долл США	1 089,85 тыс. долл США	927,49 тыс. долл США	764,54 тыс. долл США
 ДП «Минойтовский ремонтный завод»	 ОАО «Управляющая компания холдинга «Белорусские обои»	 ОАО «ВОЛАТАВТО»	 ОАО «Слонимский мясокомбинат»
633,35 тыс. долл США	441,87 тыс. долл США	435,37 тыс. долл США	389,05 тыс. долл США
 КУП «Витебский кондитерский комбинат «Витьба»	 Волковысское ОАО «Беллакт»	 ОАО «Жабинковский сахарный завод»	 ОАО «Калинковичский мясокомбинат»
272,14 тыс. долл США	227,50 тыс. долл США	195,37 тыс. долл США	188,54 тыс. долл США
 ОАО «Октябрьский завод сухого обезжиренного молока»	 ПООО «Техмаш»	 ОАО «Брестский чулочный комбинат»	 СП «Мидеа-Горизонт»
183,28 тыс. долл США	138,54 тыс. долл США	91,91 тыс. долл США	79,83 тыс. долл США
 ПО «Гомсельмаш»	 ОАО «Слуцкий мясокомбинат»	 ОАО «Гомельдрев»	 СП ЗАО «Милавица»
56,23 тыс. долл США	46,39 тыс. долл США	32,65 тыс. долл США	15,77 тыс. долл США

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ НАШИХ КЛИЕНТОВ

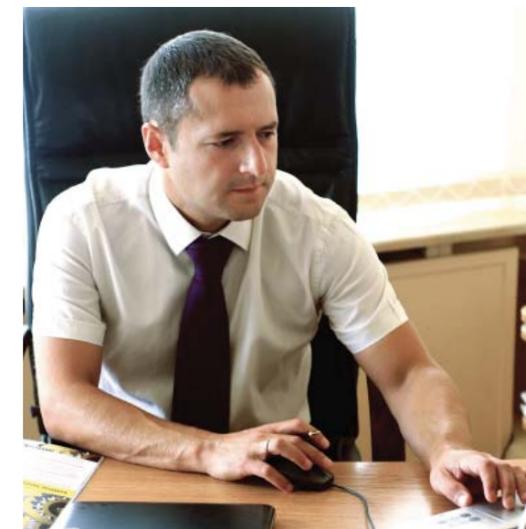
На протяжении 2011 года Белэксимгарант активно работал над совершенствованием основных направлений деятельности, оптимизировал действующие механизмы работы с целью обеспечения высоких темпов развития в 2012 году.



Слева направо: Первый заместитель генерального директора Михаил Ольшанский, Заместитель генерального директора Виталий Войтик

За год компания разработала два новых инструмента защиты интересов белорусских экспортеров: страхование риска непогашения экспортного кредита, предоставленного резиденту для целей инвестирования, и страхование экспортного факторинга. Оба страховых продукта направлены на взаимодействие с банками: первый позволит без риска финансировать инвестиционную экспансию белорусского капитала за рубеж, а страхование

договора международного факторинга позволит избежать высоких издержек снижения рисков по сделке с использованием дорогостоящих банковских инструментов и механизмов: аккредитивной формы расчетов, сотрудничества с иностранными банками и факторинговыми компаниями (импорт-факторами). Мы уверены, что данные направления перспективны, и они будут востребованы банками страны.



С целью защиты имущественных интересов Республики Беларусь в части страхования государственных проектов Белэксимгарант открыл новое направление бизнеса — страхование инвестиционных рисков.

**ЗА ГОД КОМПАНИЯ
РАЗРАБОТАЛА ДВА
НОВЫХ ИНСТРУМЕНТА
ЗАЩИТЫ ИНТЕРЕСОВ
БЕЛОРУССКИХ
ЭКСПОРТЕРОВ:
СТРАХОВАНИЕ РИСКА
НЕПОГАШЕНИЯ
ЭКСПОРТНОГО КРЕДИТА,
ПРЕДОСТАВЛЕННОГО
РЕЗИДЕНТУ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ
ИНВЕСТИРОВАНИЯ,
И СТРАХОВАНИЕ
ЭКСПОРТНОГО
ФАКТОРИНГА**



В рамках данного направления планируется предоставлять страховое покрытие на условиях сострахования и перестрахования по крупнейшим проектам нашего государства в области наукоемких технологий,

инновационного развития, строительства, активизируя и укрепляя взаимодействие с иностранными инвесторами.

Помимо создания новых направлений, Белэксимгарант активно работал над

оптимизацией действующих механизмов.

На протяжении года разрабатывались предложения по решению проблемных вопросов и внедрялись перспективные направления.

В результате проведенной работы уже в 2012 году появятся НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ:

1. Появится возможность производить компенсацию потерь банкам от предоставления экспортных кредитов в валюте предоставленного кредита.
2. Значительно упростится процедура доступа к экспортному кредитованию – для получения компенсации потерь от предоставления экспортных кредитов банки будут должны письменно уведомлять о заключении кредитных договоров органы государственного управления с приложением копии кредитного договора и расчета компенсации. Решение о компенсации в размере до 500 000 долларов США будет приниматься Министерством финансов, а уже более этой суммы — Советом Министров, что значительно сократит сроки предоставления экспортных кредитов.
3. Белэксимгарант обретет большую самостоятельность в принятии решений касательно возможности страхования того или иного проекта. Так как решение Правительства Республики Беларусь для заключения договора страхования будет требоваться только в случае, если ответственность по нему будет превышать 10 процентов собственного капитала страховщика. Ранее данный показатель составлял 5 процентов.
4. Кроме того, возможности Белэксимгаранта расширятся за счет внедрения нового механизма — фондирования. Белэксимгарант сможет размещать условные депозиты с целью финансирования конкретных экспортных проектов по коммерчески ориентированным процентным ставкам (CIRR).
5. Новое появится и для экспортеров — предприятие будет освобождаться от необходимости продления в Национальном банке Республики Беларусь срока завершения внешнеторговой операции на период ожидания и выплаты страхового возмещения при наличии полиса страхования экспортных рисков с поддержкой государства.

С ЦЕЛЬЮ ЗАЩИТЫ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ИНТЕРЕСОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ЧАСТИ СТРАХОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОЕКТОВ БЕЛЭКСИМГАРАНТ ОТКРЫЛ НОВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕСА — СТРАХОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ РИСКОВ

Активно развивалось ранее созданное направление деятельности, традиционное для экспортно-кредитного агентства, — суброгация. Следует отметить, что выплаты 2009-2010 года не легли тяжелым бременем убытков на компанию. Анализируя показатели по взысканию проблемной задолженности, можно сделать вывод — тенденции Белэксимгаранта отражают классические тренды Бернского союза: по прошествии временного периода ранее произведенные выплаты возвращаются страховщику в результате

финансового оздоровления должника и напряженной работы по взысканию задолженности. При этом, особенно примечательно то, что компании удалось продемонстрировать такие тенденции уже за 5 лет работы, а значит — Белэксимгарант движется в правильном направлении, в ногу с зарубежными коллегами.

Рейтинг Белэксимгаранта в рамках Пражского клуба Бернского союза — 3 место — отражает высокий профессионализм и успех компании в данном направлении.

Ежедневно ведется работа по досудебному урегулированию убытков: консультирование страхователей о необходимых мерах в период ожидания, взаимодействие с международными организациями, регулирующими правоотношения в финансовой и банковской сферах.

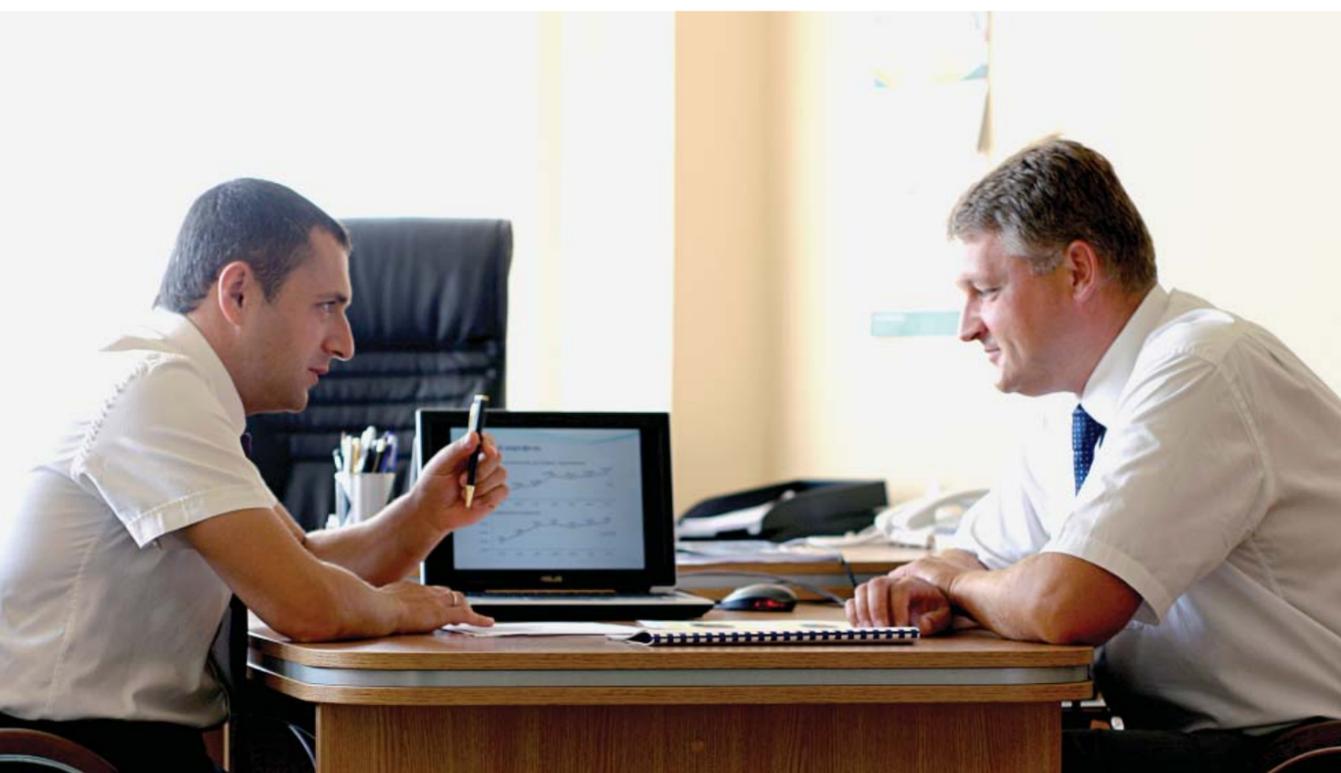
Кроме того, компания вышла на качественно новый уровень взаимодействия с судебной системой страны: удается формировать богатую судебную практику взыскания задолженности с зарубежных контрагентов.

экспортно-импортным банком EXIMBANKA SR, экспортным кредитным агентством Италии SACE, Израильской государственной корпорацией экспортного страхования «ASHR'A», ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций». Компании прорабатывали варианты совместного страхования инвестиционных зарубежных проектов на Беларусь не только

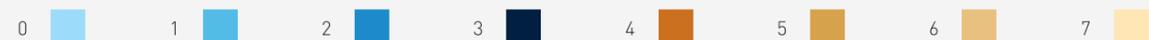
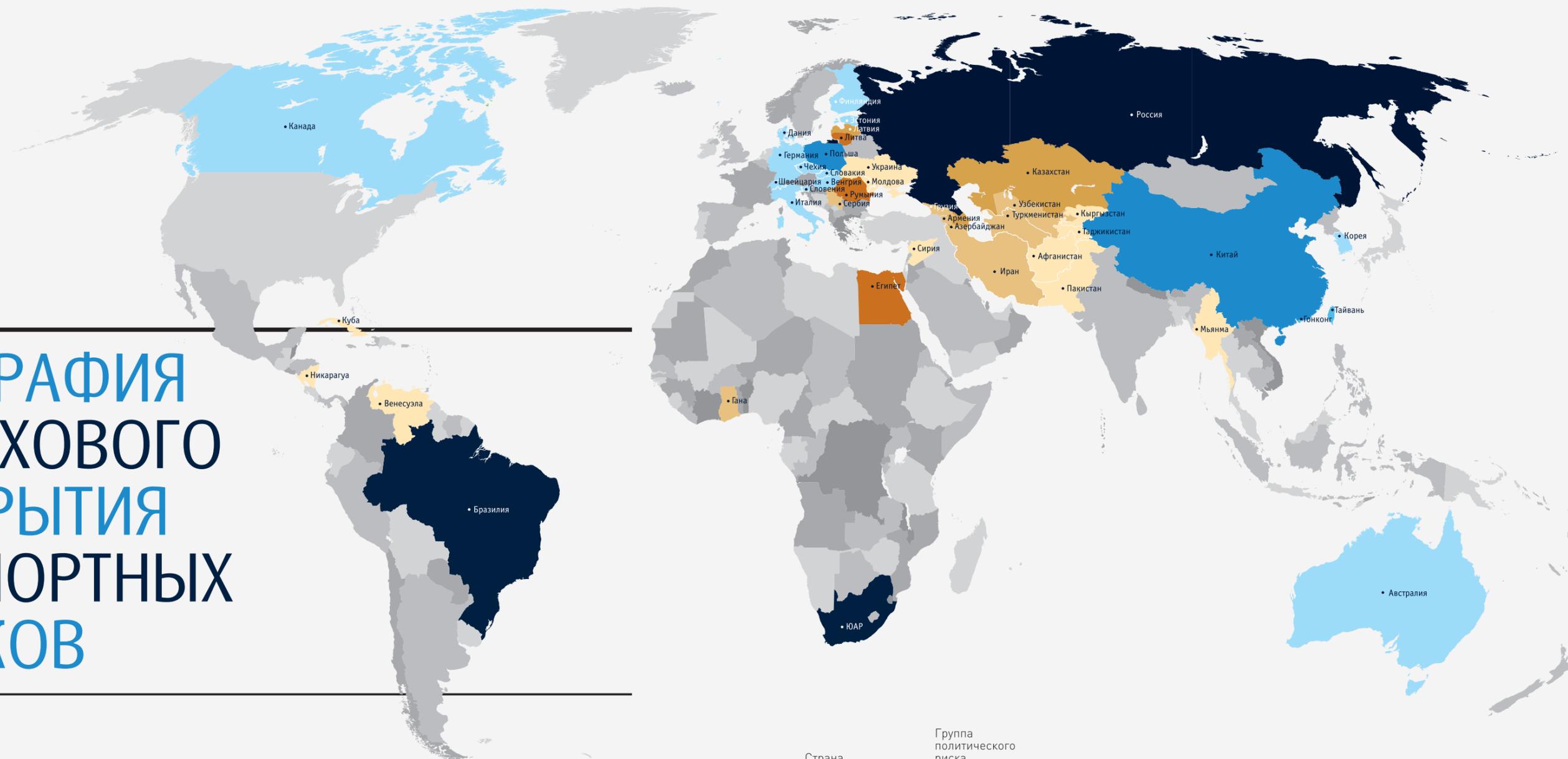
под гарантию правительства, но и под обеспечение в форме страхового полиса Белэксимгаранта (на условиях сострахования), либо при перестраховании такого риска в Белэксимгаранте.

В 2011 году Белэксимгарант развивал новые направления сотрудничества с зарубежными экспортно-кредитными агентствами: Словацким

В рамках данного направления мы стремимся достичь эффективного и взаимовыгодного сотрудничества при обеспечении соблюдения национальных интересов сторон.



ГЕОГРАФИЯ СТРАХОВОГО ПОКРЫТИЯ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ



Страна	Группа политического риска
Австралия	0
Азербайджан	5
Армения	6
Афганистан	7
Бразилия	3
Венгрия	0
Венесуэла	7
Гана	6
Германия	0
Гонконг	1
Грузия	6
Дания	0
Египет	4
Иран	6
Италия	0

Казахстан	5
Канада	0
Китай	2
Корея	0
Куба	7
Кыргызстан	7
Латвия	5
Литва	4
Молдова	7
Мьянма	7
Никарагуа	7
Пакистан	7
Польша	2
Россия	3

Румыния	4
Сербия	6
Сирия	7
Словакия	0
Словения	0
Таджикистан	7
Тайвань	1
Туркменистан	6
Узбекистан	6
Украина	7
Финляндия	0
Чехия	0
Швейцария	0
Эстония	0
ЮАР	3

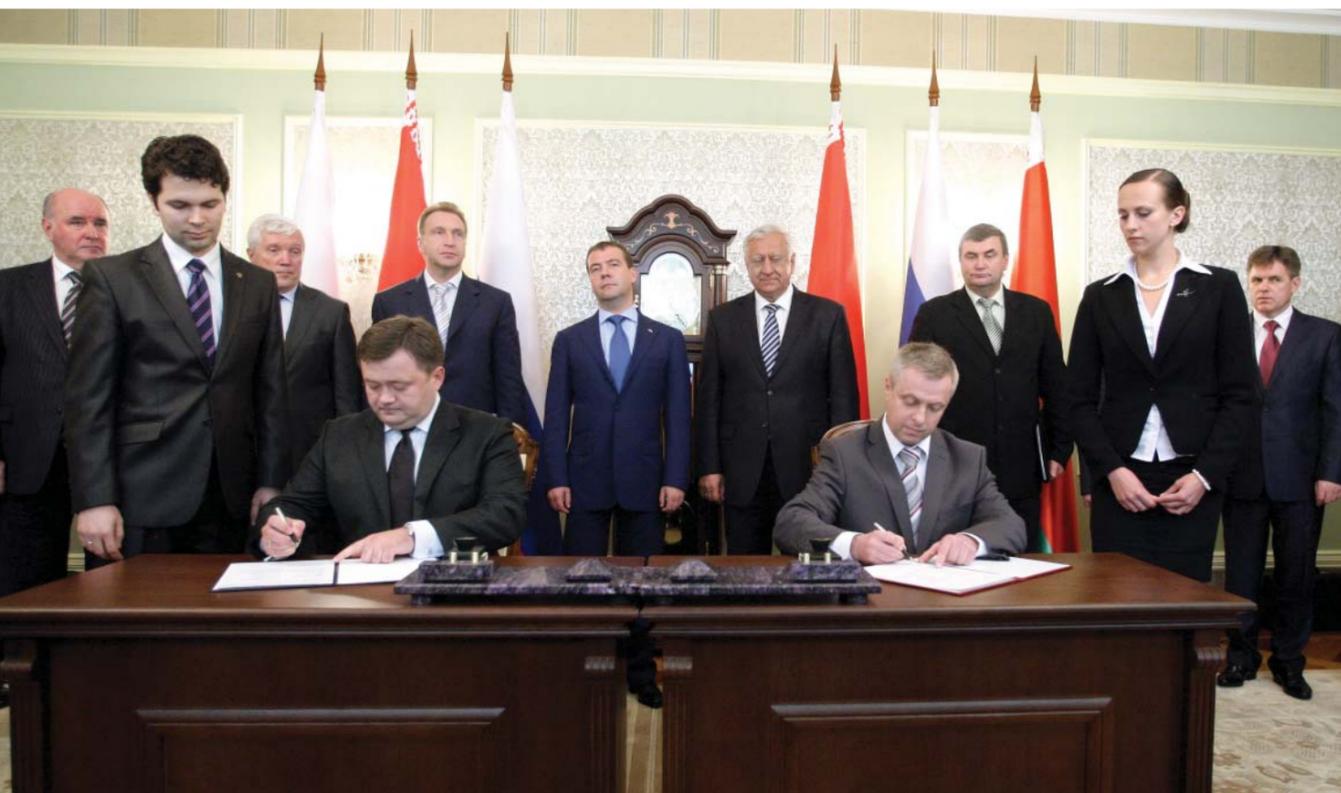
Совершенствуйте

УСЛОВИЯ ПРОДАЖ

Мы привнесем
передовой
зарубежный опыт
в ВАШ бизнес

ВНЕДРЕНИЕ ПРОГРЕССИВНОГО ОПЫТА

С момента вступления в Пражский клуб Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций (Бернский союз) Белэксимгарант принимает активное участие в работе Клуба. Сотрудничество между членами Клуба осуществляется в целях укрепления андеррайтинговой политики, обеспечения перестраховочной защиты, совершенствования существующих и разработки новых страховых продуктов и развития экспортного страхования в целом.



Подписание Соглашения о сотрудничестве между Белэксимгарантом и ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций»

Компании обмениваются информацией о действующих в их странах нормах законодательства, что позволяет адекватно оценить финансовое состояние контрагентов по экспортным контрактам, возможность взыскания долгов при наступлении страховых случаев и другие факторы, влияющие на уровень риска по экспортным контрактам. Исходя из своего опыта, члены Пражского клуба дают комментарии в отношении конкретных контрагентов либо регионов, уровне странового риска, методологических аспектах андеррайтинга.

Одной из форм сотрудничества членов Бернского союза является заключение двусторонних соглашений. За девять лет членства в Пражском клубе Белэксимгарантом подписаны соглашения с 18 экспортно-кредитными агентствами:



Подписание Соглашения о сотрудничестве между Белэксимгарантом и Экспортным кредитным агентством Италии SACE

1. Акционерное общество «Экспортно-кредитная страховая корпорация» (КазЭкспортГарант)
2. Польская корпорация страхования экспортных кредитов (KUKE)
3. Венгерское страховое экспортное агентство (MEHIB)
4. Чешское экспортное гарантийное агентство (EGAP)
5. Экспортно-импортный банк Словакии (EXIMBANKA SR)
6. Хорватский банк реконструкции и развития (HNBOR)
7. Экспортно-кредитное агентство Сербии (AOFI)
8. Экспортно-импортный банк Румынии (EXIM R)
9. Словенский банк экспорта и развития (SID)
10. Экспортно-кредитный гарантийный фонд Эстонии (KREDEX)
11. Экспортно-импортный банк Тайваня (TEBC)
12. Экспортно-кредитное агентство Омана (ECGA O)
13. Экспортный гарантийный фонд Ирана (EGFI)
14. Индийская корпорация по гарантированию экспортных кредитов (ECGC)
15. Болгарское экспортно-кредитное агентство (BAEZ)
16. Израильская государственная корпорация экспортного страхования (ASHR'A)
17. Экспортное кредитное агентство Италии (SACE)
18. Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР)

Мы активно развиваем двусторонние отношения с экспортными кредитными агентствами в рамках подписанных соглашений. Так, например, в ходе делового визита Белэксимгаранта

в Республику Казахстан состоялась встреча с коллегами КазЭкспортГаранта. В результате, Белэксимгарант на протяжении 2011 года работал над адаптацией механизма, разработанного

КазЭкспортГарантом — финансирования экспортеров путем размещения средств страховой компании в условные депозиты. И уже в 2012 году этот механизм станет доступным для белорусских экспортеров.

Также в ходе встречи выяснилось, что обе компании работают над разработкой страхования экспортного факторинга, поэтому договорились аккумулировать опыт и профессиональный потенциал двух компаний и разработать страховой продукт совместно, что станет беспрецедентным опытом сотрудничества двух членов Пражского клуба Бернского союза.

Как отмечалось ранее, Белэксимгарант развивает новые направления сотрудничества с зарубежными экспортно-кредитными агентствами: Словацким экспортно-импортным банком EXIMBANKA SR, экспортным кредитным

агентством Италии SACE, Израильской государственной корпорацией экспортного страхования «ASHR'A», ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций». Мы прорабатываем варианты совместного страхования

инвестиционных зарубежных проектов на Беларусь не только под гарантию правительства, но и под обеспечение в форме страхового полиса Белэксимгаранта (на условиях сострахования), либо при перестраховании такого риска в Белэксимгаранте.



Директор Пражского клуба Фабрис Морель

В декабре 2011 года Республику Беларусь посетила делегация представителей ведущих экспортных кредитных агентств мира как EGAP (Чехия), Euler Hermes (Германия), KUKE (Польша), ASHR'A (Израиль), FINNVERA (Финляндия) во главе с Заместителем генерального секретаря Международного союза страховщиков кредитов и инвестиций г-ном Фабрисом Морелем, с целью изучения и анализа уровня странового риска Республики Беларусь, а также разработки механизмов гарантирования оплаты поставок и возврата инвестированных средств. Белэксимгарант оказал поддержку в организации визита и представил презентацию о системе стимулирования экспорта Республики Беларусь и месте Белэксимгаранта в ней.



Деловая встреча Белэксимгаранта и КазЭкспортГаранта в г. Алматы



Круглый стол «Деятельность экспортных страховых и кредитных агентств в странах СНГ — локомотив развития экономических отношений между государствами», г. Москва

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

согласно данным Пражского клуба Бернского союза

Ответственность по заключенным договорам страхования



Совокупные показатели



Показатели по страхованию краткосрочных экспортных контрактов



Показатели по страхованию среднесрочных экспортных контрактов



Рейтинг Белэксимгаранта в рамках Пражского клуба'2011

Ответственность по заключенным договорам страхования, млн. USD

1	SID (Словакия)	4 825,63
2	THAI EXIM (Таиланд)	4 489,73
3	KUKE (Польша)	4 317,62
4	ICIEC (Транснациональная)	2 425,70
5	EGAP (Чехия)	1 956,68
6	DHAMAN (Транснациональная)	1 138,64
7	LCI (Ливан)	1 016,14
8	EXIMBANKA SR (Словакия)	979,67
9	ECIO (Греция)	811,65
10	SEP (Саудовская Аравия)	716,60
11	EGFI (Иран)	684,80
12	AOFI (Сербия)	564,12
13	МЕНІВ (Венгрия)	503,58
14	НВОР (Хорватия)	475,51
15	BAEZ (Болгария)	314,66
16	ЕСГА О (Оман)	220,20
17	EXIMGARANT (Беларусь)	207,40
18	NZECO (Новая Зеландия)	159,29
19	KREDEX (Эстония)	147,00
20	ECIC SA (ЮАР)	142,37
21	ЕСГЕ (Египет)	141,79
22	KEG (Казахстан)	140,90
23	UZBEKINVEST (Узбекистан)	102,72
24	АТІ (Транснациональная)	101,22
25	NAIFE (Судан)	90,00
26	МВDP (Македония)	33,78
27	IGA (Босния и Герцеговина)	5,21
28	LGA (Латвия)	2,50
29	ВЕСІ (Ботсвана)	0,00
	Итого	26 715,12

Страховые премии, млн. USD

1	EGAP (Чехия)	102,26
2	KUKE (Польша)	29,98
3	SID (Словакия)	22,41
4	ECIC SA (ЮАР)	18,58
5	ICIEC (Транснациональная)	12,59
6	NZECO (Новая Зеландия)	9,83
7	EGFI (Иран)	9,36
8	THAI EXIM (Таиланд)	5,93
9	EXIMBANKA SR (Словакия)	5,19
10	LCI (Ливан)	5,08
11	МЕНІВ (Венгрия)	3,92
12	DHAMAN (Транснациональная)	3,08
13	ECIO (Греция)	3,06
14	EXIMGARANT (Беларусь)	2,80
15	НВОР (Хорватия)	2,74
16	BAEZ (Болгария)	1,97
17	AOFI (Сербия)	1,93
18	АТІ (Транснациональная)	1,93
19	ЕСГА О (Оман)	1,10
20	SEP (Саудовская Аравия)	0,97
21	ЕСГЕ (Египет)	0,66
22	KREDEX (Эстония)	0,66
23	KEG (Казахстан)	0,46
24	LGA (Латвия)	0,36
25	UZBEKINVEST (Узбекистан)	0,36
26	IGA (Босния и Герцеговина)	0,28
27	МВDP (Македония)	0,28
28	NAIFE (Судан)	0,05
29	ВЕСІ (Ботсвана)	0,04
	Итого	247,87

Выплаты страхового возмещения, млн. USD

1	EGAP (Чехия)	43,60
2	EGFI (Иран)	14,50
3	МЕНІВ (Венгрия)	13,94
4	SID (Словакия)	10,65
5	EXIMBANKA SR (Словакия)	7,15
6	KUKE (Польша)	5,84
7	ECIC SA (ЮАР)	2,74
8	НВОР (Хорватия)	1,42
9	LCI (Ливан)	0,97
10	ECIO (Греция)	0,89
11	BAEZ (Болгария)	0,67
12	EXIMGARANT (Беларусь)	0,53
13	AOFI (Сербия)	0,39
14	IGA (Босния и Герцеговина)	0,27
15	DHAMAN (Транснациональная)	0,14
16	NZECO (Новая Зеландия)	0,14
17	ICIEC (Транснациональная)	0,11
18	LGA (Латвия)	0,09
19	THAI EXIM (Таиланд)	0,09
20	NAIFE (Судан)	0,08
21	SEP (Саудовская Аравия)	0,07
22	KREDEX (Эстония)	0,04
23	ЕСГЕ (Египет)	0,03
24	АТІ (Транснациональная)	0,00
25	ВЕСІ (Ботсвана)	0,00
26	ЕСГА О (Оман)	0,00
27	KEG (Казахстан)	0,00
28	МВDP (Македония)	0,00
29	UZBEKINVEST (Узбекистан)	0,00
	Итого	104,35

Возвращено в порядке суброгации, млн. USD

1	EGAP (Чехия)	23,98
2	ECIC SA (ЮАР)	11,85
3	EXIMGARANT (Беларусь)	5,32
4	KUKE (Польша)	1,73
5	МЕНІВ (Венгрия)	1,62
6	EXIMBANKA SR (Словакия)	1,35
7	SID (Словакия)	1,17
8	THAI EXIM (Таиланд)	0,30
9	LCI (Ливан)	0,25
10	ICIEC (Транснациональная)	0,15
11	DHAMAN (Транснациональная)	0,06
12	ECIO (Греция)	0,06
13	BAEZ (Болгария)	0,05
14	НВОР (Хорватия)	0,03
15	NZECO (Новая Зеландия)	0,03
16	AOFI (Сербия)	0,02
17	АТІ (Транснациональная)	0,00
18	ВЕСІ (Ботсвана)	0,00
19	ЕСГА О (Оман)	0,00
20	ЕСГЕ (Египет)	0,00
21	EGFI (Иран)	0,00
22	IGA (Босния и Герцеговина)	0,00
23	KEG (Казахстан)	0,00
24	KREDEX (Эстония)	0,00
25	LGA (Латвия)	0,00
26	МВDP (Македония)	0,00
27	NAIFE (Судан)	0,00
28	SEP (Саудовская Аравия)	0,00
29	UZBEKINVEST (Узбекистан)	0,00
	Итого	47,97

Обращайтесь

К НАМ
ЗА СОВЕТОМ

Мы – Ваш
надежный
финансовый

МЕНЕДЖЕР

КАК МЫ РАБОТАЕМ

Процесс организации страхования экспортных рисков включает в себя комплекс мероприятий: предварительная проработка страхового проекта и оценка рисков (андеррайтинг), заключение и сопровождение договоров страхования, а также урегулирование убытков и организация работы по реализации прав требования в порядке суброгации.



Слева направо: Вероника Сидорова, Александр Тимошин



Дмитрий Якубицкий

На первом этапе формируется пакет документов по экспортной сделке и проводится оценка рисков по ее реализации. Оценка рисков (андеррайтинг) включает оценку и мониторинг политической и экономической ситуации в стране местонахождения контрагента страхователя, анализ инфраструктуры зарубежного рынка, а также изучение информации о контрагенте, его деловой репутации, анализ его финансового состояния и платежеспособности с последующим мониторингом.

Кроме того, на предварительном этапе заключения договора страхования юридическая служба компании проводит правовой аудит проекта.

Необходимо отметить, что Белэксимгарант ориентируется не только на предоставление качественной страховой защиты участникам внешнеэкономических сделок — компания оказывает квалифицированную консультативную помощь по существенным условиям и юридическим аспектам внешнеторговых контрактов на стадии их заключения, что позволяет выработать наиболее надежные схемы и механизмы при реализации

внешнеэкономической сделки и минимизировать риск. Поэтому наилучшим вариантом для экспортера является предварительное согласование условий экспортного контракта со страховщиком до момента его подписания.

После комплексного анализа и оценки рисков принимается решение о возможности страхования предполагаемых проектов, определяются условия страхования. В случае рассмотрения высокорисковых проектов, а также проектов имеющих высокую значимость для Белэксимгаранта решение о возможности страхования принимается коллегиальным органом — Страховым комитетом Белэксимгаранта.



Заместитель генерального директора
Олег Анискевич

При положительном решении о заключении договора страхования проводятся внутренние процедуры по заключению и исполнению договоров страхования.

Этап сопровождения договора страхования предполагает тщательную работу сотрудников Белэксимгаранта по обеспечению высокого уровня обслуживания клиентов:

1. Информирование о предоставляемых Белэксимгарантом скидках
2. Уведомление о приближении срока уплаты очередной части страхового взноса
3. Извещение о необходимости продления заключенных договоров страхования либо об их прекращении.
4. Согласование изменений, вносимых в экспортный контракт и/или другие документы по застрахованной сделке
5. Мониторинг исполнения контрагентом своих обязательств по экспортному контракту.
6. Контроль за изменением степени риска внешнеторговой сделки

Важным этапом в нашей работе является процедура урегулирования убытков, организация и проведение работы по реализации прав требования в порядке суброгации.

При получении уведомления от страхователя о невыполнении контрагентом своих обязательств в сроки, предусмотренные экспортным контрактом, Белэксимгарант дает страхователю рекомендации, направленные на уменьшение вероятности наступления страхового случая, принимает меры по расследованию

заявленных обстоятельств и предотвращению страхового случая.

При наступлении страхового случая Белэксимгарант проводит комплексный правовой анализ представленных документов, затем производится выплата страхового возмещения, что позволяет экспортеру

не отвлекать средства из оборота и не нарушать производственный процесс, обеспечивая воспроизводство активов, а также в срок завершить внешнеторговую сделку, избежав уплаты штрафных санкций.

Сотрудничество с Белэксимгарантом освобождает экспортера от длительной

процедуры по взысканию долгов за рубежом. Все тяжбы судебных разбирательств мы берем на себя, и за время работы в данном направлении значительно преуспели в реализации суброгационных требований.

Эффективному продвижению услуг по страхованию экспортных рисков также способствует работа филиалов Белэксимгаранта, созданных во всех областных центрах республики и по городу Минску.

Ежеквартально центральным аппаратом проводятся семинары, тренинги, круглые столы, в рамках которых подводятся промежуточные итоги работы, рассматриваются конкретные страховые проекты, страховые случаи, осуществляется обмен опытом. Благодаря высокоэффективной работе филиальной сети к числу постоянных клиентов компании привлечен ряд крупнейших предприятий-экспортеров регионов республики.



Заместитель генерального директора
Олег Павловский



Подписание Коллективного договора



Слева направо: Эдуард Медков,
Ольга Бабарыкина



Слева направо: Андрей Рыбак, Борис Чернявский, Олег Павловский, Любовь Скакун,
Валентина Моторная, Сергей Лаврушко, Эдуард Медков

В своей работе мы стремимся:

- максимально учитывать Ваши интересы
- качественно и быстро удовлетворять Ваши потребности
- контролировать уровень качества оказания услуг
- постоянно повышать квалификацию для обеспечения профессионального и качественного обслуживания
- учитывать современные тенденции и международный опыт

В 2011 году филиалы Белэксимгаранта заключили 1 285 договоров страхования экспортных рисков с поддержкой государства. Филиалами постоянно проводится разъяснительная работа среди экспортеров областей об условиях и порядке страхования эскортных рисков с поддержкой государства,

качестве страхового покрытия и преимуществах сотрудничества с Белэксимгарантом при осуществлении внешнеэкономической деятельности. По результатам 2011 года региональная сеть Белэксимгаранта обеспечила поступление страховых взносов

на сумму 5,9 миллиарда белорусских рублей, что превышает аналогичный показатель 2009 года в 3 раза. Сумма ответственности по договорам страхования экспортных рисков, заключенным филиалами в 2011 году, составила 334,6 млрд. белорусских рублей.

КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ КОМПАНИИ

Главным фактором успешной деятельности и динамичного развития Белэксимгаранта является профессиональный и сплоченный коллектив.



Слева направо: Полина Маслова, Дмитрий Шишковец

В Белэксимгаранте работают специалисты самого высокого уровня, которые обеспечивают качественное обслуживание клиентов в столице и регионах Беларуси. И поэтому Белэксимгарант стремится создать условия для профессионального роста и развития своих сотрудников, проявляет заботу об их социальной защищенности.

Одним из основных направлений кадровой работы компании является повышение профессионального уровня коллектива. В 2011 году 40 работников компании повышали квалификацию в Государственном учебном центре подготовки, повышения квалификации и переподготовки кадров Министерства финансов Республики Беларусь. Кроме того, сотрудники Белэксимгаранта принимали участие в семинарах, проводимых Белорусской ассоциацией страховщиков, зарубежных конференциях и форумах.



Слева направо: Олег Рутковский, Полина Маслова

Социальная политика Белэксимгаранта направлена на организацию оптимальных условий труда, способствующих творческому росту работника, укреплению его здоровья и социального благополучия, созданию условий для повышения профессиональной компетентности, материальную поддержку сотрудников.



Наталья Фандеева



Слева направо: Олег Анискевич, Мария Белоусова

В 2011 году создана первичная профсоюзная организация «Белэксимгарант» и заключен Коллективный договор, предоставляющий работникам новые социальные гарантии и возможности самореализации.

В целях осуществления мер по социальной защите работников

Белэксимгаранта заключен договор о добровольном страховании дополнительной пенсии с работниками, возраст которых превышает 45 лет. Кроме того, все работники Белэксимгаранта застрахованы по договору о добровольном страховании медицинских расходов.

В целях популяризации здорового образа жизни Белэксимгарант организует участие в отраслевых спартакиадах и соревнованиях. И сборная Белэксимгаранта имеет множество наград и призовых мест, чем подтверждает здоровый командный дух коллектива.

Экономьте

СВОИ

РАСХОДЫ

Мы

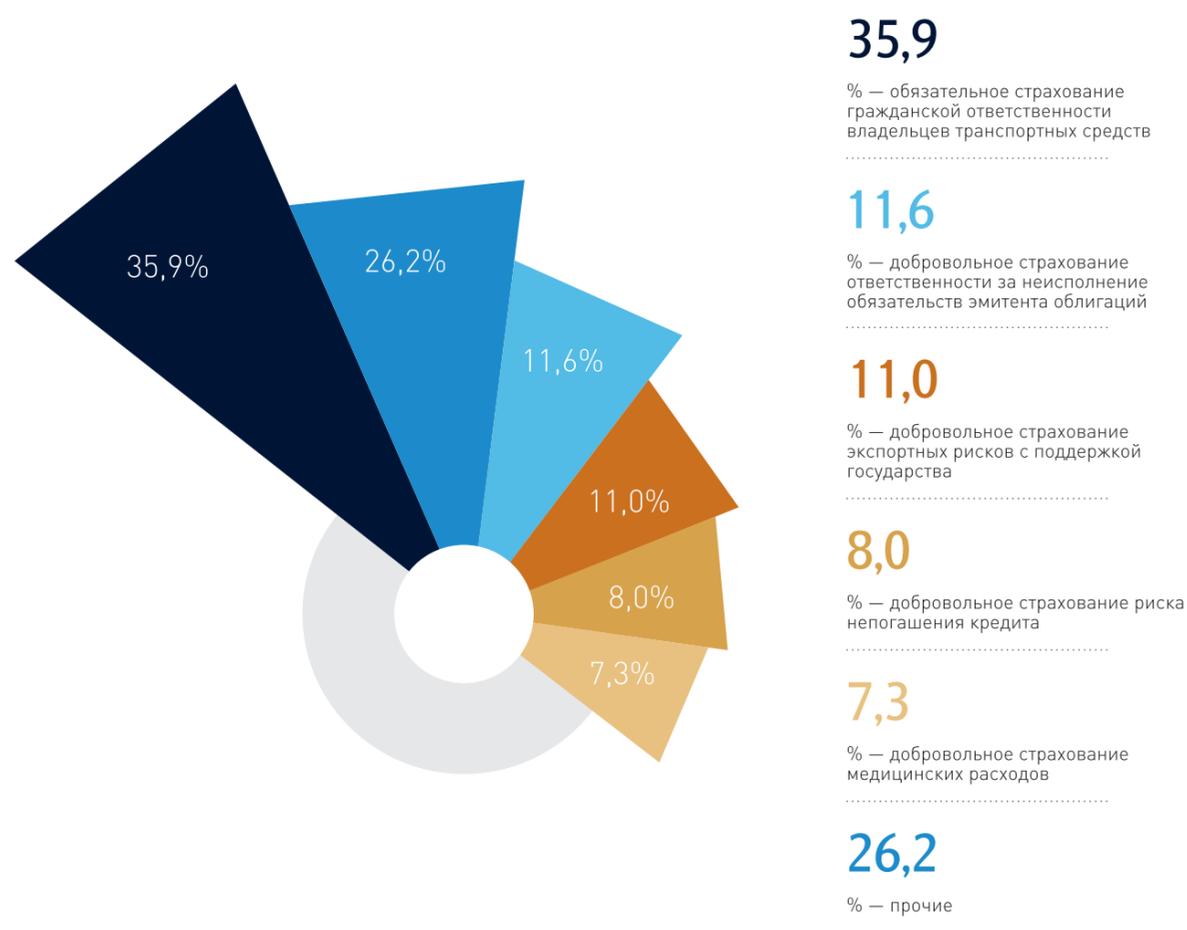
поможем получить

КРЕДИТ

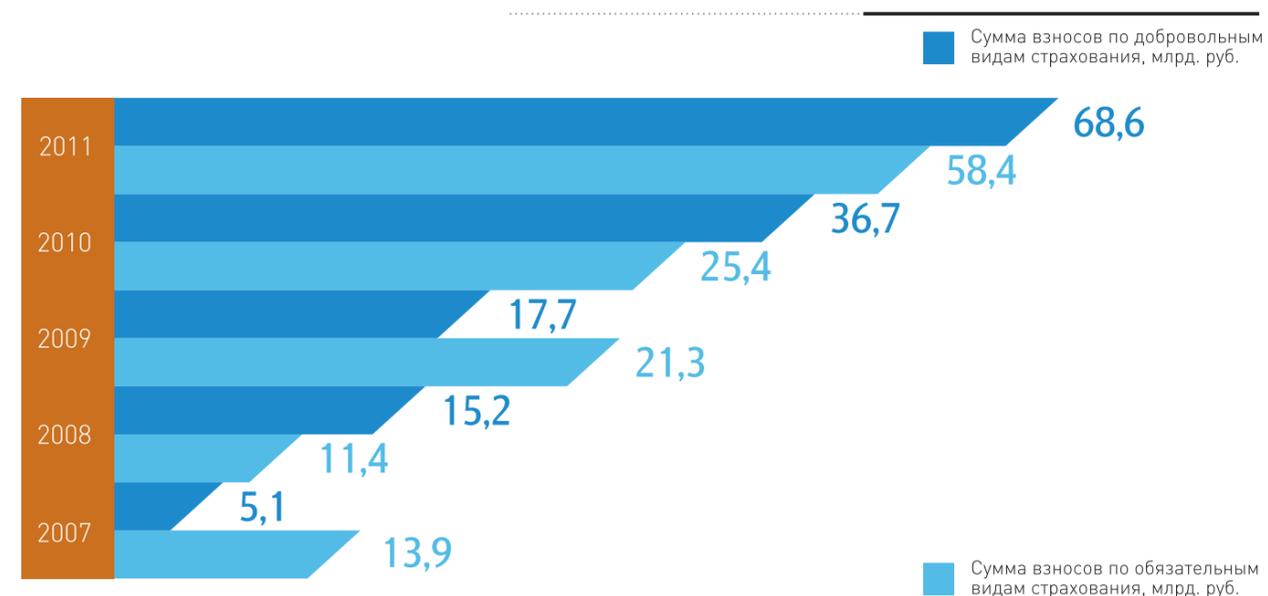
на выгодных условиях

ОБЩИЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

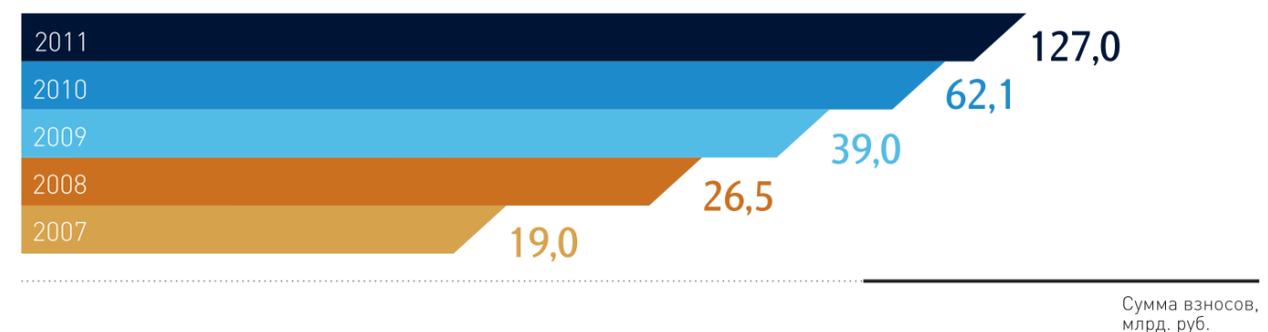
Структура страхового портфеля



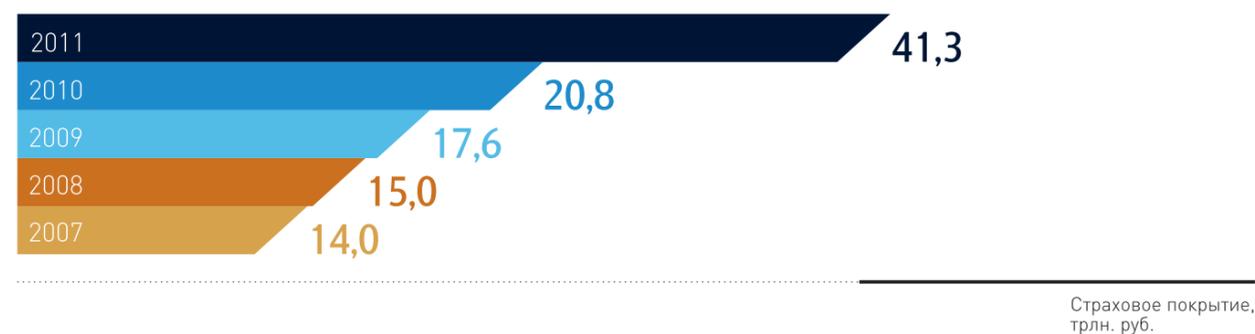
Соотношение добровольных и обязательных видов страхования



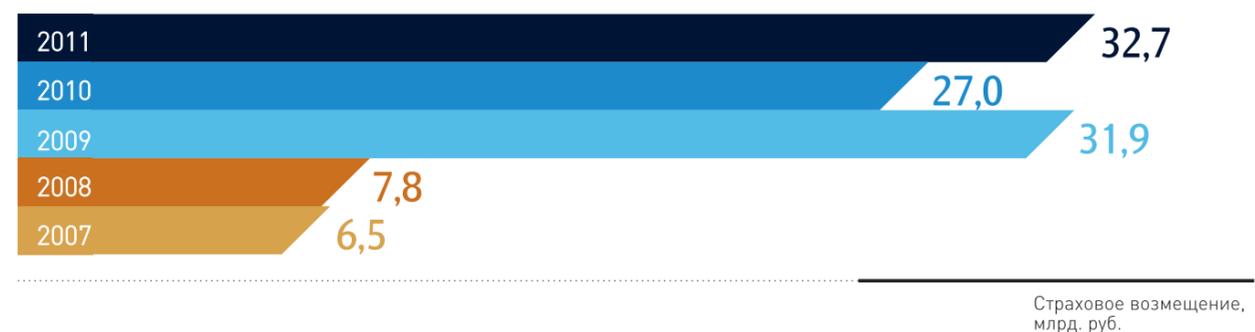
Совокупная сумма страховых взносов



Общий объем страхового покрытия по заключенным договорам страхования



Совокупная сумма выплаченного страхового возмещения

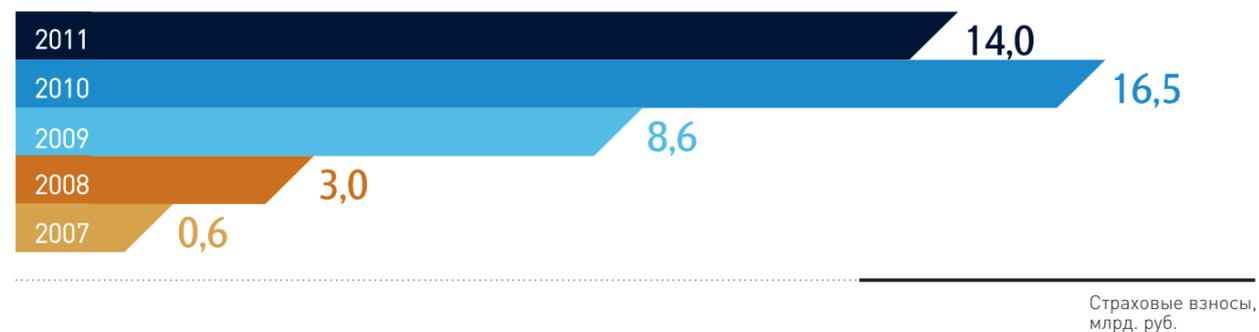


Основные показатели деятельности

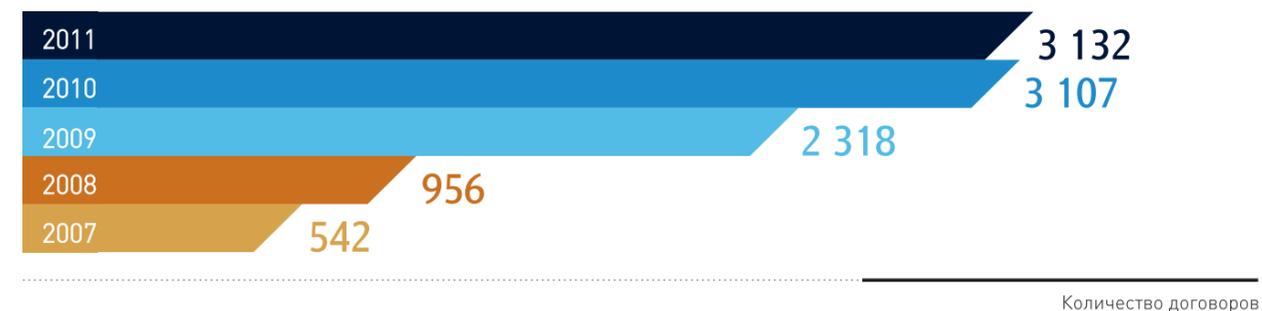
	2007	2008	2009	2010	2011
Поступило взносов по договорам прямого страхования, млрд. руб.	19,0	26,5	39,0	62,1	127,0
Балансовая прибыль, млрд. руб.	7,0	11,8	24,4	25,0	186,2
Рентабельность финансово-хозяйственной деятельности, %	40,0	47,0	40,6	37,5	123,5
Уплачено платежей в бюджет и внебюджетные фонды, млрд. руб.	4,4	7,0	13,8	13,9	39,2
Общий объем страхового покрытия по заключенным договорам страхования, трлн. руб.	14,0	15,0	17,6	20,8	41,3
Страховые резервы и фонды с учетом доли перестраховщика, млрд. руб.	9,2	13,7	22,5	31,0	86,8
Количество заключенных договоров страхования	319 396	529 389	482 205	529 268	605 535
Собственный капитал, млрд. руб.	82,3	88,0	450,1	463,1	591,7
Уставный капитал, млрд. руб.	80,0	81,3	435,7	448,1	454,7
Среднесписочная численность штатных работников	226	252	284	324	374

СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ РИСКОВ С ПОДДЕРЖКОЙ ГОСУДАРСТВА

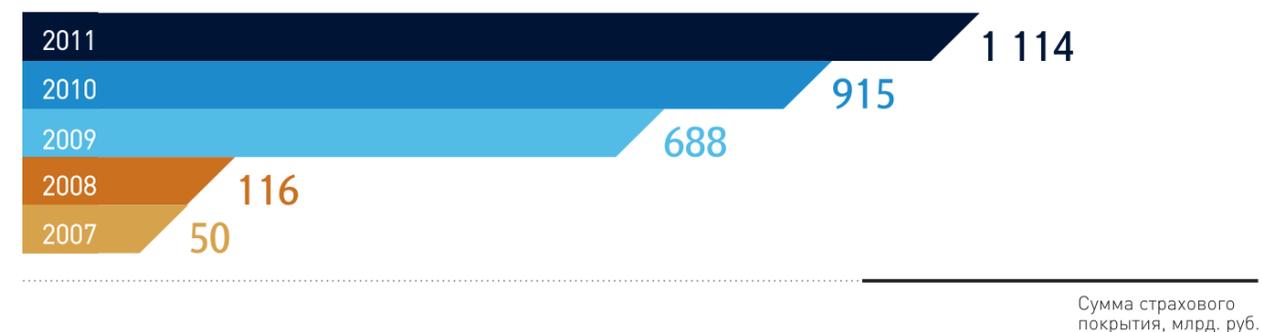
Страховые взносы
по договорам страхования
экспортных рисков с поддержкой государства



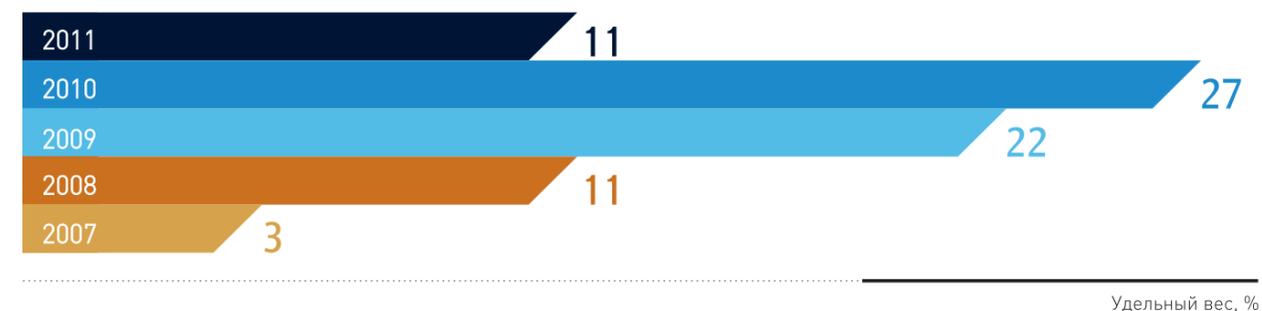
Количество
заключенных договоров страхования
экспортных рисков с поддержкой государства



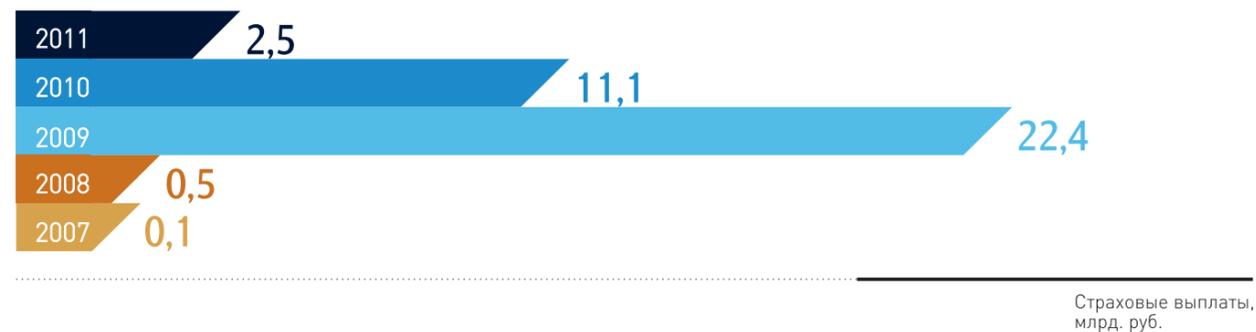
Страховое покрытие
по договорам страхования
экспортных рисков с поддержкой государства



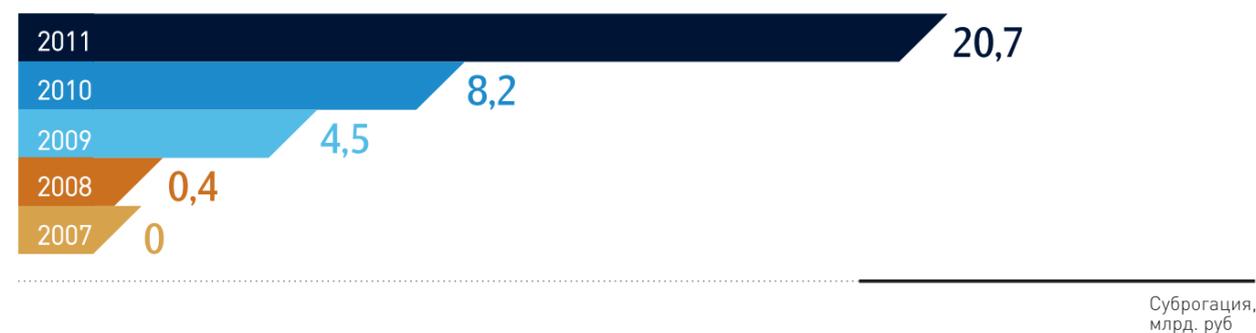
Удельный вес страховых взносов
по договорам страхования
экспортных рисков с поддержкой государства
в страховом портфеле Белэксимгаранта



Выплаты страхового возмещения по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства



Суммы, возвращенные в порядке суброгации по договорам страхования экспортных рисков с поддержкой государства



Структура страхового покрытия в разрезе государств по уровню политического риска в 2011 году

Группа политического риска	Объем покрытия, млрд. руб.	Удельный вес, %
0 группа (Канада, Венгрия, Германия, Словакия, Австралия, Швейцария)	15,7	1,4
II группа (Китай, Польша)	29,5	2,6
III группа (Грузия, Южная Африка, Российская Федерация)	715,0	64,2
IV группа (Литва, Египет, Румыния)	21,1	1,9
V группа (Латвия, Казахстан, Азербайджан)	116,1	10,4
VI группа (Гана, Иран, Сербия, Армения, Узбекистан и др.)	36,4	3,3
VII группа (Молдова, Украина, Венесуэла, Кыргызстан, Таджикистан и др.)	180,1	16,2

Бухгалтерский баланс БРУПЭИС «Белэксимгарант» за 2011 год

АКТИВ	Сумма, тыс. руб.	ПАССИВ	Сумма, тыс. руб.
1	2	3	4
Основные средства (по остаточной стоимости)	14 581 988,90	Уставный фонд	454 663 225,40
Нематериальные активы (по остаточной стоимости)	72 712,20	Собственные акции (доли), выкупленные у акционеров (учредителей)	—
Доходные вложения в материальные ценности (по остаточной стоимости)	151 099,80	Резервный фонд	389 998,10
Вложения во внеоборотные активы	67 332,40	Добавочный фонд	13 431 194,80
В том числе: незавершенное строительство	—	Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	—
Прочие внеоборотные активы	—	Нераспределенная (неиспользованная) прибыль (непокрытый убыток)	123 724 258,50
Запасы и затраты	2 114 049,50	Целевое финансирование	362,00
В том числе: сырье, материалы и другие аналогичные активы	1 559 602,70	Доходы будущих периодов	26 956 650,50
расходы будущих периодов	554 446,80	Страховые резервы и фонды – всего	113 472 909,20
прочие запасы и затраты	—	В том числе: страховые резервы	110 700 793,30
Доля перестраховщиков в страховых резервах	23 915 167,10	фонды предупредительных (превентивных) мероприятий, гарантийные и иные фонды, образованные в соответствии с законодательством	2 772 115,90
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	25 608,00	Долгосрочные кредиты и займы	—
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	28 824 196,40	Прочие долгосрочные обязательства	—
Расчеты с учредителями	7 110 647,20	Краткосрочные кредиты и займы	—
В том числе: по вкладам в уставный фонд	—	Кредиторская задолженность — всего	37 986 569,50
Денежные средства	340 746 293,50	Задолженность перед участниками (учредителями)	—
Финансовые вложения	353 016 073,00	Резервы предстоящих расходов	—
Прочие оборотные активы	—	Прочие краткосрочные обязательства	—
БАЛАНС	770 625 168,00	БАЛАНС	770 625 168,00

Отчет о прибылях и убытках БРУПЭИС «БЕЛЭКСИМГАРАНТ» за 2011 год

Наименование показателя	Код строки	За отчетный период, тыс. руб.
I. ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ, ОТНОСЯЩЕМУСЯ К СТРАХОВАНИЮ ЖИЗНИ		
Страховые взносы (премии) полученные, брутто	010	—
Страховые выплаты	020	—
Изменение резервов по видам страхования, относящимся к страхованию жизни (+ или -)	030	—
Отчисления в гарантийный фонд и фонд предупредительных (превентивных) мероприятий	040	—
Расходы на ведение дела	041	—
Прибыль (убыток) от операций по видам страхования, относящимся к страхованию жизни (+ или -)	050	—
II. ДОХОДЫ И РАСХОДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ ИНОМУ, ЧЕМ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ		
Страховые взносы (премии) с учетом перестрахования, нетто	064	106 753 664,20
Изменение резерва незаработанной премии с учетом перестрахования, нетто (+ или -)	067	-38 002 810,20
Оплаченные убытки (страховые выплаты) с учетом перестрахования	082	26 145 296,00
Изменение резервов убытков (страховых выплат) с учетом перестрахования (+ или -), нетто	092	-19 286 077,90
Изменение других технических резервов (+ или -)	100	—
Изменение иных страховых резервов (+ или -)	105	—
Отчисления в фонды предупредительных мероприятий и гарантийные фонды	110	5 204 630,50
Отчисления в иные фонды, образованные в соответствии с законодательством	115	—
Расходы на ведение дела	120	27 584 347,10
Комиссионное вознаграждение и танъемы по рискам, переданным в перестрахование	122	1 141 721,30
Поступления, связанные с реализацией перешедшего к страховщику права требования страхователя (выгодоприобретателя) к лицу, ответственному за убытки, возмещенные в результате страхования	125	14 701 714,80
Прибыль (убыток) от операций по видам страхования иным, чем страхование жизни (+ или -)	130	6 373 938,60
III. ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ		
Операционные доходы	140	24 539 705,40
Налоги и сборы, включаемые в операционные доходы	141	—
Операционные доходы (за вычетом налогов и сборов, включаемых в операционные доходы)	150	24 539 705,40
Операционные расходы	160	267 659,40
Прибыль (убыток) от операционных доходов и расходов	170	24 272 046,00
IV. ВНЕРЕАЛИЗАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ И РАСХОДЫ		
Внереализационные доходы	180	155 830 472,60
Налоги и сборы, включаемые во внереализационные доходы	181	—
Внереализационные доходы (за вычетом налогов и сборов, включаемых во внереализационные доходы)	190	155 830 472,60
Внереализационные расходы	200	229 836,70
Прибыль (убыток) от внереализационных доходов и расходов	210	155 600 635,90
Прибыль (убыток)	220	186 246 620,50
Налог на прибыль	260	44 557 891,20
Прочие налоги, сборы из прибыли	270	15 770 857,20
Прочие расходы и платежи из прибыли	280	5 810 478,40
Чистая прибыль (убыток)	300	120 107 393,70

КОНТАКТЫ

Центральный офис

220004, г. Минск, ул. Мельникайте, д. 2
тел. +375 17 209 40 28
факс +375 17 209 40 67
info@eximgarant.by

Управление страхования экспортных рисков
тел. +375 17 306 02 23
факс +375 17 306 02 35

Управление страхования финансовых рисков
тел. +375 17 306 08 77
факс +375 17 203 09 51

Филиал «Белэксимгарант-Брест»

224005, г. Брест, ул. Гоголя, д. 46
тел. +375 162 23 01 32
факс +375 162 21 14 53
brest@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Витебск»

210015, г. Витебск, ул. Чкалова, д. 1/17
тел. +375 212 27 68 97
факс +375 212 47 32 61
vitebsk@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Гомель»

246050, г. Гомель, ул. Советская, д. 5А
тел. +375 232 74 26 89
факс +375 232 74 27 95
gomel@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Гродно»

230030, г. Гродно, ул. Болдина, д. 6, корп. 1
тел. +375 152 48 48 89
факс +375 152 48 27 95
grodno@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Минск»

220004, г. Минск, ул. Мельникайте, д. 2, оф. 703
тел. +375 17 306 02 64
факс +375 17 203 09 18
minsk@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант- Минская область»

220116, г. Минск, пр. Газеты «Правда», д. 9
тел. +375 17 277 03 75
факс +375 17 297 67 20
minsk_obl@eximgarant.by

Филиал «Белэксимгарант-Могилев»

212030, г. Могилев, пер. Т. Карпинской, д. 3
тел. +375 222 31 16 57
факс +375 222 22 61 13
mogilev@eximgarant.by